№ 3 (8), осень 2019

ИНДУСТРИЯ ЕВРАЗИИ

ВЕСТНИК ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА



НОВЕЛЛЫ
ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА
стр.6

БИЗНЕС
МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ
стр.26

ЕАЭС:
ОТ НЕФТИ И ГАЗА – К ЦИФРЕ
стр.34

ГОРИЗОНТЫ
ПРИКАСПИЙСКОЙ ВПАДИНЫ
стр.68

НДС
ПРИ ЭКСПОРТЕ В ЕАЭС
стр.84

БОЛЕЕ
182,8
млн человек

РОСТ
ВНУТРЕННЕЙ
ТОРГОВЛИ НА
26%

РОСТ
СОВОКУПНОГО ВВП
1,8
пунктов

БОЛЕЕ
20
млн кв.км

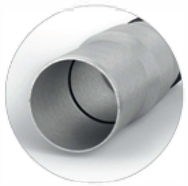
ТМС ГРУПП

Трубопроводная продукция:

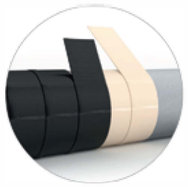
производство труб и фасонных изделий в антикоррозионном и теплоизолированном исполнениях



Металлопластмассовые трубы и детали трубопроводов Ø 89–325 мм. Стальные трубы и детали трубопроводов с наружным полимерным покрытием, футерованные внутри полиэтиленовой оболочкой, закрепленной наконечниками из коррозионностойкой стали.



Механические электроизолирующие соединения (МЭСТ). Предназначены для электрического разъединения трубопроводов в целях устранения блуждающих токов и предотвращения рассеивания защитных токов электрохимической защиты.



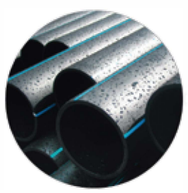
Наружное полиэтиленовое покрытие труб Ø 57–1420 мм. Покрытие наружное защитное на основе экструдированного полиэтилена.



Внутреннее цементно-песчаное покрытие труб Ø 159–1420 мм для трубопроводов, транспортирующих питьевую и производственно-хозяйственную воду, предотвращающее биоотложения и сохраняющее качество воды.



Трубы и детали трубопроводов с внутренним антикоррозионным лакокрасочным покрытием, металлизационное покрытие концевых участков труб.



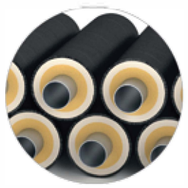
Трубы полиэтиленовые Ø 25–450 мм для трубопроводов, транспортирующих питьевую воду температурой от 0 до +40 °С.



Трубы и детали трубопроводов теплоизолированные пенополиуретаном, для подземной бесканальной и надземной прокладки.



Детали трубопроводов стальные приварные с внутренним полимерным покрытием Ø 89–325 мм (ГОСТ 16037) для сооружения и эксплуатации напорных трубопроводов с температурой эксплуатации от -30 до +100 °С.



Трубы с комбинированной изоляцией для строительства магистральных нефте- и газопроводов, также технологических трубопроводов, транспортирующих высокотемпературную среду до +250 °С. Состоят из базальтового волокна и пенополиуретана.



Полевой способ подготовки концов трубопроводов в виде раструба и конуса. Сборка производится с применением оборудования «Батлер».

Мы минимизируем Ваши потери на авариях трубопроводов!

8-800-250-79-39 tmcg@tmcg.ru www.тмс-групп.рф

22-25 мая 2020

УФА > ВДНХ ЭКСПО



Порядка 400 участников из 16 стран мира ежегодно

Свыше 12 000 посетителей из 45 регионов России

РОССИЙСКИЙ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

XXVI международная выставка

ГАЗ. НЕФТЬ. ТЕХНОЛОГИИ

ufi Approved International Event

ОРГАНИЗАТОРЫ

Правительство Республики Башкортостан

Министерство промышленности и инновационной политики РБ

БВК Башкирская выставочная компания

ТРАДИЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА

Министерство энергетики РФ

Минпромторг России

Союз «Торгово-промышленная палата РБ»

Адрес: Уфа, ул. Менделеева, 158

Тел: +7 (347) 246 41 77, 246 41 93

E-mail: gasoil@bvkexpo.ru

@gazneftufa

#газнефтьуфа

#газнефтьтехнологии

#гнт

БВК Башкирская выставочная компания

ЗАБРОНИРОВАТЬ СТЕНД

www.gntexpo.ru

Научно- производственное предприятие

«НЕФТЕГАЗСЕРВИСПРИБОР»

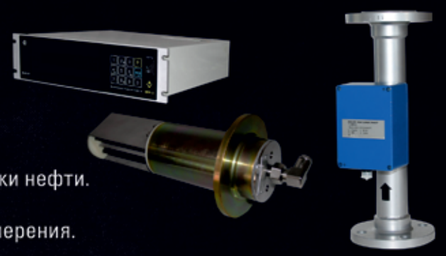
ведущий российский производитель влагомеров нефти

Опыт разработки – 40 лет

Опыт производства – 20 лет

ПРЕДЛАГАЕТ:

Влагомеры сырой нефти ВСН2



Влагомерами ВСН-2 оснащаются АГЗУ, СИКНС и ИУ, ДНС, узлы оперативного и коммерческого учёта нефти, Установки подготовки нефти.
Контролируемые среды: нефть, мазут. Выпускается 40 модификаций типо-размерного ряда и диапазонов измерения.

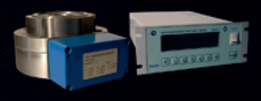
Влагомерами ВСН-2 оснащаются АГЗУ, СИКНС и ИУ, ДНС, узлы оперативного и коммерческого учёта нефти, Установки подготовки нефти.
Контролируемые среды: нефть, мазут.
Выпускается 40 модификаций типо-размерного ряда и диапазонов измерения.

Основные технические характеристики:

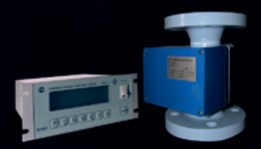
Диапазоны измерения влагосодержания (об. доля,%)	0-60			0-100
Основная абсолютная погрешность (об. доля, %)	0-20	свыше 20 до 50	50-70	свыше 70 до 100
В поддиапазонах измерения	+0.4	+0,8	+1.0	+1,5

Условные проходные диаметры ПИП, мм: 5-/ 100/ 150/ 200/

Влагомеры нефти микроволновые МВН-1 (для товарной нефти)



Предназначены для работы в составе коммерческих узлов учёта нефти и нефтепродуктов, а также для контроля влагосодержания на установках подготовки нефти. Метод, реализуемый во влагомерах, обеспечивает их высокую чувствительность к воде и точность её измерения, а также практическое отсутствие влияния изменения состава нефти на результат измерения.



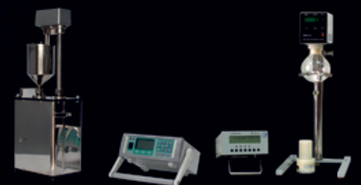
Основные технические характеристики:

	МВН-1.1	МВН-1.2	МВН-1.3
Диапазоны измерения влагосодержания, об. Доля, %:	0,01-3,0	0,01-6,0	0,01-10,0
Основная абс. Погрешность, об. Доля, %	+ 0,05	+ 0,08	+ 0,15

Контролируемые среды: нефть, мазут, газовый конденсат, ШФЛУ

Заявлено и произведено более трёх тысяч влагомеров нефти.
Влагомеры отличает высокая точность и простота в эксплуатации.

Лабораторные приборы



Влагомеры сырой нефти лабораторные ВСН-Л
Солемеры нефти автоматические лабораторные САН-Л
Переносные солемеры воды САН-ЛВ

Предназначены для контроля параметров проб нефти, отобранных со скважин, на сборных пунктах, на АГЗУ, на объектах подготовки нефти и из резервуаров. Преимущество – высокая экспрессность, анализа, значительно более высокая достоверность результатов измерения за счёт анализа всей отобранной пробы.
Выпускаемые приборы имеют сертификаты СИ, сертификаты признания Республикой Казахстан, соответствуют требованиям ГОСТ Р 8.615-2005. Поточные влагомеры имеют сертификаты соответствия и разрешения на применения, Ростехнадзора.
Заказчики: Башнефть, Газпромнефть, Казмунайгаз, ЛУКОЙЛ, Роснефть, Татнефть, Руснефть, Самотлорнефтегаз, ТНК-ВР и другие.

Россия, 410038, Саратов, 38, а/я 1269. тел./факс (8452) 75-15-99, 75-18-66, 75-19-01
http://www.nsp-sar.ru e-mail: gva@nsp-sar.ru



МЫ ДВИЖЕМСЯ В ПРАВИЛЬНОМ НАПРАВЛЕНИИ

Под занавес минувшего года мне в числе 1640 журналистов представилась редкая возможность не просто быть участником большой пресс-конференции президента Российской Федерации Владимира Путина, но и напрямую обратиться к российскому лидеру, озвучив ряд проблем, сдерживающих эффективное продвижение процесса евразийской интеграции.

Одной из таких проблем видятся дефицит адекватного информационного сопровождения «евразийского проекта» в целом и деятельности Евразийского экономического союза в частности – тема, на мой взгляд, актуальная и важная, поскольку от ее решения во многом зависит: останется ли идея евразийской интеграции «проектом элит» или же завладеет умами миллионов.

Отрадно осознавать, что вопрос, сформулированный из опыта практической деятельности, нашел понимание и поддержку на высшем уровне. Владимир Путин констатировал, что идея евразийской интеграции, впервые озвученная еще в 1994 году президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым, сегодня воплотилась в Евразийский экономический союз – интеграционное объединение, которое динамично развивается даже в условиях жесткой международной конкуренции и агрессивной внешней среды.

«Это было вызвано внутренней необходимостью обеспечить опережающие темпы развития экономики и социальной сферы в наших странах, желанием использовать абсолютные конкурентные преимущества, доставшиеся нам из прежних времен: общую инфраструктуру, общую энергетику, возможность общаться на русском языке. Мы движемся в правильном направлении», — констатировал российский лидер.

Одновременно Владимир Путин подчеркнул назревшую необходимость обеспечить людям возможности шире смотреть на те процессы, которые происходят в рамках «евразийского проекта». Решение этого вопроса – в переходе на использование современных технологий, в поддержке СМИ, в выработке общего алгоритма не только в сфере торговли нефтью и газом, но и в сфере цифровых технологий.

Эти концептуальные аспекты определили тематические акценты нашего издания на ближайший год. Ориентируясь на них, а также на запросы единомышленников, журнал «Партнер ЕАЭС» будет и дальше, знакомить читателей с наиболее яркими событиями в деятельности Евразийского экономического союза; информировать об инициативах Евразийской экономической комиссии, представляющих практический интерес для сегмента малого и среднего бизнеса; о развитии международной кооперации в Евразии, прежде всего в таких перспективных направлениях, как формирование единого энергетического рынка и цифровой экономики ЕАЭС; а также о перспективах масштабного партнерства ЕАЭС на внешнем контуре, в том числе в рамках китайской инициативы «Один пояс – один путь».

Удачи всем нам!

Главный редактор
журнала «Партнёр ЕАЭС»
Айдер Куртмулаев



ИНДУСТРИЯ ЕВРАЗИИ

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ВЕСТНИК ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА
Выходит 4 раза в год

Собственник
ООО «Партнёр ЕАЭС», г. Москва

Главный редактор
Айдер Куртмулаев
e-mail: info@eurasmedia.ru
Тел.: (985) 210-83-16; (495) 652-71-51

Редактор
Анна Максимова
e-mail: pr@eurasmedia.ru
Тел.: (495) 649-32-52/51

Отдел рекламы
Ольга Муратова
e-mail: reklama@eurasmedia.ru
Тел.: (495) 652-71-51

Анастасия Аксенова
e-mail: reklama@eurasmedia.ru
Тел.: (495) 649-32-52

Дизайн и верстка
Вера Арсеньева

e-mail: ar85vera@gmail.com
Тел.:+ 7 (495) 211-67-88

Фотокорреспондент
Пётр Демичев

Адрес редакции:
Россия, 107241, г. Москва,
ул. Байкальская, д. 18/2, к. 97
Тел.: (985) 210-83-16, (495) 649-32-51

Отпечатано
Типография «Альфа Стайлс»,
г. Москва, ул. Электрозаводская, д. 21

Тираж: 10 000 экземпляров

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель.

Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов публикуемых материалов.

Статьи не рецензируются и не возвращаются.

Свидетельство о регистрации
№ ФС77-65774 от 20 мая 2016 г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных коммуникаций (Роскомнадзор)

WWW.EURASMEDIA.RU



6 Новеллы Таможенного кодекса

12 Нефтяная отрасль: Итоги 2019 года и краткосрочные перспективы

16 В. Задорин: «Если мы будем отставать в области гуманитарного сотрудничества, то и никакие экономические связи не сложатся»

21 Улица мира через страны ЕАЭС

22 ЕАЭС: Цифровизация – безусловный императив интеграции

25 Технопарк «ХТЦ УАИ»

26 Петров Г.Г.: «Если компания востребована на внешнем рынке, то она будет востребована и на внутреннем рынке»

30 Ямал СПГ: Мнение экспертов. Экспертно-аналитического центра союза нефтегазопромышленников России





34 ЕАЭС: От нефти и газа – к цифре

38 Об итогах экономик стран ЕАБР за 2019 год и прогнозы на 2020 год

44 Транспортные коридоры Шелкового пути

48 Продукция российского производства для электроэнергетики

52 Импортонезависимость: актуальные вопросы

56 Нефть – основа конструкции белорусского бюджета – 2018

60 Ликвидация нефтяных разливов с разделением нефти и воды

64 Эксперт: Если в государствах Центральной Азии возникнут проблемы, никто, кроме России, им не поможет

68 Исследование глубокозалегающих горизонтов прикаспийской впадины

72 К.Бозумбаев: Инвестиции в нефтегазовую промышленность Казахстана

74 Система технического регулирования в ЕАЭС

78 Инновационные разработки ТЭК

82 Перспективы развития рынка интеллектуальной собственности на Евразийском пространстве

84 НДС при экспорте в страны ЕАЭС

88 Парамжит Калон: «Невозможное может быть возможным…»

92 Зеленые инновации для экологической рациональности

НОВЕЛЛЫ ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА ЕАЭС

ПРЯМАЯ РЕЧЬ: САРКИСЯН ТИГРАН СУРЕНОВИЧ – ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОЛЛЕГИИ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ

С началом 2018 года в странах Евразийского экономического союза вступил в силу новый Таможенный кодекс ЕАЭС – основополагающий свод правил регулирования внешнеэкономической деятельности для всех стран «пятерки». Это один из главных итогов нашей работы в 2019 году и одновременно наиболее ожидаемое событие 2020 года. Мы потратили много времени и сил на его подготовку. Кодекс неоднократно обсуждался на уровне глав правительств, и в конце 2016 года проект был утвержден президентами наших стран. Этот документ был подготовлен совместно с деловым сообществом, и в нем максимально учтена позиция евразийского бизнеса – в ТК ЕАЭС вошли 70% поступивших от предпринимателей предложений и инициатив.

Новый Таможенный кодекс полностью ориентирован на электронные технологии, создается в логике взаимного обмена данными и учитывает перспективу развития нормотворчества на будущее с учетом развития цифровой повестки. Это кодекс возможностей, стимулирующий в том числе внешнеэкономическую активность нашего бизнеса.

> ТК ЕАЭС сокращает время выпуска товаров в свободное обращение в шесть раз. Время регистрации таможенной декларации снижается в два раза. В свою очередь, сокращение срока осуществления экспортных/импортных операций даже на один день приводит к росту международной торговли на 4%.

В нем заложена новая логика взаимодействия бизнеса с государством и взаимного обмена данными. Фундаментальные элементы, которые нашли отражение в кодексе, позволят избавить участников рынка от излишних таможенных формальностей и издержек на ведение внешнеэкономической деятельности.

Многие процессы будут автоматизированы, в том числе выпуск товаров информационными системами таможенных органов, а общение предпринимателей и таможенников сведется к минимуму. Совершение таможенных операций через Интернет, так называемое «электронное декларирование», позволит сократить коррупционные риски, транзакционные издержки, ускорит работу таможенных служб и простимулирует конкуренцию сервисов этих структур. Время регистрации декларации сократится в два раза, а время выпуска товаров – в шесть раз.

Кроме того, новое таможенное законодательство избавит участников внешнеэкономической деятельности от необходимости предоставлять в обязательном порядке таможенному органу документы, на основании которых была заполнена электронная декларация. Предъявить их нужно будет только в тех случаях, когда сработают профили риска информационной системы, а не сотрудника таможни.

В новом кодексе заложены стратегические нормы, которые, бесспорно, относятся к «таможне будущего». Основная из них – возможность совершения таможенных операций через механизм «единого окна». Предприниматели будут избавлены от необходимости подачи одних и тех же документов таможенникам, транспортникам, фитосанитарам, ветеринарам и т.д. по очереди, а проверка сможет осуществляться всеми контролирующими органами одновременно. Каждая служба сможет получать всю необходимую информацию из своей системы.

В идеале процесс перемещения товаров – от ввоза на таможенную территорию Союза до выпуска в свободное обращение – должен выглядеть для участников ВЭД как один шаг – загрузка электронной декларации в систему. Чья эта система, какие контролирующие органы, в каком количестве и в какой последовательности проверят за единицу времени эту информацию, – участника ВЭД эти вопросы не должны беспокоить.

Важное новшество кодекса – серьезное улучшение положения участников рынка, работающих в статусе уполномоченных экономических операторов. Этот статус смогут получить не только импортеры и экспортеры, но и все остальные участники цепи поставок товаров – перевозчики, владельцы складов, таможенные представители. Субъекты хозяйствования, претендующие на статус уполномоченного экономического оператора, смогут выбрать подходящий для своего бизнеса пакет упрощений из трех.

> Прямые и косвенные затраты, возникающие в документальном процессе, составляют 1-15% от стоимости готовых товаров.



Мы создали документ, который будет представлять ЕАЭС на мировой арене в качестве единого субъекта, гарантирующего четкий и прозрачный порядок осуществления внешнеэкономической деятельности. Предприниматели получат доступ на общий 182-миллионный рынок по единым правилам из любой страны Союза. Требования, предъявляемые к субъектам хозяйствования таможенными органами, например, Кыргызстана, будут полностью совпадать с требованиями таможенных органов Беларуси или России.

Кроме того, мы предлагаем бизнесу четкие и стабильные правила – такой свод норм, который позволит каждому предпринимателю заранее провести необходимые экономические расчеты с уверенностью, что правила неожиданно не поменяются, когда груз будет ввезен на таможенную территорию ЕАЭС.

Очевидно, что реализация этого документа придаст серьезный импульс интеграционным процессам в рамках Евразийского экономического пространства и будет содействовать улучшению делового климата в наших странах.

Поэтапное внедрение прогрессивных норм, заложенных в Таможенном кодексе ЕАЭС, обеспечит мультипликативный эффект во многих сферах экономики Союза.

Уверены, что практическое применение ТК ЕАЭС обеспечит качественный рывок нашей интеграции.

ОСНОВНЫЕ НОВШЕСТВА ТК ЕАЭС



Минимизация «человеческого фактора»



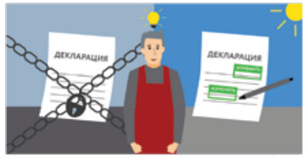
Выпуск товаров до завершения таможенного контроля



Декларирование без лишних документов



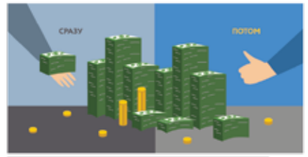
Однократность подачи информации



Возможность внесения изменений в декларацию



Сокращение сроков выпуска товаров



Возможность отсрочек по уплате таможенных платежей



Статус УЭО – для всех участников рынка



«Единое окно» в системе регулирования ВЭД

9 ОСНОВНЫХ НОВШЕСТВ

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) пришел на смену действовавшему с середины 2010 года Таможенному кодексу Таможенного союза.

По оценке разработчиков, документ должен привести законодательство в соответствие с правоприменительной практикой и уровнем развития интеграции в Евразийском экономическом союзе и, самое главное, избавить участников рынка от излишних таможенных формальностей и издержек на ведение внешнеэкономической деятельности.

Какие же опции стали доступны субъектам хозяйствования после вступления в силу ТК ЕАЭС?

МИНИМИЗАЦИЯ «ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ФАКТОРА»

ТК ЕАЭС оцифровывает систему регулирования внешнеэкономической деятельности. Теперь при наличии электронной цифровой подписи большинство операций можно будет совершить через Интернет, взаимодействуя с информационной системой таможенного органа. Реализация этого новшества позволит выпускать товары информационными системами таможенных органов автоматически, без участия таможенного инспектора.

Все решения, начиная от регистрации таможенной декларации и заканчивая выпуском товаров, сможет принимать информационная система таможенного органа, а не должностное лицо. Кстати, решения о проведении таможенного контроля и то, какие формы таможенного контроля будут применяться, также сможет принимать компьютер, а не человек.

ВЫПУСК ТОВАРОВ ДО ЗАВЕРШЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

ТК ЕАЭС максимально переносит таможенный контроль на этап после выпуска товаров. Предоставив обеспечение уплаты таможенных платежей, участник внешнеэкономической деятельности сможет распоряжаться ввезенным товаром в своих целях до завершения проверки необходимых документов.

Расширен перечень товаров, которые можно очищать постфактум (выпуск товаров до декларирования + возможность постоплаты – предоставляется отсрочка на месяц для всех с уплатой процентов по ставке рефинансирования; отсрочка на 6 месяцев с уплатой и без уплаты процентов на товары, ввозимые в рамках госзаказов и для сельхознужд; беспроцентная отсрочка до 45 дней для уполномоченных экономических операторов; отсрочка по определению точной таможенной стоимости на ряд товаров до 15 месяцев без уплаты процентов, пеней; полугодовая отсрочка с уплатой и без уплаты процентов для товаров первоочередного значения (товары, предназначенные для ликвидации стихийных бедствий) и сельскохозяйственных нужд.

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ БЕЗ ЛИШНИХ ДОКУМЕНТОВ

Участников ВЭД избавят от необходимости предоставлять таможенному органу документы, на основании которых была заполнена электронная декларация. Предъявлять документы нужно будет только в тех случаях, когда сработают профили риска, и это будут только те документы, которые определит информационная система, а не сотрудник таможни.

ТК ЕАЭС распространит систему управления рисков (СУР) на все прогрессивные нормы: отказ от предоставления документов, авторегистрация и автовыпуск, направление на допконтроль и т.д.

Теперь необходимо предоставлять только декларацию в электронном виде, заполненную в информационной системе таможенных органов.

> В два раза – до 500 тысяч евро сокращается размер обеспечения исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в сфере таможенного дела.

ОДНОКРАТНОСТЬ ПОДАЧИ ИНФОРМАЦИИ

Новый кодекс разрешает не предоставлять контролирующим органам сведения, которые должностные лица могут «достать» из своей системы. На деле это избавит предпринимателей от подачи одних и тех же документов таможенникам, транспортникам, фитосанитарам, ветеринарам и т.д. по очереди, а проверка сможет осуществляться всеми контролирующими органами одновременно.

ВОЗМОЖНОСТЬ ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ В ДЕКЛАРАЦИЮ

До того момента, пока система управления рисков не запросила документы в подтверждение заявленных в декларации сведений, а таможенный инспектор не уведомил о месте и времени таможенного досмотра, участник ВЭД сможет внести изменения в уже поданную декларацию.

Сейчас внести изменения до проверки можно только, если они не повлияют на решение о выпуске товаров или на пересмотр суммы таможенных платежей.

СОКРАЩЕНИЕ СРОКОВ ВЫПУСКА ТОВАРОВ

Время регистрации декларации сократится в два раза – с двух часов до одного. Время выпуска товаров в шесть раз. Сейчас время выпуска может составлять больше суток. ТК ЕАЭС обяжет таможенную службу уложиться в четыре часа, если при проверке таможенной декларации система управления рисками не выявит наличие рисков.

ВОЗМОЖНОСТЬ ОТСРОЧЕК ПО УПЛАТЕ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

ТК ЕАЭС предоставляет всем участникам ВЭД возможность воспользоваться отсрочкой по уплате таможенных платежей с процентами. В ряде случаев повременить с уплатой, в том числе и без начисления процентов за отсрочку, можно будет и до шести месяцев – в случае форс-мажора, поставок в рамках международных договоренностей или поддержки сельскохозяйственной деятельности.

СТАТУС УЭО – ДЛЯ ВСЕХ УЧАСТНИКОВ РЫНКА

Усовершенствование института уполномоченного экономического оператора (УЭО).

Статус уполномоченного экономического оператора смогут получить все участники цепи поставок товаров – перевозчики, владельцы складов, таможенные представители и участники ВЭД, в то время как сейчас претендовать на упрощения могут только импортеры и экспортеры.

Субъекты хозяйствования, претендующие на статус уполномоченного экономического оператора, смогут выбрать подходящий для своего бизнеса пакет упрощений из трех. Кроме того, сам перечень получаемых УЭО преимуществ вырос по сравнению с Таможенным кодексом Таможенного союза более чем в четыре раза – с четырех до семнадцати.

> 15 международных соглашений и договоров перестают действовать после вступления в силу ТК ЕАЭС – документа прямого действия.

«ЕДИНОЕ ОКНО» В СИСТЕМЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЭД

И напоследок, в ТК ЕАЭС заложена юридическая возможность для внедрения механизма «единого окна» в систему регулирования внешнеэкономической деятельности стран ЕАЭС.

В настоящее время в Союзе уже идет работа над развитием механизма. В странах ЕАЭС реализованы отдельные элементы «единого окна»: электронное таможенное декларирование и е-лицензирование, применяется система управления рисков для определения мер таможенного контроля, действуют межведомственные информационные системы, применяются электронные таможенные платежи, осуществляется таможенный контроль после выпуска посредством аудита информационных систем декларанта.

В недалеком будущем участники рынка смогут получать широкий спектр государственных услуг, связанных с осуществлением ВЭД, не выходя из дома через личный кабинет.

На основе межведомственного взаимодействия, уже сейчас осуществляемого в странах ЕАЭС, после вступления в силу ТК будет реализован базовый принцип «единого окна» – однократное представление контролирующим органам документов при совершении таможенных операций.

ОТВЕТЫ НА НАИБОЛЕЕ ЧАСТО ВСТРЕЧАЮЩИЕСЯ ВОПРОСЫ БИЗНЕСА

1) Что изменится для таможенных представителей?
ТК ЕАЭС упрощает требования для юридических лиц, претендующих на включение в реестр таможенных представителей.

Так, обеспечение исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в сфере таможенного дела, уменьшится в два раза – с 1 млн евро до 500 тыс. евро.

Кроме того, кодекс избавляет юридическое лицо, претендующее на включение в реестр таможенных представителей, от необходимости иметь в штате не менее двух сотрудников, обладающих специальной квалификацией. При этом это условие может быть предусмотрено национальным законодательством.

2) Что изменится в части гарантийных требований к лицам, претендующим на статус уполномоченного экономического оператора (УЭО)?
Участники рынка, претендующие на включение в реестр УЭО с выдачей свидетельств второго и (или) третьего типа, смогут использовать в качестве гарантии исполнения обязанностей УЭО такой показатель, как финансовая устойчивость.

Финансовая устойчивость юридического лица будет рассчитываться по определенной методике с учетом абсолютных и относительных показателей, в числе которых – размер уставного капитала, размер чистых активов, коэффициент общей ликвидности, рентабельность предприятия и ряд других показателей.

В общей сложности для включения в реестр УЭО юридическому лицу нужно будет набрать не менее 50 баллов.

Это позволило отказаться от консервативного и затратного гарантийного способа – обеспечения уплаты таможенных пошлин и налогов, который требует долгосрочного изъятия финансовых средств из оборота (в настоящее время размер гарантии может достигать 1 млн евро).

Теперь условие о предоставлении обеспечения применяется только для УЭО, которые будут претендовать на получение свидетельства первого типа.

Кроме того, гибкий подход при определении показателей финансовой устойчивости позволит претендовать на получение статуса УЭО среднему и малому бизнесу, ранее не имевшему такой возможности из-за необходимости предоставления значительного обеспечения уплаты таможенных платежей.

3) Какие новые упрощения появятся у УЭО?
Помимо уже имеющихся привилегий, УЭО смогут совершать таможенные операции на собственных складах, получают возможность декларирования товаров после их введения в оборот (выпуск товаров до подачи таможенной декларации), пользоваться беспроцентной отсрочкой по уплате таможенных платежей до 45 дней, а также привилегиями первоочередного порядка совершения таможенных операций (отдельные полосы для движения) и т.д.

При этом свидетельство УЭО, выданное в одной стране, будет признаваться на всей территории Союза.

4) Что будет со «старыми» УЭО?
Юридические лица, которые получили статус УЭО в соответствии с национальными требованиями до вступления в силу ТК ЕАЭС, сохранят такой статус в течение двух лет, продолжая пользоваться на территории своего государства упрощениями, аналогичными предусмотренным сейчас ТК ТС. При этом нужно учесть, что действующие УЭО смогут претендовать сразу на получение свидетельства УЭО третьего типа по новым правилам, тогда как для новых претендентов для этого нужно будет сначала проработать не менее двух лет, имея свидетельство первого или второго типа. Это важно, так как обладатели третьего типа свидетельств могут пользоваться всеми существующими упрощениями для УЭО.

5) Что изменится в части представления таможенному органу информации о товаре до прибытия в пункт пропуска?
Кодекс кардинально меняет подход к представлению предварительной информации таможенным органам. Теперь наряду с обязательной информацией, необходимой таможне для оценки рисков и принятия решений о форме контроля, участник ВЭД под своей электронной цифровой подписью сможет заведомо подать факультативный блок сведений исходя из своих дальнейших целей. Например, если вы хотите открыть процедуру транзита или поместить товар на склад временного хранения, вы можете предоставить таможне еще до прибытия товара на территорию ЕАЭС всю необходимую для этого информацию. На момент открытия процедур дублировать эту информацию не потребуется. Достаточно будет назвать номер ПИ, в которой заявлены необходимые сведения.

Кроме этого, ПИ избавит субъектов хозяйствования от излишнего общения со всеми контролирующими органами в пункте пропуска. Таможня сама позаботится о передаче полученных сведений другим контролирующим органам, задействованным на границе. Таким образом, на момент прибытия груза на границу контроль в большинстве случаев будет уже завершен и приняты решения либо о выпуске, либо о форме дополнительного контроля. Однако в этой части ТК ЕАЭС начнет работать не сразу, а только после принятия ряда решений Комиссии, регулирующих этот вопрос, и по прошествии времени, необходимого для доработки информационных систем, используемых в странах для представления ПИ.

6) Установлен ли Таможенным кодексом ЕАЭС минимальный порог стоимости товаров, при непревышении которого предпринимателям не нужно платить ввозную таможенную пошлину?
В отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления или временного ввоза (допуска), которые ввозятся в адрес одного получателя от одного отправителя по одному транспортному (перевозочному) документу и общая таможенная стоимость которых не превышает суммы, эквивалентной 200 евро, как и прежде, обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов не возникает.

При этом теперь в такую таможенную стоимость не будут включаться расходы на перевозку (транспортировку)



ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС товаров до места прибытия, расходы на погрузочно-разгрузочные работы и страхование товаров в связи с проведением таких работ.

7) Какие финансовые условия необходимо будет соблюсти при транзите товаров по территории ЕАЭС?
Одним из главных условий таможенного транзита является предоставление обеспечения (гарантии) уплаты таможенных пошлин. Такое обеспечение может представляться в виде денежных средств, банковской гарантии, поручительства или залога имущества.

При этом обеспечение не потребуется, если в качестве декларанта выступает таможенный перевозчик или уполномоченный экономический оператор. Также гарантировать уплату таможенных пошлин, налогов не нужно, если товары перевозятся железнодорожным, воздушным или трубопроводным транспортом.

Представлять обеспечение не потребуется и в случае, если его размер в отношении ввозимых товаров не превышает 500 евро.

8) По каким вопросам таможенные органы государств-членов ЕАЭС будут принимать предварительные решения?
В соответствии с ТК ЕАЭС таможенные органы принимают предварительные решения о классификации товаров и их происхождении.

> ПИ избавит субъектов хозяйствования от излишнего общения со всеми контролирующими органами в пункте пропуска. Таможня сама позаботится о передаче полученных сведений другим контролирующим органам, задействованным на границе.

Таможенный кодекс ЕАЭС также позволяет выдавать предварительные решения по вопросам применения методов определения таможенной стоимости ввозимых товаров в случае, если это установлено национальным законодательством.

9) Какие практические действия планирует предпринять Комиссия для создания условий по непредставлению разрешительных документов таможенным органам?
ТК ЕАЭС разрешает не представлять таможенному органу документы или сведения, необходимые для совершения таможенных операций, если они могут быть получены из информационных систем в рамках информационного взаимодействия.

Для реализации такого прогрессивного шага Комиссия планирует принять ряд решений, направленных на организацию информационного взаимодействия между таможенными органами одних стран ЕАЭС с уполномоченными на выдачу разрешительных документов органами других.

10) В каких случаях таможенный представитель будет нести солидарную обязанность по уплате таможенных платежей, налогов с клиентом?
Этот вопрос ранее регулировался на национальном уровне, теперь унифицирован нормой ТК ЕАЭС.

При совершении таможенных операций таможенным представителем от имени декларанта таможенный представитель несет с таким декларантом солидарную обязанность по уплате таможенных платежей. При этом в тех случаях, когда таможенный представитель не может и не должен влиять на соблюдение тех или иных условий, неисполнение которых влечет уплату таможенных платежей, таможенный орган будет не вправе взыскивать таможенные платежи с таможенного представителя. Это случаи несоблюдения декларантом условий использования товаров в соответствии с таможенной процедурой, под которую помещены товары, изменений сроков уплаты таможенных пошлин, налогов, а также нарушений целей и условий предоставления льгот по уплате таможенных пошлин, налогов или ограничений по пользованию и распоряжению товарами.

НЕФТЯНАЯ ОТРАСЛЬ:
КРАТКОСРОЧНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

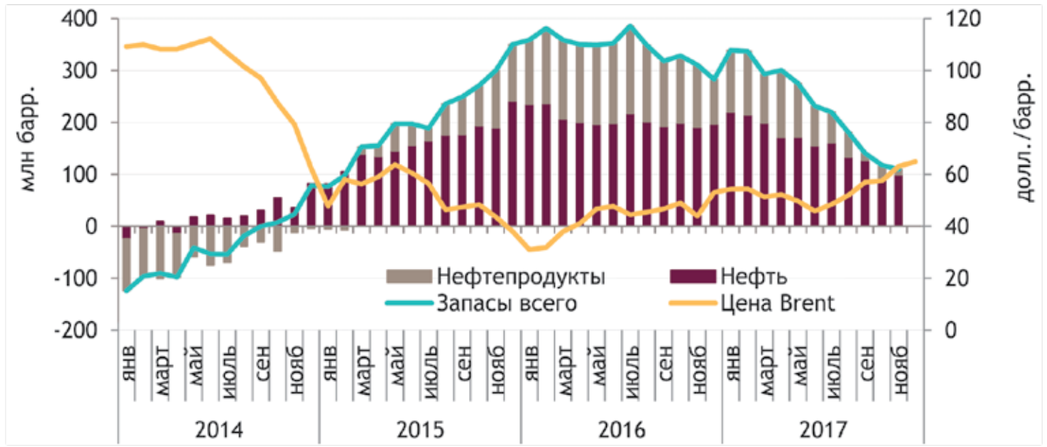
ИЗБЫТОК ПРЕДЛОЖЕНИЯ НЕФТИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ БЫЛ ЧАСТИЧНО УСТРАНЕН ВО МНОГОМ БЛАГОДАРЯ КОЛЛЕКТИВНЫМ УСИЛИЯМ СТРАН – УЧАСТНИКОВ СДЕЛКИ ОПЕК+ ПО ОГРАНИЧЕНИЮ ДОБЫЧИ. В 2020 ГОДУ БОЛЬШИНСТВО ЭКСПЕРТОВ ОЖИДАЮТ ЛИКВИДАЦИИ ИЗБЫТОЧНЫХ ЗАПАСОВ НЕФТИ И ОКОНЧАТЕЛЬНОЙ НОРМАЛИЗАЦИИ СИТУАЦИИ НА РЫНКЕ, ОДНАКО ПОКА СОХРАНЯЮТСЯ СЛОЖНОСТИ НА ПУТИ К ЭТОЙ ЦЕЛИ. ДЛЯ РОССИЙСКОЙ НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ ИТОГИ 2017 ГОДА ТАКЖЕ МОЖНО НАЗВАТЬ ПОЗИТИВНЫМИ. НЕЗНАЧИТЕЛЬНОЕ СНИЖЕНИЕ ДОБЫЧИ НЕФТИ В РОССИИ НЕ ПОМЕШАЛО РОССИЙСКИМ КОМПАНИЯМ УВЕЛИЧИТЬ ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ, ЧТО В УСЛОВИЯХ РОСТА ЦЕН НА НЕФТЬ ПОЗВОЛИЛО ПОЛУЧИТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ДОХОДЫ ДАЖЕ С УЧЕТОМ УКРЕПЛЕНИЯ КУРСА РУБЛЯ.

ГЛОБАЛЬНЫЙ РЫНОК НЕФТИ

За 2019 год ситуация на мировом рынке нефти заметно улучшилась. Избыток запасов (резервов) нефти и нефтепродуктов в странах ОЭСР в течение года уверенно сокращался (График 1).

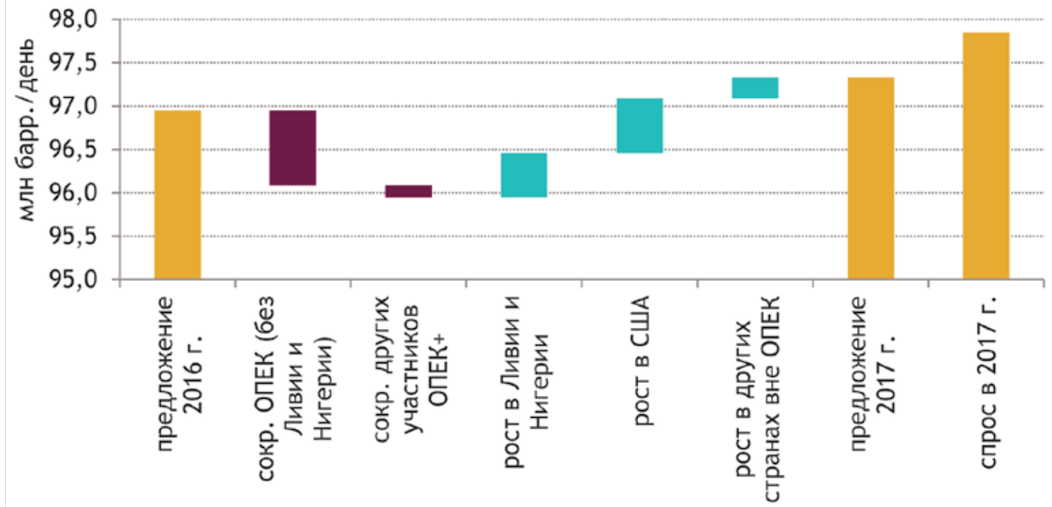
Ключевым фактором, способствующим этому, стала сделка по сокращению добычи нефти на 1,8 млн барр./день от уровня октября 2016 г. между участниками ОПЕК и другими нефтедобывающими странами. В первой половине 2017 года эффективность сделки ОПЕК+ вызывала у ряда рыночных игроков и экспертов сомнения на фоне неопределенности относительно соблюдения условий сделки ее участниками, растущих объемов добычи нефти в Нигерии и Ливии, которые были освобождены от квот, а также возобновившегося роста нефтедобычи в США. В результате этого цены на нефть в первой половине года снижались. Нефть марки Brent с января по июнь 2017 г. понизилась в цене с 55 долл./барр. до 45 долл./барр.

График 1:
Отклонение запасов нефти и нефтепродуктов в странах ОЭСР от среднего значения за предыдущие 5 лет и цена на нефть (Brent) в 2014 - 2017 годах



Источник: Аналитический центр по данным МЭА

График 2:
Изменение добычи (с учетом газового конденсата) и спрос на нефть в 2017 году



Источник: Аналитический центр по данным МЭА

Тем не менее опасения относительно невыполнения участниками сделки ОПЕК+ своих обязательств не оправдались, и, несмотря на некоторые различия в оценках, можно говорить о том, что страны выполнили поставленную задачу. В январе 2018 г. Совместный технический комитет стран ОПЕК и государств, не входящих в организацию, оценил достижение цели по сокращению добычи нефти всеми странами – участникам и на 107%. При этом среди стран – участниц соглашения есть заметные различия в оценке степени достижения целей.

> Опасения относительно невыполнения участниками с делки ОПЕК+ своих обязательств не оправдались.

Саудовская Аравия в абсолютном значении обеспечила наибольшее снижение добычи нефти, постоянно превышая в течение 2017 года взятые на себя обязательства по сокращению производства и частично компенсируя в отдельные периоды превышение квот на добычу некоторыми другими странами ОПЕК, прежде всего Ираком, Эквадором и Габоном. Среди участников сделки, не входящих в картель, особо выделяется Казахстан, который нарастил объем добычи нефти благодаря запуску крупного месторождения Кашаган на шельфе Каспийского моря. Однако постепенное укрепление дисциплины в соблюдении квот странами – участницами соглашения и продление соглашения до конца 2018 года оказало благоприятное влияние на рынок нефти, что во многом обусловило уверенный рост цен на нефть с начала второй половины года (до 65 долл./барр. за нефть марки Brent к концу 2017 года).

Рост добычи нефти в Ливии и Нигерии в 2017 году частично компенсировал сокращение предложения на мировом рынке нефти, ставшее результатом сделки ОПЕК+ (График 2). Между тем эти страны взяли обязательства перед ОПЕК сохранить уровень добычи нефти в 2018 году на уровне 2017 года. По этой причине можно ожидать, что один из существенных факторов роста предложения на мировом рынке нефти 2017 года в текущем году исчезнет. Вместе с тем рост добычи нефти в США и других странах вне соглашения скорее всего лишь усилится благодаря возросшим ценам на нефть.

МЭА прогнозирует, что в 2018 году рост добычи нефти в США составит 1,1 млн барр./день, а с учетом увеличения ее добычи в других странах (Канаде, Бразилии и др.) прирост добычи нефти со стороны стран вне ОПЕК составит 1,7 млн барр./день (в 2017 году составил 0,7 млн барр./день). ОПЕК ожидает, что в 2018 году предложение нефти странами, не входящими в картель, увеличится на 1,15 млн барр./день. С другой стороны, увеличившиеся цены на нефть могут сдержать рост спроса, который, по мнению МЭА, замедлится в 2018 году до 1,3 млн барр./день. ОПЕК надеется на более высокий рост спроса – 1,53 млн барр./день, что близко к величине прошлогоднего значения. В тоже время большинство экспертов ожидают, что в 2018 году рынок придет к балансу спроса и предложения при условии соблюдения странами ОПЕК+ договоренностей.

В последние месяцы сокращению предложения способствовали временные перебои в поставках. Довольно скоро эти факторы исчерпают свое влияние. С учетом возможного активного роста объемов добычи нефти в США в ближайшее время это может спровоцировать новые колебания на рынке нефти, что скажется на ценах. Поэтому перед странами, участвующими в соглашении ОПЕК+, вопрос соблюдения квот остается крайне важным для стабилизации рынка. Причем у Саудовской Аравии особый интерес в поддержании цен на нефть в 2018 году на высоком уровне – в преддверии ожидаемого IPO Saudi Aramco. Хотя новых перебоев в поставках нефти тоже исключать нельзя, например, в Венесуэле. Следует отметить, что с достижением поставленной цели по балансировке рынка нефти, выход из сделки без создания предпосылок для но-



вых потрясений на нем может также оказаться непростой задачей.

НЕФТЯНАЯ ОТРАСЛЬ РОССИИ

В 2019 году добыча нефти в России, по данным Минэнерго России, составила 546,7 млн т, что на 0,6 млн т (-0,1%) меньше по сравнению с 2016 годом. Незначительное снижение добычи нефти обусловлено участием страны в сделке ОПЕК+. По словам министра энергетики России А.Новака, Россия выполнила свои обязательства по сокращению добычи в рамках сделки ОПЕК+ в 2018 году более чем на 100%. Этому способс-твовал эффект высокой базы – рекордный для России показа-тель добычи в октябре 2016 г. на уровне 11,2 млн барр./день2. Однако из-за технологических ограничений, связанных с эксплуатацией скважин в зимний период, выход на целевые уровни добычи в России произошел ближе к лету (График 3).

В 2018 году прирост добычи нефти (на 5,1 млн т) обеспечил и главным образом независимые нефтяные компании и «Газпром нефть», а сокращение добычи нефти (на 5,7 млн т) – «Сургутнефтегаз» (23% от общего объема сокращения), «Лукойл» (22%) и «Роснефть» (18%). При этом сокращение добычи нефти российскими компаниями в 2017 году осуществлялось в основном за счет снижения их активности на старых месторождениях, главным образом в Западной Сибири, характеризующихся низкими дебитами и рентабельностью.

Перенаправление инвестиций из низкорентабельных и убыточных проектов в более выгодные проекты – новые мес-торождения, большинство из которых попадает под льготы по НДПИ и экспортной пошлине, – началось еще до сделки ОПЕК+. В результате благодаря оптимизации инвестици-онных потоков выполнение обязательств в рамках сделки ОПЕК+ для российских нефтяных компаний не вызвало зна-чительных трудностей.

Незначительное сокращение добычи нефти в России в 2017 году не помешало российским нефтяным компаниям увеличить ее экспорт. Так, экспорт нефти в 2019 году, по данным Минэнерго России, составил 256,7 млн т, что на 3 млн т (+1,2%) больше по сравнению с предыдущим годом. Росту экспорта нефти способствовало повышение привлекательности экспорта на фоне снижения ставки таможенной пошлины и роста цен на нефть, а также снижение рентабельности нефтепереработки (реализация большого налогового маневра).

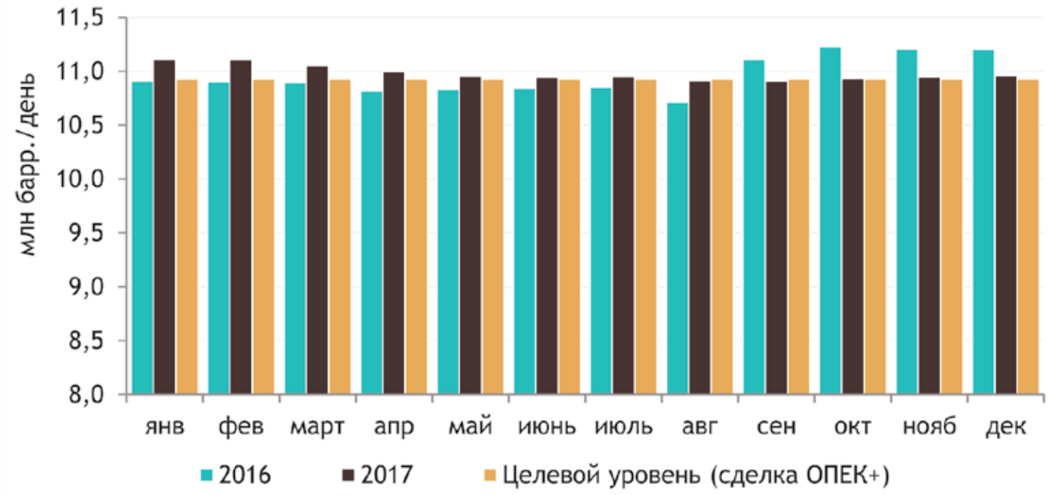
> Благодаря оптимизации инвестиционных потоков выполнение обязательств в рамках сделки ОПЕК+ не вызвало значительных трудностей для российских нефтяных компаний.

Рост экспорта нефти из России в условиях повышения цен на нефть привел к росту бюджетных поступлений. Так, по данным ФТС России, доходы от экспорта нефти в период с января по ноябрь 2018 г. выросли на 29% по сравнению с ана-логичным периодом 2016 года. Однако эффект увеличения доходов от экспорта нефти для бюджета и нефтяных компа-ний был частично ограничен укреплением курса рубля.

Важным трендом 2019 года в отношении экспорта стало перераспределение экспортных потоков российской нефти, в том числе марки Urals, в пользу потребителей АТР. Это стало возможным благодаря сделке ОПЕК+ (сокращение поставок нефти странами ОПЕК в АТР). В результате в период с января по ноябрь 2019 г. экспорт российской нефти в страны АТР увеличился на 6,5 млн т (+9,5%), главным образом в Китай.

Продление срока действия соглашения ОПЕК+ до конца 2018 года позволяет ожидать сохранения уровня добычи нефти в России по итогам 2018 года на уровне 2017 года, т.е. около 547 млн т. Такой прогноз в декабре 2017 г. озвучил министр энергетики России А.Новак. Существенных изменений в отношении экспорта также ожидать не стоит, за исключе-нием дальнейшего увеличения объемов поставок российской нефти на восток благодаря началу действия в январе 2018 г. пятилетнего соглашения между «Роснефтью» и китайской CEFC China Energy общим объемом 60,8 млн т нефти.

График 3:
Добыча нефти (с учетом газового конденсата) в России, 2016-2017 годы



Источник: расчеты Аналитического центра по данным Минэнерго России

Анна Максимова



ИГОРЬ ВЕНИАМИНОВИЧ ЗАДОРИН:

«Если мы будем отставать в области гуманитарного сотрудничества, то и никакие экономические связи не сложатся»

В 2019 ГОДУ БЫЛА ПРОВЕДЕНА ОЧЕРЕДНАЯ ВОЛНА «ИНТЕГРАЦИОННОГО БАРОМЕТРА ЕАБР – 2019». ОБ ГАХ НОВОГО СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ В СТРАНАХ СНГ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ИСПОЛНИТЕЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ АГЕНТСТВА «ЕВРАЗИЙСКИЙ МОНИТОР» ИГОРЕМ ВЕНИАМИНОВИЧЕМ ЗАДОРИНЫМ. ОТНОШЕНИЕ ГРАЖДАН К ЕВРАЗИЙСКОМУ ЭКОНОМИЧЕСКОМУ СОЮЗУ, УЗНАВАЕМОСТЬ ОБЪЕДИНЕНИЯ, ВАЖНОСТЬ ГУМАНИТАРНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И РЕКОМЕНДАЦИИ, КАК УЛУЧШИТЬ РАБОТУ ЕАЭС – В НАШЕМ МАТЕРИАЛЕ.

? Игорь Вениаминович, как изменилось отношение граждан государств, входящих в ЕАЭС, к данному интеграционному объединению за 2019 год? Какая тенденция прослеживается?

Общие тенденции умеренно негативные. Практически во всех странах за последние два года есть падение позитивного отношения к ЕАЭС на 3-5%. Например, в Армении отношение к ЕАЭС резко упало в прошлом году, в этом году оно немного выправилось, но все равно оно остается ниже, чем было в 2015 году.

? С чем связана такая негативная тенденция?

Когда Союз образовывался, то очень много было авансировано в общественное мнение. В информационное поле было направлено послание о том, что ЕАЭС – это объединение, которое поможет всем странам улучшить экономические показатели. Эти экономические показатели граждане чувствуют, прежде всего, на своем собственном положении. И оно не очень выправляется после всемирного экономического кризиса. Конечно, ЕАЭС в этом случае не главный фактор. Тем не менее, если нет быстрых успехов, как ожидалось, а быстрых успехов в интеграционных процессах быть не может, то и авансы позитивного отношения тают. К сожалению, в свое время не было объяснения того, что интеграция - это процесс длительный, и отчасти сейчас мы наблюдаем кризис завышенных ожиданий.

? Каковы ожидания граждан от Евразийского экономического союза на сегодня? Какие изменения они связывают с данным объединением?

Прежде всего, это улучшение экономического положения в своей стране. Но не менее важное ожидание – это ожидание мира. То есть от любого союза стран граждане этих стран ожидают снижения напряженности и внешних угроз, роста ощущения добрососедства, позволяющего

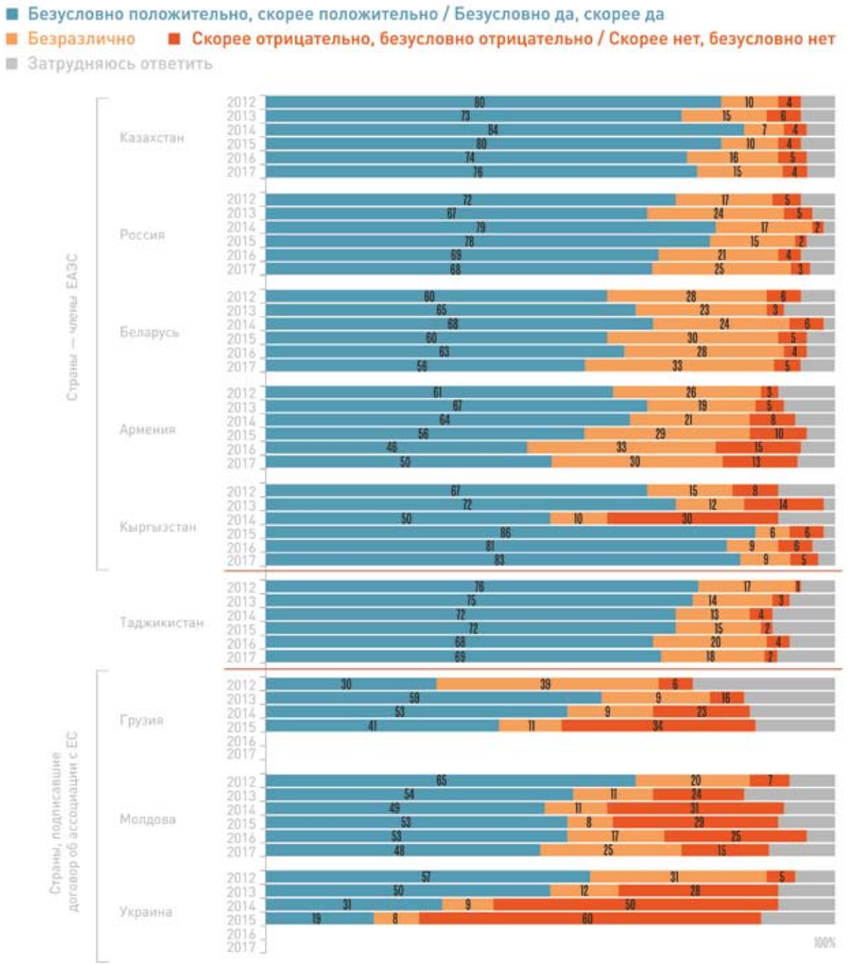


Рис. 1:
Отношение к ЕАЭС в разных странах [доли разных ответов, %]*
Вопрос, заданный в государствах — членах ЕАЭС: «Известно, что Армения, Беларусь,Казахстан, Кыргызстан, Россия объединились в Евразийский экономический союз (по сути — единый рынок пяти стран). Как Вы относитесь к этому решению?»
Вопрос, заданный в странах, не входящих в ЕАЭС: «Известно, что Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия объе-динились в Евразийский экономический союз (по сути — единый рынок пяти стран). Считаете ли Вы, что нашей стране желательно присоединиться к этому объединению?»

Источник: Интеграционный барометр ЕАБР – 2019.

* Здесь и далее в отдельных диаграммах приводятся данные опросов по Грузии и Украине в 2012–2015 годах, несмотря на то что в 2016–2019 го-дах опросы по проекту ИБ ЕАБР в этих странах не про-водились. Это делается для сохранения возможности расширенного сравнения отдельных показателей, а также для сохранения сложившейся в предыдущих волнах структуры доклада и визуализации данных.



Рис. 2:
Восприятие дружественности стран [топ-3 в каждой стране в среднем за 2015–2017 гг., доли разных ответов, %]*
Вопрос, заданный респондентам: «Какие из перечисленных стран, на Ваш взгляд, являются дружественными для нашей страны (на поддержку которых в трудную минуту можно рассчитывать)?»

Источник: Интеграционный барометр ЕАБР – 2017.
* В тройку наиболее привлекательных стран включались государства, по которым были показаны наиболее высокие доли предпочтений в среднем за 2015–2017 годы (три последние волны «Интеграционного барометра ЕАБР»).

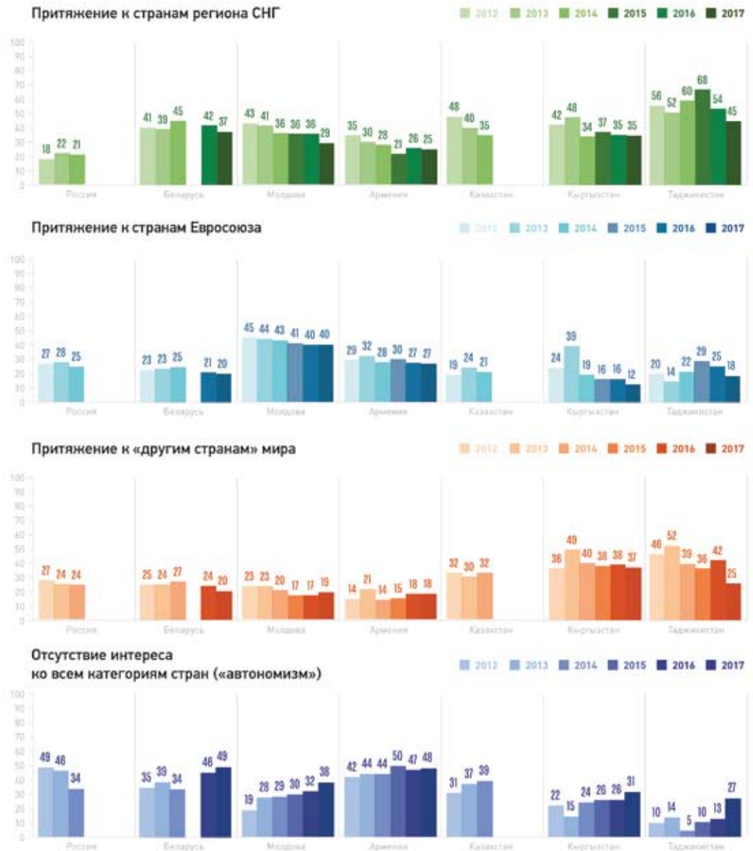


Рис. 3:
Вопрос, заданный респондентам: «Про какие из перечисленных стран можно сказать, что Вы интересуетесь их историей, культурой, географией (природой)?» [группировка ответов по четырем векторам притяжения, %]
Примечание.
В Казахстане и России вопрос в 2015–2019 гг. не задавался.

Вы за или против…	Армения		Беларусь		Казахстан		Кыргызстан		Россия	
Год	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
…введения единой валюты в странах ЕАЭС?										
За	45	47	41	37	58	56	69	**61**	54	**49**
Против	42	38	31	**39**	27	26	25	**30**	27	31
Затрудняюсь ответить	13	15	28	24	15	18	7	9	20	20
…создания общей телерадиовещательной компании стран ЕАЭС?										
За	52	50	59	55	69	**62**	72	**64**	67	**62**
Против	34	35	20	23	18	20	21	**28**	16	**22**
Затрудняюсь ответить	14	15	21	22	13	**18**	7	8	17	16
…разрешения свободного передвижения граждан стран ЕАЭС внутри Союза с возможностью жить, работать, учиться и вести бизнес где угодно в странах ЕАЭС?										
За	78	77	71	**76**	76	78	87	86	70	68
Против	13	13	13	10	13	12	9	9	15	**21**
Затрудняюсь ответить	9	10	17	14	11	10	4	5	14	12
…расширения ЕАЭС путем включения в Союз других стран?										
За	61	64	65	69	62	**70**	72	76	67	69
Против	23	20	11	12	20	**15**	15	15	13	14
Затрудняюсь ответить	17	15	24	**19**	18	15	12	10	20	17
…заключения соглашения о свободной торговле и инвестициях между странами ЕАЭС и Европейским союзом?										
За	79	75	68	**73**	71	**79**	82	79	68	71
Против	11	13	12	8	12	8	9	11	13	12
Затрудняюсь ответить	10	12	20	19	18	**13**	9	10	19	17

Таб. 1:
Общественное восприятие региональной интеграции на Евразийском пространстве.
Вопрос, заданный респондентам: «Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия объединились в Евразийский экономический союз и обсуждают дальнейшие совместные действия. Каково Ваше отношение к каждому из следующих возможных действий, Вы за или против?»
[% соответствующих ответов в каждой стране]

свободно перемещаться по всему союзному пространству с разными целями: трудовыми, образовательными, наконец, туристическими. Безусловно, на общественное мнение помимо экономики влияет и информационное поле, а оно довольно конфликтно в последние годы. Периодически появляющиеся сюжеты о торговых или иных конфликтах между странами союза, конечно, снижают доверие к союзу в целом.

По нашим исследованиям есть две страны, которые за 6 лет измерений потеряли часть позитивного отношения от населения всех остальных стран. Упоминание их как привлекательных стран по разным аспектам упало. Это Россия и Украина. Отношение к обеим странам ухудшается везде, потому что они создают прецедент долго нерешаемого вопроса и хронического конфликта. Если бы появились хоть какие-то сигналы о примирении, о разрешении конфликта, это бы повысило позитивное отношение и к России, и к Украине.

К каким странам граждане России имеют наибольший интерес?

Отношение граждан России к зарубежным странам довольно динамично. В начале реализации проекта «Интеграционный барометр ЕАБР» в 2012-2013 гг. мы фиксировали повышенный интерес россиян к странам Евросоюза. Затем в ходе исследований в 2014 г. и 2015 г. было видно, как вырос интерес к Китаю как к дружественной стране. Сейчас же уровень восприятия Китая как дружественной страны приблизительно такой же, как был в 2013 году, он снизился.

В то же время вырос интерес и отношение дружественности к некоторым государствам ЕАЭС и СНГ. Прежде всего, это Беларусь и Казахстан.

Как, на Ваш взгляд, можно улучшить отношение граждан к ЕАЭС? Какие факторы на это влияют?

Повторюсь. Первый фактор – это улучшение экономического положения, которое граждане почувствовали бы на себе, в котором они бы увидели действительные преимущества Союза.

Второй фактор – это «замирение» информационного поля, которое сейчас, к сожалению, конфликтно, и в котором довольно много вбросов, разжигающих неприязнь.

А на каком уровне сейчас находится узнаваемость Союза?

Для очень многих наших респондентов Союз узнаваем только на уровне самого понятия. Нет узнаваемости на содержательном уровне, то есть населению не очень понятно, что это значит – «экономический союз». Например, не все знают и понимают, что такое отсутствие таможенных ограничений, что такое свободное передвижение товаров, свободный рынок труда и т.п.



> У нас почти во всех странах постсоветского пространства происходит падение распространенности русского языка, за исключением Беларуси. Также почти совсем не развивается внутренний (внутрисоюзный) туризм И этими вопросами почти никто всерьез не занимается. Но если мы будем отставать в области гуманитарного сотрудничества, то и никакие экономические связи не сложатся.

? Как повысить популярность ЕАЭС?

Необходимо вкладываться в новые медиа – социальные сети, блоги, паблики, телеграм-каналы и т.п. Обязательно надо популяризировать ЕАЭС в социальных сетях. Новые медиа работают на новое поколение граждан. И нужно создавать специальные каналы, популяризирующие видеоролики и т.п. Это должен быть новый контент, соответствующий формату социальных сетей.

? Как Вы оцениваете социокультурное сотрудничество стран?

В прошедшем году у нас был проект под названием «Показатели и индексы межгосударственного гуманитарного сотрудничества». Был проведен экспертный опрос, в котором приняли участие 60 специалистов из 10 стран. Они оценивали разные показатели, что с их точки зрения является наиболее важным для гуманитарного сотрудничества стран. Выяснилось, что наиболее важными аспектами, определяющими гуманитарную близость стран, эксперты считают «язык» и «миграцию» (взаимный антропоток).

Однако у нас почти во всех странах постсоветского пространства происходит падение распространенности русского языка, за исключением Беларуси. Также почти совсем не развивается внутренний (внутрисоюзный) туризм. И этими вопросами почти никто всерьез не занимается. Но если мы будем отставать в области гуманитарного сотрудничества, то и никакие экономические связи не сложатся.

? А что, на Ваш взгляд, необходимо развивать сегодня в рамках ЕАЭС в области гуманитарного сотрудничества?

Во-первых, это поддержание русскоязычного пространства, это касается и распространения русского языка в бытовом общении, преподавания на русском языке, наращивания мощности рунета. Во-вторых, развитие внутреннего туризма внутри ЕАЭС, создание специальных туристических маршрутов. В-третьих, это общее образовательное пространство. Необходимо снимать барьеры и формировать привлекательность образования внутри ЕАЭС.

Очень многие расколы внутри ЕАЭС в ближайшие годы будут вызваны в том числе тем, что к власти в некоторых странах СНГ приходят представители элит, которые обучались на Западе. Они будут транслировать те модели поведения, которые там получили. А ЕАЭС никаких общих моделей политической и управленческой культуры пока, увы, не создал. И создание своей евразийской бизнес-культуры, формирование общей культуры политического управления – это также важнейшие направления интеграции.



ПРОЕКТ «Я ХОЧУ ЖИТЬ!» РОДИЛСЯ ИЗ ОСТРОГО ЧУВСТВА СОПРИЧАСТНОСТИ ВСЕМ ТЕМ, КТО ВЫЖИВАЕТ В ГОРЯЧИХ ТОЧКАХ ПЛАНЕТЫ, И ОТКРОВЕННОГО СТРАХА ПЕРЕД ПЕРСПЕКТИВОЙ ВОЗНИКНОВЕНИЯ УЖЕ НЕ ТОЛЬКО ЛОКАЛЬНЫХ, НО И ГЛОБАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ. МОЯ ЦЕЛЬ — ДОНЕСТИ ДО ЛЮДЕЙ РАЗНЫХ СТРАН ЦЕННОСТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ЖИЗНИ И ПРИЗВАТЬ ИХ ХРАНИТЬ ХРУПКИЙ МИР НА НАШЕЙ ПЛАНЕТЕ.

УЛИЦА МИРА

ЧЕРЕЗ СТРАНЫ ЕАЭС

Я, Хасанбой Бурханов, поднимаю свой голос в защиту мира и говорю вам: «Я хочу жить!» Я говорю это за себя и за всех тех, кто пострадал и продолжает страдать от войн и вооруженных конфликтов.

«Я хочу жить!» — это движение за мир и за равные возможности для всех людей. Мы с единомышленниками объединились и начали действовать, чтобы призывы к миру и ненасилию вновь обрели значимость в обществе, чтобы люди искренне задумались о ценности мира на планете, чтобы каждый житель земли смог реализовать свой человеческий потенциал. Мы создали фильм о проекте «Я хочу жить!» (I Want To Live), он переведен на 14 наиболее распространённых языков мира, его можно посмотреть на канале проекта в Youtube.

Наш следующий шаг, для которого требуется консолидация усилий всех, кто разделяет антивоенные ценности, это проведение Кругосветного автопробега «Я хочу жить!». Миротворческий автопробег рассчитан на 3 года, его маршрут будет пролегать по пяти континентам земного шара, в том числе и через государства входящих в Евразийский экономический союз. Для привлечения внимания людей к проблеме военных конфликтов и сохранения мира на планете, в различных городах автопробега запланированы массовые мероприятия под лозунгом «Мир без войны». Через каждые 200 км. на пути следования автопробега, мы планируем устанавливать символические знаки с надписью «Улица Мира» на разных языка. Так, мы создадим одну общую «улицу Мира», которая охватит весь земной шар. Она будет служить напоминанием о том, что укрепление мира на земле требует активных действий от каждого из нас.

Впереди нас ждет много трудностей и препятствий, и их необходимо решать совместными усилиями. В рамках проекта «Я хочу жить!» мы хотим объединить людей доброй воли — всех активных, мыслящих, небезразличных людей, болеющих за судьбу нашей планеты. Мы очень надеемся, что политические, общественные деятели и самые обычные жители земли, имеющие собственную независимую точку зрения на современное мироустройство, присоединятся к этому благотворительному проекту, окажут ему финансовую и информационную поддержку и примут участие в наших мероприятиях. Давайте запустим бумеранг добрых дел и изменим наш мир к лучшему. Пусть осуществление данного проекта станет началом миротворческих процессов во всех странах мира.

Если вы солидарны с моей мечтой, если вы тоже хотите изменить мир и сохранить планету Земля, присоединяйтесь! Поддержав проект, вы сделаете инвестицию в наше общее будущее, инвестицию в мир.

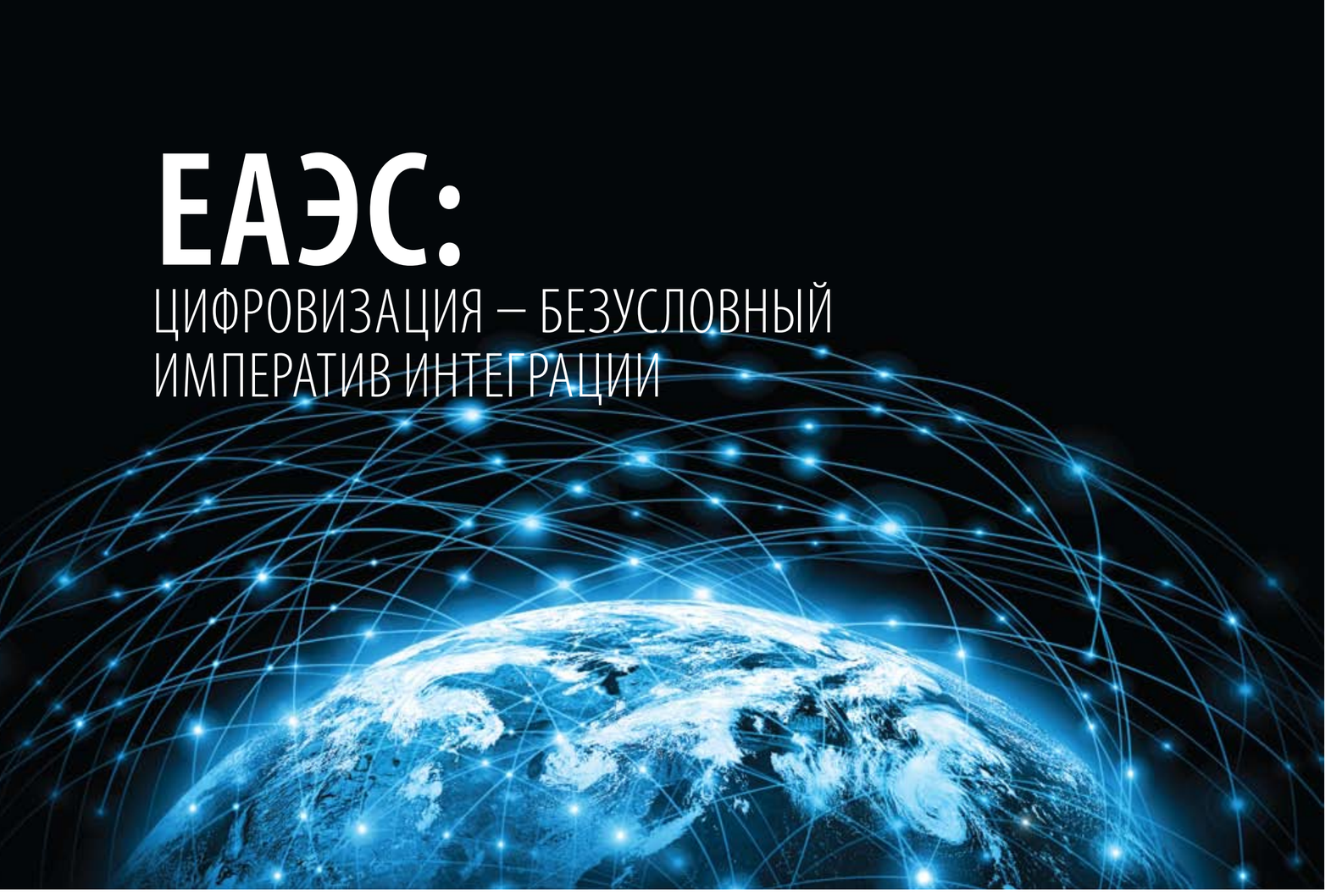
Ваш Хасанбой Бурханов

www.facebook.com/Iwanttolive2019,

e-mail:
Rallye2015@gmail.com,

Телефон:
+49 157 5 4152374

ЕАЭС:
ЦИФРОВИЗАЦИЯ – БЕЗУСЛОВНЫЙ ИМПЕРАТИВ ИНТЕГРАЦИИ



Ольга Казанцева

ФОРМИРОВАНИЕ ЦИФРОВОГО ПРОСТРАНСТВА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА – ВАЖНЕЙШИЙ ПРИОРИТЕТ И БЕЗУСЛОВНЫЙ ИМПЕРАТИВ УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ. РАБОТА НА ЭТОМ ТРЕКЕ СТАРТОВАЛА В КОНЦЕ 2016 ГОДА, КОГДА ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ ЕАЭС ПОДПИСАЛИ СООТВЕТСТВУЮЩЕЕ ЗАЯВЛЕНИЕ. ЭТО В СВОЮ ОЧЕРЕДЬ ПОСЛУЖИЛО ИМПУЛЬСОМ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИЕЙ КОМПЛЕКСА МЕР, РЕАЛИЗАЦИЯ КОТОРЫХ БУДЕТ СОДЕЙСТВОВАТЬ НЕ ТОЛЬКО СОЗДАНИЮ ЕДИНОГО ЦИФРОВОГО ПРОСТРАНСТВА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА, НО ТАКЖЕ ВКЛЮЧЕНИЮ СТРАН-УЧАСТНИЦ В ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОЦЕССЫ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ.

Заявление глав государств-участников Евразийского экономического союза (ЕАЭС) о цифровой повестке ЕАЭС стало одним из итогов заседания Высшего Евразийского экономического совета (ВЭЕС), состоявшегося 26 декабря 2018 года в Санкт-Петербурге.

Именно тогда президенты пяти входящих в состав интеграционного объединения государств констатировали глубокие преобразования в мировой экономике, обусловленные стремительной цифровизацией всех сфер жизни, и отметили необходимость формирования цифровой повестки ЕАЭС, которая будет способствовать эффективному достижению целей экономической интеграции, переходу национальных экономик к новому технологическому укладу, улучшению качества оказания государственных услуг и формированию благоприятной среды для развития инноваций.

Спустя год декларированные в заявлении концептуальные моменты получили развитие и оформились в документ под названием «Основные направления реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года», одобренный решением ВЕЭС на саммите в Сочи.

Комментируя это решение на пресс-конференции по итогам встречи на высшем уровне, член Коллегии (министр) по интеграции и макроэкономике Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) Татьяна Валовая подчеркнула, что тем самым ЕАЭС оперативно отреагировал на современные глобальные вызовы.

«На наш взгляд, цифровая повестка – правильный пример быстрой реакции ЕАЭС на новые экономические вызовы. В частности, речь идет о решении таких вопросов, как цифровая торговля, цифровые коридоры, сфера обмена информацией и других. Есть договоренность о том, чтобы рассматривать конкретные приоритетные проекты. Мы хотим сделать таким образом, чтобы та цифровая повестка, которая есть у всех наших государств, во-первых, реализовывалась бы более эффективно благодаря взаимному сотрудничеству, а во-вторых, чтобы, развивая свои национальные повестки, мы бы не создали новых барьеров», – сказала она.

«Основные направления реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года» – среднесрочный документ, который определяет цели, принципы, задачи, направления и механизмы сотрудничества государств-членов по вопросам реализации цифровой повестки.

Важно подчеркнуть: курс на цифровизацию интеграции в формате ЕАЭС лишен директивности и исключает доминирование в процессе какой-либо из сторон. Напротив, с учетом национальных интересов каждого из государств, уровня их экономического развития, технологических особенностей и состояния цифровой инфраструктуры, реализация основных направлений цифровой повестки предполагает самостоятельную разработку и реализацию национальной политики в сферах цифровизации экономики, связи и информатизации, а также проведение национальных мероприятий в этой сфере.

> На протяжении последних лет переход к цифровой экономике с той или иной степенью успешности уже осуществляется во всех государствах-членах Евразийского экономического союза. Каждая страна формирует свое цифровое пространство на основе собственных национальных программ и одновременно участвует в формировании множества других цифровых пространств, которые, впрочем, характеризуются неоднородностью и многослойностью. Совместные же проекты в рамках ЕАЭС пока наличествуют лишь «в стадии разработки».

К слову, на протяжении последних лет переход к цифровой экономике с той или иной степенью успешности уже осуществляется во всех государствах-членах Евразийского экономического союза. Каждая страна формирует свое цифровое пространство на основе собственных национальных программ и одновременно участвует в формировании множества других цифровых пространств, которые, впрочем, характеризуются неоднородностью и многослойностью. Совместные же проекты в рамках ЕАЭС пока наличествуют лишь «в стадии разработки».

По словам члена Коллегии (министра) по внутренним рынкам, информатизации, информационно-коммуникационным технологиям ЕЭК Карине Минасян, моделирование процессов цифровой трансформации и запуск стартовых проектов в контексте цифровой повестки ЕАЭС будет проводиться в период до 2019 года. В настоящее время уже идет проработка инициатив по цифровой прослеживаемости продукции, товаров, услуг и цифровых активов, цифровой промышленной кооперации, электронной торговли и государственных закупок, цифровых транспортных коридоров, трансграничного оборота данных, обеспечения интероперабельности.

Задача на перспективу – создание и развитие «цифровых экосистем», самостоятельных групп действующих субъектов (людей, технических средств и организаций), совместно использующих стандартизированные цифровые платформы для достижения коммерческих и социальных целей. Это позволит осуществить переход к комплексной трансформации отраслей и рынков Союза.

«Сейчас каждая страна Союза самостоятельно реализует свою цифровую повестку, но мы видим, что их осуществление возможно проще и быстрее с помощью совместных проектов», – считает К.Минасян.

Очевидно, что перспективы развития общей цифровой повестки Союза потребует согласования действий стран-участниц и синхронизации национальных программ, равно, как и гармонизации национальных законодательств. Помимо этого, потребуется и внесение изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе, о чем недавно заявил председатель Коллегии ЕЭК Тигран Саркисян, мотивируя необходимость постоянного совершенствования союзного договора в соответствии с реалиями быстроменяющегося мира.

«В качестве примера могу напомнить, что в союзном договоре ничего не говорится о цифровой экономике, цифровой трансформации, в то время как это – самый важный глобальный тренд, который меняет нашу жизнь, экономику, социальную сферу, – буквально все. И, очевидно, что нам необходимо вместе реализовывать общую цифровую повестку, иначе на общем рынке могут появиться новые препятствия и барьеры. Тем более что современные рынки быстро проходят процедуру оцифровки, они все работают в логике цифры, в логике межотраслевых цифровых платформ. Нам также необходимо быстро меняться и развиваться, чтобы наш Союз соответствовал тем темпам трансформации, которые мы видим в других странах, был бы конкурентоспособным на глобальных рынках. Иначе наши партнеры, бизнес и граждане уйдут на другие цифровые платформы, – констатировал Т.Саркисян в интервью белорусскому информационному агентству «Белта».

По заявлению председателя Коллегии ЕЭК, сопряжение национальных программ и реализация согласованной политики развития цифровой экономики обеспечат мультипликативные экономические эффекты, а рост ВВП Союза в результате совместных действий почти в два раза превысит вклад от реализации национальных цифровых

программ странами интеграционного объединения по отдельности.

Пока же с учетом приоритетности цифровой повестки Евразийской экономической комиссией ведется работа по ее экспертному обоснованию. Специальной рабочей группой ЕЭК уже сформулирован ряд концептуальных аналитических документов с предложениями и рекомендациями по практическому воплощению процесса. В качестве стратегических направлений формирования цифрового пространства ЕАЭС в них определены: цифровая трансформация отраслей экономики и кросс-отраслевая трансформация; цифровая трансформация рынков товаров и услуг, финансовых рынков и рынков труда; цифровая трансформация процессов управления и интеграционных процессов в Союзе; развитие цифровой инфраструктуры Союза.

При этом, особо подчеркивают эксперты, «бездействие и несогласованная политика в цифровых преобразованиях Союза неизбежно отбросят государство-члены и Союз в аутсайдеры мирового экономического развития».

Однако экспертным участием реализация цифровой повестки ЕАЭС не ограничивается. В поиске свежих идей ЕЭК «идет в народ»: в конце прошлого года Комиссия объявила о проведении конкурса инновационных проектов «Евразийские цифровые платформы» для формирования сети центров по вопросам цифровой повестки в ЕАЭС.

Согласно информации организаторов, его планируется провести в несколько этапов. Отборочные туры пройдут в первом квартале 2018 года путем заочного отбора участников, приславших заявки на сайт конкурса (http://eaeu.digital). На этом этапе специально сформированным жюри будут отобраны по три проекта от каждого государства-участника ЕАЭС, набравших наибольшее количество баллов в каждой из номинаций.



> Задача на перспективу – создание и развитие «цифровых экосистем», самостоятельных групп действующих субъектов (людей, технических средств и организаций), совместно использующих стандартизированные цифровые платформы для достижения коммерческих и социальных целей.

Второй этап конкурса – полуфинал – предполагает презентацию проектов на отраслевых мероприятиях в каждом государстве-члене Союза в период первого-второго кварталов 2019 года. Из представленных проектов в каждой номинации будет выбран один победитель. Таким образом, определятся четыре полуфиналиста в каждом государстве ЕАЭС.

И, наконец, финал конкурса. Он состоится на одном из ведущих отраслевых мероприятий в Армении в третьем квартале 2019 года, где полуфиналисты представят доработанные проекты, а жюри выберет одного победителя в каждой номинации. Еще один проект получает приз симпатий жюри/публики.

Таким образом, определятся пять победителей финала. Их награждение пройдет в рамках форума-выставки «Евразийская неделя – 2019», который состоится осенью в Ереване.

Заявки на конкурс принимаются по следующим номинациям: «Цифровое будущее ЕАЭС». Участники: молодые разработчики (стартапы); «Лучшая игра для детей и подростков на тему цифровой повестки ЕАЭС». Участники: компании, занимающиеся разработкой симуляций и/или игр для детей/подростков; «Лучшие технологические решения для реализации цифровой повестки ЕАЭС». Участники: компании, занимающиеся разработкой программного обеспечения, вендоры, интеграторы; «Лучшая программа по проблематике цифровой экономики». Участники: компании, реализующие национальные и иные программы по проблематике цифровой экономики.

Критериями успешности определены «универсальность» проекта – возможность внедрения инновационных решений более чем в одной стране ЕАЭС, рентабельность, срок реализации (не более 1,5 года), «качество» команды-разработчика, которое будет оцениваться, в том числе, по удельному весу вложений собственных средств в реализацию проекта, по уровню профильных компетенций, наличию в команде разработчиков и маркетологов.

Помимо актуальности или новизны идей, бонусом к статусу проектов должно быть сотрудничество с администрациями разного уровня, бизнес-сообществами, вузами, исследовательскими центрами.

В концептуальном плане, как подчеркнула Карине Минасян на состоявшейся в Москве презентации конкурса, конкурентное преимущество будет за теми проектами, которые «способны внести действительно значимый вклад в реализацию Основных направлений цифровой повестки ЕАЭС, способствовать укреплению конкурентоспособности стран ЕАЭС и внутреннего рынка Союза».

ТЕХНОПАРК «ХТЦ УАИ»

ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СЕРВИСНЫЕ УСЛУГИ В ТЕХНОЛОГИЯХ ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА:

- ОЧИСТКА ТРУБОПРОВОДОВ И ВЫТЕСНЕНИЕ ВОДЫ ПОСЛЕ ГИДРОИСПЫТАНИЙ
- ОСВОБОЖДЕНИЕ ТРУБОПРОВОДОВ ОТ НЕФТИ, НЕФТЕПРОДУКТОВ И ГАЗА
- ОЧИСТКА ОТ ПРИСТЕННЫХ ОТЛОЖЕНИЙ (АСПО) ПРИ ПРОМЫВКЕ НЕФТЕПРОВОДОВ
- КОНСЕРВАЦИЯ ТРУБОПРОВОДОВ И ВЫВОД В БЕЗОПАСНОЕ СОСТОЯНИЕ
- СОЗДАНИЕ БЕЗОПАСНОЙ АЗОТНОЙ СРЕДЫ ПРИ ОЧИСТКЕ РЕЗЕРВУАРОВ
- ОСУШКА ТРУБОПРОВОДОВ

МОБИЛЬНЫЕ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ КОМПРЕССОРНЫЕ УСТАНОВКИ:

Технопарк «Хозрасчетный творческий центр Уфимского авиационного института» – высокотехнологичное инновационное предприятие, обладает производственными и лабораторными площадями, укомплектованными современным оборудованием и высококвалифицированными специалистами для разработки оборудования в области трубопроводного транспорта нефти и газа, производства продукции малотоннажной химии, в том числе смазочных и консервационных материалов.

На вооружении предприятия имеется полный ряд современных высокопроизводительных винтовых передвижных компрессорных установок – лидеров в производстве компрессоров SULLAIR и ATLAS COPCO в количестве более 25 единиц.

Кроме того, наше предприятие располагает уникальным оборудованием собственной разработки – мобильными компрессорными установками на базе отработавших летный ресурс авиационных двигателей, производительностью 1000 нм³/мин.

Служба эксплуатации и сервисного контроля располагает штатом высококвалифицированных специалистов, имеющих допуск к выполнению всех видов работ и обслуживанию всей номенклатуры оборудования.

МОБИЛЬНЫЕ ГАЗОРАЗДЕЛИТЕЛЬНЫЕ АЗОТНЫЕ УСТАНОВКИ:

Мобильные азотные установки созданы для получения газообразного азота из атмосферного воздуха, непосредственно на месте использования. Мобильные азотные установки состоят из отдельных модулей компрессоров и газоразделительных блоков, что позволяет получать производительность по азоту в широком диапазоне.

Кроме того, использование модульной схемы позволяет увеличить надежность оборудования, благодаря возможности быстрого ремонта или замены модулей без остановки работы всего азотного комплекса.

Параметры азотных установок:
- производительность – 18-50 нм³/мин
- давление – 22 кгс/см²
- содержание кислорода – 2-10%.



Высокопроизводительные газоразделительные азотные установки, прошли сертификационные испытания и допущенных к эксплуатации на объектах ОАО «АК «Транснефть». На технологию использования азотного оборудования при вытеснении нефти, газа и нефтепродуктов получен патент РФ №2533728 от 23.09.2014 г.

По итогам 2015 года Технопарк «ХТЦ УАИ» вошел в топ-10 инновационных предприятий России.

НАИБОЛЕЕ ЗНАЧИМЫЕ РАБОТЫ (Объемы выполнения, км):

– МН «Усть-Балык-Омск» (очистка, вытеснение воды, вытеснение нефти – 600 км)

– МН «Куйбышев-Лисичанск» (Очистка, вытеснение воды, вытеснение нефти – 800 км)

– МН «Омск-Иркутск» (Очистка, вытеснение воды, вытеснение нефти – 2000 км)

– МН «БТС» (Балтийская Трубопроводная Система) (Очистка, вытеснение воды – 3200 км)

– МН «ВСТО» (Восточная Сибирь – Тихий Океан) (Очистка, вытеснение воды, пневмоиспытания – 4700 км)

– МН «Ванкор-Пурпе» (Очистка, вытеснение воды – 500 км)

– МН «Заполярье-Пурпе» (Очистка, вытеснение воды, консервация азотом – 400 км)

– ГП «Бухара-Урал» (Пневмоиспытания – 131 км)

– МН «Рязань-Москва» (очистка, промывка АСПО – 1600 км)

Всего выполнено работ на более чем 50 000 км трубопроводов.











450000, г. Уфа,
ул. К. Маркса, 12,
корп. 5,
ООО «ХТЦ УАИ»
(347) 272-47-88,
272-81-67,
www.rosoil.ru,
rosoil@rosoil.ru

Анна Максимова

СОВЕТНИК ПРЕЗИДЕНТА ТПП РФ

ПЕТРОВ

ГЕОРГИЙ ГЕОРГИЕВИЧ:

«ЕСЛИ КОМПАНИЯ ВОСТРЕБОВАНА НА ВНЕШНЕМ РЫНКЕ, ТО ОНА БУДЕТ ВОСТРЕБОВАНА И НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ»

В КАКОМ ПОЛОЖЕНИИ СЕГОДНЯ НАХОДИТСЯ МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС В РОССИИ, КАКИЕ ИНСТИТУТЫ ПОДДЕРЖКИ СОЗДАНЫ И КАК ПОМОЧЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ВЫЙТИ НА РЫНОК ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА, ОБ ЭТОМ МЫ ПОГОВОРИЛИ С СОВЕТНИКОМ ПРЕЗИДЕНТА ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ РФ ПЕТРОВЫМ ГЕОРГИЕМ ГЕОРГИЕВИЧЕМ.

? Сегодня малый и средний бизнес нуждается в более активной поддержке со стороны государства. Георгий Георгиевич, как Вы оцениваете положение малого и среднего бизнеса в России?

Общемировая тенденция такова, что основные товары, которые участвуют во взаимной торговле, производятся либо государственными корпорациями, либо очень крупными частными компаниями. Симбиоз власти и крупного бизнеса – это объективная реальность.

Мы очень много говорим о поддержке малому и среднему бизнесу. Созданы институты поддержки, их эффективность уже заметна. Однако доля малого и среднего бизнеса в российском валовом внутреннем продукте чуть больше 20%. В стабильно работающих экономиках эта доля должна быть не менее половины. Для российской экономики это, действительно, существенная проблема.

В основном малый и средний бизнес в России – это не промышленное производство, как в большинстве западных стран, а сфера услуг: кафе, рестораны, парикмахерские и т.д. Да, появляются стартапы, однако их обороты не велики.

? Что представляет собой торговля в рамках ЕАЭС для малого и среднего предприятия?

Когда мы говорим о двусторонней торговле, нужно учитывать, что наши страны очень близки, у нас сохраняется единая техническая политика, и все-таки мы разные экономики.

Однако выходить на зарубежный рынок, это дополнительные издержки, которые для крупной компании незначительны, а для малого и среднего предприятия существенны.

Когда компания работает на внутреннем рынке, у нее все отработано.

Если компания начинает выходить на единый рынок Евразийского экономического союза, она должна учитывать различные ставки налогов, правила применения этих налогов, разную правоприменительную практику.

Также малое и среднее предприятие не может держать штат специалистов в области внешних экономических связей.



> В основном малый и средний бизнес в России – это не промышленное производство, как в большинстве западных стран, а сфера услуг: кафе, рестораны, парикмахерские и т.д. Да, появляются стартапы, однако их обороты не велики.



> Бизнес еще не выработал понимание того, что даже конкурент, он не враг, он помогает сохранять хорошую форму. Когда мы говорим о необходимости цифровизации экономики, инновационного развития, без конкуренции этого никогда не будет. Именно конкуренция – двигатель прогресса, который заставляет внедрять инновационные продукты и переходить на новые формы управления бизнесом.

? Как можно помочь малому и среднему бизнесу при существующих сегодня проблемах выхода на рынок Евразийского экономического союза?

Для этого в России созданы институты поддержки. Например, к ним относится Российский экспортный центр, при котором работает экспортное страховое агентство России ЭКСАР. В частности они занимаются страхованием внешнеторговых сделок. Страны Евразийского экономического союза там приоритетные. Нужно отметить, что ЭКСАР страхует несырьевой экспорт.

В составе Российского экспортного центра есть и «Росэксимбанк», который выдает кредиты как экспортерам, так и импортерам нашей несырьевой продукции. Также Российский экспортный центр предоставляет финансовые и нефинансовые услуги. Так, для малого и среднего бизнеса помогают найти партнера. Это бесплатная и очень востребованная функция. Российский экспортный центр работает с аналогичными партнерами в других странах.

Кроме того, в странах Евразийского экономического союза проводится огромное количество выставок, ярмарок. Это путь продвижения. Однако это дорого для малого и среднего бизнеса. В этом случае создаются коллективные стенды от страны. Компании получают финансовую поддержку.

? Как известно, Китай является образцом государства, в котором малый и средний бизнес подняли экономику. Как Вы считаете, почему это не произошло в России?

Китайские реформы начали проводить не с политики, а с экономики. Они не проводили приватизации, а разрешили частному бизнесу работать в начале в сфере услуг, потом в промышленности. В России приватизация проходила по-другому: начало 90-х годов сопровождалось криминальными явлениями, административным давлением, произволом чиновников на местах. Малый и средний бизнес работал в очень агрессивной среде.

Бизнес еще не выработал понимание того, что даже конкурент, он не враг, он помогает сохранять хорошую форму. Когда мы говорим о необходимости цифровизации экономики, инновационного развития, без конкуренции этого никогда не будет. Именно конкуренция – двигатель прогресса, который заставляет внедрять инновационные продукты и переходить на новые формы управления бизнесом.

? Какую помощь оказывает Торгово-промышленная палата России малому и среднему бизнесу?

Торгово-промышленная палата объединяет сегодня 182 территориальные палаты в Российской Федерации. Также Российский экспортный центр создает свои региональные отделения. И в ряде регионов, например Екатеринбург, Томск, эти функции выполняет местная торгово-промышленная палата. В дополнение к этому, ТПП организует большое количество миссий, базируясь на региональном бизнесе.

В ТПП существует база из 55 тысяч компаний-членов торгово-промышленной палаты, из них более 60% – это малый и средний бизнес. Малый и средний бизнес обращается в палату коллективно, так легче защищать свои интересы, легче ставить существующие проблемы. Если компании необходима консультация, помощь, отстаивание своих позиций, продвижение продукции на внешний рынок, то она может обратиться в торгово-промышленную палату. У нас также есть представители в разных странах.

Экспорт, действительно, очень важен по ряду причин. Во-первых, выходя на внешний рынок, предприятие проверяет, насколько оно конкурентоспособно. Если компания востребована на внешнем рынке, то она будет востребована и на внутреннем рынке. Если посмотреть на Евразийский экономический союз, мы абсолютно открытые экономики.

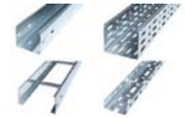
Нашим отечественным производителям нужно завоевывать свои позиции и на внутреннем рынке, быть конкурентоспособными здесь. Вот поэтому нужно экспортировать обязательно.

РЗКК РЯЗАНСКИЙ ЗАВОД КАБЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ

РЗКК – КАЧЕСТВО, ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, НАДЕЖНОСТЬ



Конструкции кабельные сборные



Лотки монтажные прямые ЛМ и лотки несущие прямые НЛ



Аксессуары к лоткам ЛМ и лоткам несущим прямым НЛ



Профили и полосы монтажные, сборочные конструкции

ООО «Рязанский Завод Кабельных Конструкций» (ООО «РЗКК») — лидирующее предприятие на рынке производителей электромонтажных изделий в России. Наши мощные производственные ресурсы, использование передовых технологий и высокий профессионализм специалистов, позволяют выпускать качественную, соответствующую современным требованиям электромонтажную продукцию. Мы постоянно модернизируем процесс изготовления продукции и расширяем номенклатурный ряд изделий, который на сегодняшний день составляет более 50 тысяч наименований, как стандартных, так и разработанных по индивидуальным заказам наших партнеров.

С начала 2017 года, с появлением новых производственных помещений, освоено производство электрощитового оборудования и других металлических оболочек включающих в себя:

- Корпуса щитов этажных серии ЩЭ
- Корпуса щитов распределения серии ЩР
- Вводно-распределительные устройства серии ВРУ
- Щиты с монтажной панелью серии ЩМП
- Шкафов пожарных серии ШП-К
- Шкафов для огнетушителя серии ШП-О

ООО «РЗКК» — первый завод в России, который начал выпуск номенклатуры **во всех видах климатических исполнениях:** У; ТУ; ХЛ; УХЛ; ТВ; Т; ТС; О; М; ТМ; ОМ; В; УТ.

Вся продукция, выпускаемая нашим заводом, сертифицирована и прошла испытания в соответствии с межгосударственным стандартом ГОСТ 15150-69 и национальным стандартом Российской Федерации ГОСТ Р 52868-2007 (МЭК 61537:2006), что гарантирует надежность изделий, а надежность — это одно из главных качеств, которое является абсолютным критерием в работе с партнерами.

Участие в работе секции «Импортозамещение в электроэнергетике» Консультативного Совета при Председателе Комитета по энергетике Госдумы ФС РФ, позволяет нам участвовать в конференциях, выставках, общаться с потенциальными потребителями, налаживать деловые контакты и в конечном итоге осуществлять поставки продукции на строящиеся объекты. Это как раз тот случай, когда импортозамещение действительно помогает всем участникам процесса.

При равных условиях, предъявляемых к изделиям — толщине металла, климатическом исполнении, размерам – заказчик, осуществляющий финансирование проекта, гарантированно получит самое выгодное предложение.

Основными партнерами завода по поставке металлопроката являются ОАО «НЛМК», ООО ПКФ «ДиПОС», ОАО «Северсталь», ОАО «ММК», ЗАО ТФД «Брок-Инвест-Сервис и К».

Показателем нашей работы является получение национальных сертификатов «Лидер экономики» и «Социально ответственное предприятие РФ», медалей «Бизнес Элита» и «Лидер России», федерального сертификата «Лидер России», и сертификата между народного стандарта менеджмента качества ГОСТ Р 9001:2015 (ISO 9001-2015).

Ваши преимущества работы с ООО «РЗКК»:

- наличие современного производства, которое соответствует международным стандартам;
- высокое качество и широкий ассортимент, выпускаемой продукции;
- лучшие цены в России, по сравнению с отечественными и зарубежными производителями;
- индивидуальный подход к каждому заказчику;
- минимальные сроки изготовления и техническая поддержка;
- удобное географическое положение — в самом центре ЦФО, что обеспечивает наиболее выгодные условия по доставке груза любым видом транспорта во все регионы России и ближнего зарубежья;
- наличие сертификата соответствия на всю выпускаемую продукцию согласно ГОСТ Р 52868-2007 (МЭК 61537:2006);
- полностью отечественное производство.

ОО «Рязанский завод кабельных конструкций»
Адрес: 391000 г. Рязань, ул. 197 км (Окружная дорога), д. 2
e-mail: rzkkz@mail.ru, rzkk-r@mail.ru
www.rzkk.net

Наталья Силкина, Анатолий Замрий

ЯМАЛ СПГ: МНЕНИЕ ЭКСПЕРТОВ

ЭКСПЕРТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ЦЕНТРА СОЮЗА НЕФТЕГАЗОПРОМЫШЛЕННИКОВ РОССИИ

«ЯМАЛ СПГ» – ПЕРВЫЙ ЗАВОД ПАО «НОВАТЭК» ПО СЖИЖЕНИЮ ПРИРОДНОГО ГАЗА. ПРОЕКТ ПРЕДПОЛАГАЕТ ЗАПУСК ТРЁХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОЧЕРЕДЕЙ СУММАРНОЙ МОЩНОСТЬЮ 16,5 МЛН ТОНН СПГ В ГОД. ПРОИЗВОДСТВО НА ПЕРВОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ЛИНИИ ЗАВОДА НАЧАЛОСЬ 8 ДЕКАБРЯ. ЗАПУСК ВТОРОЙ И ТРЕТЬЕЙ ЛИНИЙ ЗАПЛАНИРОВАН НА КОНЕЦ 2018 ГОДА И 2019 ГОДА. В ДАЛЬНЕЙШЕМ БУДЕТ ЗАПУЩЕНА ЧЕТВЁРТАЯ ЛИНИЯ. НАША КОМАНДА НА ПРОТЯЖЕНИИ НЕСКОЛЬКИХ НЕДЕЛЬ СОБИРАЛА КОММЕНТАРИИ АВТОРИТЕТНЫХ ЛИЦ ОТРАСЛИ НА ТЕМУ ЗАПУСКА ПРОЕКТА «ЯМАЛ СПГ», О ПЕРСПЕКТИВАХ ЕГО РАЗВИТИЯ, А ТАКЖЕ О ЕГО ЗНАЧИМОСТИ ДЛЯ ОТРАСЛИ И РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В ЦЕЛОМ.

МИТРОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСЕЕВНА,
директор Энергетического центра Московской школы управления «Сколково»



«На мой взгляд, это действительно исторический прорыв для российской газовой отрасли. Первый завод СПГ, построенный под проектным управлением российской команды строго в срок и в рамках запланированного бюджета – во всей мировой СПГ-индустрии такие примеры по пальцам можно пересчитать, а уж для суровых арктических условий – это вообще уникальный опыт, заслуживающий восхищения.

Какие преимущества мы получаем? Выход на рынки СПГ, которые в последние годы растут заметно быстрее рынка сетевого газа, расширение грузопотока по Севморпути и, соответственно, импульс для развития его инфраструктуры, а главное – стимул для развития всего комплекса отечественных технологий СПГ.

В ближайшие годы рынок СПГ будет чрезвычайно конкурентным, работа на нем – и вызов, и отличная школа. Рынок становится все более гибким, похожим на нефтяной, и требует соответствующих гибких и креативных стратегий от игроков, желающих получить на нем сильные позиции. Клиентоориентированный подход, развитие трейдинговых подразделений, максимальное сокращение затрат и оптимизация логистики, выход в даунстрим с целью создания новых рынков – все это становится непременным условием успешного развития СПГ-бизнеса.

Что касается перспектив дальнейшего развития, то стоит отметить, что «НОВАТЭК» уже заявил о планах расширения в рамках проекта «Арктик СПГ», благо ресурсная база и возможности по расширению завода это позволяют. А главное, были озвучены уже очень амбициозные цели по внедрению в этом проекте новой технологии, которая позволит существенно, на 30%, сократить затраты на сжижение. Это не только серьёзное конкурентное преимущество, но и важный шаг по снижению зависимости от импортного оборудования, что особенно актуально в условиях усиливающихся санкций».

ГРАЙФЕР ВАЛЕРИЙ ИСААКОВИЧ,
председатель Совета директоров ОАО «ЛУКОЙЛ»; председатель Совета директоров АО «Ритэк»



«Это больная точка для меня. Я был связан с этим регионом ещё до того, как там всё это началось. Мы добываем там нефть и отправляем её Северным морским путём в Мурманск.

Поэтому я знал то место, знал запасы и понимал, что будущее этого региона значительное. Я предпринимал меры, чтобы получить лицензию на эту часть Обской губы. Но поддержки, к сожалению, не нашёл.

В первый раз с технологией СПГ я столкнулся во Франции. Мы были на одном конгрессе в Бресте. В порт пришёл газовоз из Алжира. Мы наблюдали в порту, как сжиженный газ насосами с судна закачивается в продуктопровод. Затем по мере приближения к Парижу давление в трубопроводе падает, происходит испарение жидкости и в Париж приходит уже обычный трубный газ. Мне эта технология показалась тогда интересной.

Безусловно, запасы газа, подтверждённые на Южно-Тамбейском месторождении, это важнейший для страны ресурс, которые будет задействован в ближайшее время.

Надеюсь, что там будет построен и газоперерабатывающий завод, чтобы не весь газ сжижать, а осуществлять до сжижения газофракционирование и обеспечивать, таким образом, необходимыми ресурсами отечественные нефтехимические производства».



СТАНЕВ ВЛАДИМИР СТАНИСЛАВОВИЧ,
вице-президент ЭАЦ СНГПР по стратегическому развитию



«Оценивать такой проект и сложно и легко одновременно. Проект, безусловно, уникальный.

Построен уникальный завод в сложнейших условиях. Создана вся необходимая инфраструктура. Те же американцы на Аляске – там, где они собирались строить такие мощности, терминалы – под многочисленными предлогами так и не построили пока ничего подобного. А ведь условия там гораздо менее тяжёлые. А Россия не побоялась.

Построены уникальные танкеры. Специально для работы в арктических условиях.

С точки зрения экономики проводка такого танкера по Северному морскому пути не то же самое, что везти из Австралии в Японию. Там два раза экватор пересечь, Нептуна встретить. А здесь Нептуна нет. Кроме Дедушки Мороза никого нет. Но при этом факт остаётся фактом, что из Австралии в Великобританию гораздо дольше придётся плыть, или идти – как это правильно говорить. Поэтому наши танкеры все равно в Великобритании будут раньше. А дальше танкером ледокольного типа никто и не повезёт – будет перегрузка. В ту же Испанию будут покупать в промежуточных портах – в Роттердаме, например. Для восточных направлений уже обсуждают создание собственной перевалки на Камчатке или Курилах. Конечно, лучше бы самим строить танкеры ледокольного типа. Но, тем не менее, на первом этапе пришлось обращаться к крупным опытным игрокам. Думаю, воли хватит у нашего Президента, и построят танкеры нужного класса в России. И очень скоро будут возить газ только под российским флагом.

Таким образом, созданы уникальные предпосылки для развития множества направлений и проектов в науке, технологиях, бизнесе.

Вообще уже давно настало время создать индустрию транспортировки сжиженного газа трубопроводным транспортом. Хочется верить, что запуск первой очереди «Ямал СПГ» даст нужный импульс в этом направлении.

И если для таких проектов можно применить слово Красивый – это самый Красивый проект прошлого года. И может быть даже десятилетия».



АНАНСКИХ ИГОРЬ АЛЕКСАНДРОВИЧ, депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации VI созыва, член Комитета Государственной думы по энергетике

«На мой взгляд, «Ямал СПГ» – крупный, значимый проект «НОВАТЭКа», положительно отражающийся на эффективном развитии энергетической, внешнеполитической и экономической сферах страны. Это очень важный проект для российского рынка СПГ, который будет способствовать формированию ещё более устойчивой нефтегазовой базы. Поэтому это событие достойно высокой оценки.

Очень впечатляет, что после завершения строительства третьей очереди «Ямал СПГ» будет построена четвертая – целиком на российских технологиях. Что, несомненно, является лучшим подтверждением того, что курс, ориентированный на импортозамещение, взят верно.

В 2040 году мировой спрос на газ, по оценкам экспертов, увеличится более чем на 40%, при этом рост рынка СПГ может составить до 70%.

Поэтому, Россия должна занять достойное место на этом рынке, учитывая, что для этого сегодня у неё есть все шансы и возможности».

ЛЯТС КИРИЛЛ ГЕОРГИЕВИЧ, генеральный директор ООО «БалтГазБункер»



«На мой взгляд, изначально важно отметить сам факт запуска проекта, который серьёзно влияет как на развитие региона, так и на большую часть машиностроительных предприятий. В дальнейшем этот проект должен стать одним из мощнейших двигателей российской экономики в целом, а также отраслей, связанных с изготовлением нефтегазовых продуктов. Одновременно проект выявил проблему отсутствия производств для ряда компонентов оборудования, которое должно использоваться в сжижении газа. Но насколько эта проблема будет решена? И будет ли она вообще решена – непонятно. Потому что у «НОВАТЭКа» не было и нет особого стремления использовать исключительно российское оборудование. У них есть задача минимизировать свои риски. Но при этом мы видим, что Михельсон начал создавать отечественное производство модулей в Мурманске под следующие очереди. Что является, в принципе, позитивным шагом. Кроме того, не мытьём, так катаньем какие-то суда для следующих очередей будут заложены на заводе «Звезда» на Дальнем Востоке. Ну и собственно «Росморпорт», который обслуживает Сабетту, тоже будет загружать российские предприятия своими заказами на новые суда «Портофлота». В данном случае мы можем наблюдать большой кумулятивный эффект.

Кроме того, проект выявил и продемонстрировал преимущества частного бизнеса над государственным. Однако сказать, что это проект потянет за собой проекты коллег-конкурентов нельзя. Если бы «Газпром» хотел, он бы давно уже построил свой завод.

Что касается глобальной конкуренции на рынке СПГ, то, в целом, «Ямал-СПГ» повысит свою долю, но повысит не очень значительно. Завод, который сейчас запущен, увеличит долю на рынке с 2 % мирового СПГ до 3.5%. Глобально рынок СПГ это не крайне продолжительная перспектива, на мой взгляд.

Мы сейчас видим тенденцию вытеснения вообще всех углеводородов. Поэтому можно предложить, что жизнь СПГ в энергетике будет крайне недолгой, по моей оценке, до 2035 года.

Но если рассматривать короткий период, то долю на рынке нужно увеличивать. И у «НОВАТЭКа» для этого есть все необходимое. Можно смело заявить, что никто так не продвинулся, как они.

Заключая подчеркну, что проект имеет два ключевых момента. Первое – это появление нового триггера российской экономики и второе – этот проект показал, что частный бизнес эффективнее государственного».

РАЗУМОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ, член совета директоров ПАО «СИБУР Холдинг»



«Строительство и Запуск Завода по сжижению природного газа «Ямал СПГ» – огромный и важнейший проект. Это очень сложный проект, потребовавший больших финансовых, интеллектуальных, технических, кадровых и физических ресурсов.

Безусловно, мы всегда были, и есть сильны в трубопроводном транспорте газа. Но здесь, с помощью этих технологий, мы получаем огромную мобильность и гибкость в транспортировке и использовании. Мы сами это наблюдаем, эксплуатируя наш терминал для отгрузки сжиженных углеводородных газов в Усть-Луге, и уже даже привыкли к такой гибкости и удобству – поддерживать одновременно множество направлений и иметь даже возможность менять что-то в процессе, в пути. Все это большие возможности. И развивая сейчас у себя в стране эти технологии, мы идём конкурировать на поле, на котором до сих пор наши оппоненты чувствовали себя вольготно. И мы теперь будем побеждать их и на их же поле.

Этот проект имеет, безусловно, огромное значение для региона, для его развития. Недаром Президент России придаёт этому особое значение. Михельсон и «НОВАТЭК» проделали огромную работу и техническую, и индустриальную, и инфраструктурную, и социальную. Построен завод, и продолжает строиться. Построен порт. Построен аэропорт. Созданы условия для жизни людей. Есть серьёзные планы на ближайшее будущее и дальше. Происходящее сегодня на Ямале оказывает влияние на огромную территорию. Развивается Северный морской путь. Обсуждается уже строительство перевалки на Камчатке. Так что, очень рады за коллег».





Эдуард ПИВОВАР, телеграфное агентство «Белта»

ЕАЭС: ОТ НЕФТИ И ГАЗА – К ЦИФРЕ

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОЛЛЕГИИ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ ТИГРАН САРКИСЯН РАССКАЗАЛ ОБ ОСНОВНЫХ ТРЕНДАХ ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ, ЦИФРОВОЙ ПОВЕСТКЕ, РЫНКАХ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ И О ГОТОВЯЩИХСЯ ИЗМЕНЕНИЯХ В ДОГОВОР О ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ.

? Тигран Суренович, как бы вы кратко охарактеризовали прошлый год для евразийской интеграции. Это был успешный год или какие-то ожидания не сбылись?

В 2017 году мы вышли на траекторию роста. Во всех странах Евразийского экономического союза по итогам года зафиксирован прирост ВВП, промышленного производства, увеличение объемов торговли – как внутри союза, так и с внешними торговыми партнерами. К примеру, рост взаимной торговли составил 27% за десять месяцев этого года. Такие темпы мы давно не наблюдали.

Положительная динамика стала результатом действия трех составляющих: восстановления мировой экономики, национальных реформ и действия интеграционного потенциала нашего объединения. По оценке экспертов, интеграционные процессы в формате ЕАЭС в последние годы обеспечили как минимум до 1 процентного пункта прироста ВВП для ряда наших стран.

Важно, чтобы этот позитивный тренд стал устойчивым, и мы максимально реализовали свои возможности. Поэтому задача, которая стоит перед нами, – обеспечить углубление интеграционных процессов и создать условия для ускоренной модернизации и развития экономик ЕАЭС.

Очевидно, что дальнейшее снятие барьеров, ограничений, изъятий, которые еще существуют в нашем союзе, будет стимулировать экономическую активность.

? В прошлом году были и громкие дискуссии между странами ЕАЭС. К примеру, Беларусь и Россия вели полемику насчет поставок белорусской молочной и мясной продукции, Казахстан и Кыргызстан – по поводу перемещения грузов через свою границу. Такие разногласия – недостатки Договора о ЕАЭС или это, скорее, частности?

Подобные дискуссии были не только в прошлом году, они были и раньше, будут и в будущем. Когда реализуется такая масштабная задача, как формирование общего рынка и единого экономического пространства, постепенно должно происходить сближение по нескольким фундаментальным направлениям. Во-первых, это гармонизация законодательства. Второе – это осуществление согласованных политик в различных сферах экономической деятельности. В-третьих – создание реально функционирующих рынков без изъятий и ограничений. Четвертое – это равные конкурентные условия без демпинга и так далее. И самое главное – это сближение уровней социально-экономического развития наших стран, потому что очевидно: если эти уровни существенно отличаются, то и задачи, и приоритеты у стран разные, а это тоже одна из причин таких дисбалансов и конфликтов интересов. Все это означает, что мы должны пройти большой путь развития нашего союза и углубления интеграции, чтобы сблизиться по всем этим параметрам.

Но в тоже время благодаря таким дискуссиям и спорам мы выявляем первоочередные задачи, разрабатываем планы сближения позиций стран, решаем, как будем преодолевать существующие противоречия. В этом и есть логика нашего движения вперед.

? На ваш взгляд, назрели ли уже какие-то изменения в Договор о ЕАЭС или пока рано об этом говорить?

Я считаю, что назрели. Опыт трех лет существования ЕАЭС уже выявил узкие места, показал плюсы и минусы применения норм документов, которые составляют правовую базу ЕАЭС. Кроме того, на мой взгляд, мы должны все время совершенствовать союзный договор. Мы с вами живем в быстро меняющемся мире, и те изменения, которые происходят вокруг нас, которые меняют экономическую доктрину, парадигму современной экономики, не должны оставаться незамеченными. Мы обязаны отвечать на эти вызовы, глобальные в том числе. Это значит, что мы должны все время возвращаться к нашему союзному договору и совершенствовать его.

В ЕЭК работает специальная группа, которая совместно со странами уже подготовила и согласовала со всеми участниками ряд предложений по изменению договора. Думаю, в следующем году мы предложим первый перечень изменений, которые необходимы союзу.

В качестве примера я могу напомнить, что в союзном договоре ничего не говорится о цифровой экономике, цифровой трансформации, в то время как это – самый важный глобальный тренд, который меняет нашу жизнь, экономику, социальную сферу – буквально все. И очевидно, что нам необходимо вместе реализовывать общую цифровую повестку. Иначе на общем рынке могут появиться новые препятствия и барьеры. Тем более, что современные рынки быстро проходят процедуру оцифровки, они все работают в логике цифры, в логике межотраслевых цифровых платформ. Нам также необходимо быстро меняться и развиваться, чтобы наш союз соответствовал тем темпам трансформации, которые мы видим в других странах, был бы конкурентоспособным на глобальных рынках. Иначе наши партнеры, бизнес и граждане уйдут на другие цифровые платформы.

? ЕЭК нуждается в каких-то дополнительных полномочиях?

Да, и чем раньше мы это сделаем, тем эффективнее будет функционировать наш союз. Очевидно, что необходимо расширить полномочия Коллегии ЕЭК, что, конечно же, означает и повышение ее ответственности. Кроме того, Совету ЕЭК необходимо рассматривать концептуальные вопросы, потому что это очень дорогой ресурс. Когда мы ежемесячно собираем наших вице-премьеров, они должны обсуждать стратегические вопросы, а не технические. Сейчас порядка 50% из них Совет ЕЭК принимает без обсуждения, потому что это те пункты повестки, которые урегулированы со странами на уровне Коллегии. И мне кажется, загружать ими Совет нет необходимости. Такая перезагрузка и перераспределение полномочий – созревший вопрос.

Второй аргумент за расширение полномочий – чрезмерная забюрократизированность нашего союза. Иногда, чтобы принять простые решения, мы тратим шесть месяцев, потому что должны проходить очень сложные процедуры согласования позиций.

Кроме того, необходимо создать рычаги, в том числе финансовые, которые бы стимулировали интеграцию. Это и формирование финансовых фондов, и более активная работа с Евразийским банком развития. Важно, чтобы мы были подключены к реализации проектов, которые мотивируют интеграцию хозяйствующих субъектов, создание совместных предприятий, совместных брендов, совместных инфраструктурных и цифровых платформ. Сейчас таких инструментов, с помощью которых мы бы могли стимулировать хозяйствующие субъекты, у нас, к сожалению, нет.

? Я могу заблуждаться, но мне кажется, что граждане наших пяти стран – Беларуси, Армении, Казахстана, Кыргызстана и России – не чувствуют, что живут в едином союзе. Что нужно сделать, чтобы они на себе ощутили преимущества ЕАЭС?

Я бы сформулировал несколько по-другому: наши граждане, наоборот, ощущают, что они живут в общем пространстве, но их огорчает, что в нем пока существует множество препятствий. На мой взгляд, нас объединяет общее прошлое, культурологический аспект, мы ко многим событиям и явлениям относимся одинаково, у нас схожая шкала ценностей, нас сближает русский язык. То есть оснований для того, чтобы чувствовать себя в общем пространстве, – на самом деле много. Но вот когда существуют проблемы, это огорчает, и их нужно решать как можно быстрее.

Серьезным шагом вперед стало решение проблемы трудовой миграции для жителей пяти стран: теперь можно устраиваться на работу без дополнительных разрешительных процедур. С 1 января 2017 года в России начало работать обязательное медицинское страхование для граждан союза, и все трудовые мигранты могут пользоваться этой страховкой, получать необходимую медицинскую помощь. Еще один важный аспект – признание дипломов, что также способствует тому, что люди могут находить работу. Конечно, есть еще много вопросов, над которыми надо продолжать работать, чтобы граждане наших стран чувствовали себя более комфортно. Это и вопросы, связанные с водительскими удостоверениями, и пенсионные вопросы, и ряд других тем. Мы ведем серьезную работу в этом направлении, и в следующем году, уверен, будут приняты решения, которые положительно скажутся на жизни граждан.

? Но разве нет ситуаций, когда принимаются решения на уровне ЕАЭС, в том числе названные вами по облегчению трудоустройства, по социальному страхованию, а в странах – участницах союза какими-то подзаконными актами это все нивелируется?

Такая болезнь есть. Поэтому мы создали и опубликовали "Белую книгу" – доклад "Барьеры, изъятия и ограничения в ЕАЭС". В ней удалось согласовать со сторонами 60 требующих устранения препятствий, но их на самом деле гораздо больше. У нас около 140 вопросов, являющихся предметом дискуссий между странами, которые ограничивают равные условия для граждан и бизнеса. Мы видим, что национальные правительства вынуждены по ряду объективных или субъективных причин защищать своих производителей, граждан, и часто они принимают решения, которые входят в противоречие с нашим союзным договором. Все это должно преодолеваться совместными усилиями путем реализации дорожных карт по устранению уже выявленных препятствий.

? Вы уже затронули тему, о которой много говорят, – цифровую повестку. Первым проектом, который, как объявлено, будет реализован в ЕАЭС в соответствии с этой повесткой, станет создание системы прослеживаемости товаров. Вопрос, наверняка, актуальный, но он, как мне кажется, больше важен с точки зрения чиновников, бюрократии. А для бизнеса, для граждан что даст цифровая повестка?

К нам по этому вопросу больше обращается бизнес, нежели чиновники. Система прослеживаемости, которую мы создаем, включает очень много элементов, обеспечивающих защиту прав и свобод бизнеса. Ведь если мы говорим об общем рынке, то все наши предприятия должны иметь свободный доступ на этот рынок. Система позволяет бизнесу открыто, транспарентно пользоваться общим рынком, перемещать товар через внешнюю границу в соответствии с едиными правилами, и все участники рынка будут иметь возможность следить за движением товара. Особенно это важно в ситуации, когда есть санкции против одной из стран союза и ответные ограничительные меры. Ведь в этих условиях необходима классификация товаров по стране происхождения, прозрачность всех процедур и возможность отслеживать перемещение товарных потоков. Иначе мы будем сталкиваться с проблемами, когда санкционные товары, экспортируемые в одну из стран союза, могут оказаться на рынке другой страны. Соответственно, в условиях отсутствия общей для всех стран системы нередко появляются препятствия для того, чтобы какой-то товар пересек границу. В результате от таких решений могут пострадать и добросовестные производители.

Кроме того, значительно повысится эффективность администрирования. Это поможет резко сократить теневой оборот и увеличить объемы поступлений в бюджеты наших стран.

Можно сказать, что стремление к повышению прозрачности товарных потоков и взаимное информирование – одна из причин тех сложных переговоров, которые шли между Кыргызстаном и Казахстаном. Стороны решали непростую задачу: как обеспечить транспарентность того, какие товары попадают на общий рынок.

? На ваш взгляд, реализация цифровой повестки в целом как изменит наши страны?

Есть разные оценки эффективности применения цифровых технологий. Существуют расчеты экспертов, которые показывают, что оцифровка процессов логистики и перевозки товаров по железной дороге повышает производительность в этом сегменте экономики на 40%. Также сокращаются сроки доставки товаров. То есть, казалось бы, решение несложной задачи позволяет достичь огромного эффекта. А применение искусственного интеллекта быстро "убирает" очень многих ненужных посредников. Особенно если мы будем пользоваться цифровыми межотраслевыми платформами, которые оптимизируют решение многих задач. Эксперты считают, что цифровые торговые площадки и межотраслевые платформы меняют в целом концепцию международного разделения труда, повышая эффективность. Для меня очевидно, что если мы не будем совместно реализовывать цифровую повестку, то это приведет к появлению новых барьеров и препятствий на наших общих рынках.

Поэтому надо уже сегодня проводить согласованную политику в этой сфере. Президенты всех пяти стран ЕАЭС нас поддержали и утвердили основные направления цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года. Таким образом, было принято важное политическое решение, а премьер-министры утвердили механизм, как мы совместно будем реализовывать инициативы. Это основной и фундаментальный результат 2019 года.

? Есть мнение, что, как в свое время Европейский союз вырос из Союза угля и стали, так и ЕАЭС обретет прочный фундамент с созданием общих рынков электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов. Как продвигается создание этих рынков, какие возникают сложности и уложимся ли мы в сроки, которые изначально были определены?

Концепции формирования общего рынка электроэнергии, общего рынка нефти и нефтепродуктов и общего рынка газа уже утверждены президентами стран ЕАЭС. Перед нами стоит задача разработать программы по реализации этих концепций. Мы утвердили программу по электроэнергии, согласовали программу по рынку нефти и нефтепродуктов. Дискуссия по программе формирования рынка газа у нас будет развернута в следующем году.

Конечно, формирование этих рынков имеет очень важное значение для того, чтобы были созданы равные условия для предприятий наших стран, чтобы был равный доступ к этим ресурсам, не было дискриминации.

? Вопрос по международной повестке. У ЕАЭС успешно складывается сотрудничество с Китаем, другими азиатскими странами, государствами Ближнего Востока и Латинской Америки и практически отсутствует диалог с Европейским союзом, хотя предложения на этот счет со стороны ЕЭК звучат регулярно. Для чего нам все-таки важен европейский трек, почему мы так стремимся наладить взаимодействие с ЕС?

В 2017 году произошло фундаментальное изменение тренда в сторону азиатских стран: впервые объем импорта в ЕАЭС из Европейского союза уступил объему импорта азиатских партнеров. Конечно, в какой-то степени этому способствовали и санкционные меры, но глобально – это мировой тренд, который не мог не повлиять на нас. В азиатских странах фиксируются высокие показатели экономического роста, именно туда переместилось производство многих товаров. Там же взрывными темпами идет рост потребительского спроса. Поэтому регион привлекает особое внимание нашего бизнеса. Предприниматели из стран ЕАЭС ищут возможности для вхождения на эти рынки. Кто-то импортирует из этого региона качественные и недорогие товары. Есть примеры того, как там находят ниши для своих товаров или реализуют стартапы.

Несмотря даже на этот объективный тренд, наш бизнес, конечно, не хочет терять европейского рынка. С другой стороны, европейский бизнес видит огромные возможности стран ЕАЭС, где около 180 млн потребителей, а также стремится, используя нашу транспортно-логистическую инфраструктуру, дотянуться до Азии.

Я убежден, что искусственные ограничения не могут длиться долго, бизнес все равно найдет пути для сотрудничества.

Наше стремление наладить диалог с ЕС обусловлено прежде всего потребностями экономики, бизнеса. Кроме того, мы получаем очень много запросов со стороны европейских ассоциаций, которые защищают интересы своего бизнеса. Европейский бизнес присутствует на нашем рынке и тоже не хочет его терять. В этом контексте 2018 год стал важным этапом, когда мы увидели со стороны Европейского союза готовность к сотрудничеству. На мой взгляд, можно говорить о том, что лед тронулся и начался технический диалог с Европейской комиссией. В рамках моего визита в Вену на заседание Постоянного совета ОБСЕ мы услышали официальное заявление об этом от представительства Европейской комиссии. Специалисты Европейского союза и наши специалисты уже работают по очень многим вопросам, которые представляют взаимный интерес. Прежде всего это вопросы технического регулирования, технических регламентов, стандартов, правоприменительная практика, вопросы торговли, антидемпинговые расследования. Я уверен, что по мере становления ЕАЭС, по мере углубления нашей интеграции этот диалог будет более всеобъемлющим.

УЛЬТРАСКАН 2004М

Прибор дистанционного контроля высоковольтного энергетического оборудования под напряжением модифицированный



ПОЛУЧЕНИЕ ПРИБОРОМ ДАННЫХ

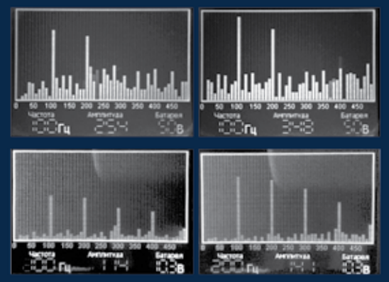
ПРИБОР ПРЕДНАЗНАЧЕН для дистанционного бесконтактного определения мест утечек электрического тока в элементах конструкций линий электропередачи, подстанций, в изоляторах контактной сети железных дорог, а также для их визуального контроля.
Прибор может найти применение для контроля мест утечек жидкостей и газов в газо- и трубопроводах, находящихся под давлением.
Прибор пригоден для контроля высоковольтного оборудования напряжением до 110 кВ.
Наибольшая эффективность достигается при контроле состояния электрооборудования напряжением 6-35 кВ.

ХАРАКТЕРИСТИКИ

Максимальная дальность определения дефекта	15 м
Угол раскрыва диаграммы направленности по уровню 0,7	не более 5 град
Диапазон принимаемых частот	37-42 кГц
Длительность записи сообщений*	не менее 2 часов
Кратность оптического визира	4
Диапазон рабочих температур	-10...+40 °С
Время непрерывной работы от одной зарядки	не менее 8 часов
Габаритные размеры	380x250x80 мм
Вес	не более 2,5 кг

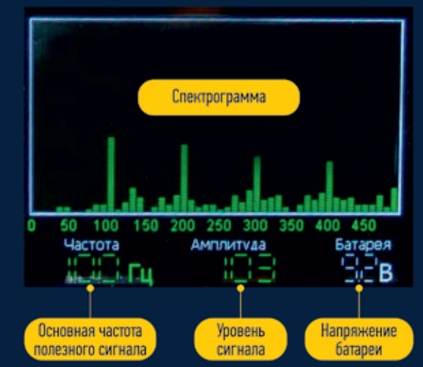
* в зависимости от комплектации.

ВНЕШНИЙ ВИД СПЕКТРОГРАММ ДЕФЕКТНЫХ ИЗОЛЯТОРОВ



Распознать дефект можно по спектрограмме. При его наличии появляются гармоники, кратные 50 или 100 Гц. Характерный вид спектра приведен на графиках. Здесь хорошо видны спектральные составляющие 100 Гц и 200 Гц, показывающие, что принятый сигнал характеризует именно дефект изоляции, а не посторонний шум. При этом остальные гармоники меняются хаотически.

ОТОБРАЖЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ НА ЖК-ИНДИКАТОРЕ



Основное окно на индикаторе занимает спектрограмма полезного сигнала.
Также на индикаторе отображаются уровень сигнала, основная частота, напряжение встроенной батареи аккумуляторов.
Вид спектрограммы, уровень и основная частота полезного сигнала позволяют судить о наличии разрядов и природе их возникновения.
По напряжению батареи аккумуляторов контролируют степень ее разрядки.

ООО НПП «Метакон» 634034, Россия, г. Томск, ул. Вершинина, д. 25/2, кв. 2. Тел./факс: (3822) 56 27 80

Ярослав Лисоволик,
управляющий директор по аналитической работе – главный экономист ЕАБР

ОБ ИТОГАХ ЭКОНОМИК СТРАН ЕАБР ЗА 2019 ГОД И ПРОГНОЗЫ НА 2020 ГОД

УЛУЧШЕНИЕ ДИНАМИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В КЛЮЧЕВЫХ ЭКОНОМИКАХ МИРА, А ТАКЖЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ БЛАГОПРИЯТНОЙ КОНЪЮНКТУРЫ НА МИРОВЫХ ТОВАРНО-СЫРЬЕВЫХ РЫНКАХ НАШЛИ СВОЕ ОТРАЖЕНИЕ В УЛУЧШЕНИИ ДИНАМИКИ ОСНОВНЫХ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНДИКАТОРОВ СТРАН-УЧАСТНИЦ ЕАБР. ПО ИТОГАМ 2017 ГОДА ВСЕ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛИ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ТЕМПЫ РОСТА, ОТМЕЧЕНО ВОССТАНОВЛЕНИЕ ВЗАИМНОГО ТОВАРООБОРОТА, А ИНФЛЯЦИЯ ДОСТИГЛА РЕКОРДНО НИЗКИХ ДЛЯ РЕГИОНА УРОВНЕЙ.



РЕСПУБЛИКА АРМЕНИЯ

По итогам 2019 г. Армения является лидером по темпам экономического роста среди стран-участниц ЕАБР. Прирост ВВП по итогам года составил 7,5% против 0,2% годом ранее. Смягчение условий кредитования в драмах и увеличение притока денежных переводов трудовых мигрантов стимулировало активное восстановление потребительского спроса. Повышение мировых цен на товары армянского экспорта наряду с высоким внешним спросом и ослаблением реального эффективного курса драма продолжило оказывать поддержку экспорту товаров, стоимостной объ-ем которого в 2019 году вырос на 25,2% по сравнению с предыдущим годом.





Значительное ускорение экономической активности и в частности потребительского спроса, а также рост мировых цен на товарных рынках выступили основными факторами восстановления инфляционных процессов в Армении в 2019 году. Инфляция в декабре 2017 года достигла нижней границы целевого коридора Центрального банка Армении (4% +/- 1,5%) и составила 2,6% к декабрю 2016 года (дефляция на 1,1% годом ранее).

Несмотря на высокие темпы роста экспорта страны, вне-шнеэкономическая сфера в 2019 году характеризовалась расширением дефицита торгового баланса из-за быстро-го роста внутреннего спроса и как следствие увеличения объемов импорта товаров (прирост за 2017 год на 27,8% по сравнению с 2016 годом). Рост поступлений трансфертов трудовых мигрантов и профицита сальдо оплаты труда и инвестиционных доходов оказало положительное влияние на счет текущих операций, дефицит которого в 2017 году сократился по сравнению с предыдущим годом.

Дефицит государственного бюджета в 2019 году по пред-варительным оценкам сократился до 4,8% ВВП по сравне-нию с 5,5% годом ранее. При этом в 2017 г. отмечается рост государственного долга на 833 млн долл. США и расходов на его обслуживание.

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ

После двух лет падения экономика Республики Беларусь в 2019 году вышла на положительные темпы роста. По пред-варительным данным ВВП страны увеличился в 2019 году на 2,4% после снижения на 2,5% в 2016 году. Восстановле-нию экономического роста способствовали активизация потребительской и инвестиционной активности на фоне смягчения монетарной политики и возобновления роста доходов населения, а также увеличение экспорта товаров и услуг, стимулируемого ростом экономик стран основных торговых партнеров.

Инфляция в 2019 году составила 4,6% (декабрь к декабрю предыдущего года), что является минимальным значением для Республики Беларусь за всю историю наблюдений. Факторами, обусловившими снижение инфляции с 10,6% за аналогичный период 2016 г., выступили сохранение слабого внутреннего спроса после двух лет его значительного падения, дезинфляционное влияние со стороны стран – торговых партнеров (в первую очередь снижение инфляции в России), а также замедление роста административно регулируемых цен. Значительное снижение инфляции и рисков ее ускорения позволило Национальному банку Республики Беларусь снизить ставку рефинансирования за 2017 год на 7 п.п. до 11% на конец года.

Увеличение профицита внешней торговли услугами и вторичных доходов способствовало сокращению отрицательного сальдо текущего счета платежного баланса. Дефицит торгового баланса в 2018 году увеличился на 412 млн долл. США в значительной степени из-за роста стоимостного объема импорта энергетических товаров. Профицит республиканского бюджета в 2018 году расширился до 2,7% ВВП по сравнению с 1% ВВП годом ранее, что связано как с ростом доходов (на 11,5% по сравнению с 2016 годом), так и сокращением расходов по сравнению с бюджетным планом на 2017 год.

РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН

Восстановление мировых цен на нефть, укрепление роста в странах основных торговых партнерах и запуск месторождения Кашаган способствовали быстрому восстановлению экономической активности в Казахстане. В 2018 году стимулирующая роль государства снижалась по мере активизации деятельности промышленных предприятий и улучшения динамики экспорта. Инвестиции имели стабильную динамику роста, а внутренний потребительский спрос в условиях отрицательной динамики роста реальных заработных плат оставался ограниченным. По предварительной оценке, рост ВВП по итогам 2018 года ускорился до 4,0% (1,1% в 2016 г.).

Укрепление реального эффективного курса тенге было нивелировано благоприятной ценовой ситуацией на мировом рынке нефти и металлов, что позволило нарастить номинальный объем экспорта. В условиях умеренного роста стоимостного объема импорта положительное сальдо торгового баланса расширилось.

В течение 2017 г. инфляция находилась в пределах целевого коридора в 6,0-8,0% и имела понижательный тренд, что в свою очередь создало предпосылки для поэтапного смягчения денежно-кредитных условий. В течение 2017 г. базовая ставка была снижена три раза с 12,0% до 10,25%.

Экспансивный характер фискальной политики в течение 2017 года был обусловлен реализацией программы Правительства РК и НБ РК по оздоровлению банковского сектора. Для этих целей из Национального Фонда был выделен трансферт в размере 2,1% к ВВП, в результате чего дефицит государственного бюджета по итогам 2017 года расширился до 2,8% к ВВП (1,6% к ВВП по итогам 2016 года).

КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА

Восстановление экономической активности в странах торговых партнерах повысило спрос на экспортную продукцию Кыргызской Республики и оказало дополнительную поддержку домохозяйствам, доходы которых формируются за счет трансфертов от трудовых мигрантов. Наряду с этим, в 2017 году спад производства золота был менее выраженным в отличие от предыдущего года, что позволило удержать темпы роста в промышленном секторе в положительной плоскости. По уточненным данным рост ВВП в 2017 г. ускорился до 4,6% г/г (4,6% г/г в 2016 г.).

Реальное обесценение эффективного обменного курса сома в течение 2017 года оказывало поддержку экспорту (без учета золота). Во второй половине 2017 года поставки золота сократились в годовом сопоставлении, но стоимостной объем прочего экспорта сохранил положительные темпы роста. В условиях сокращения дефицита баланса товаров и услуг и роста чистого притока денежных переводов отрицательное сальдо счета текущих операций сократилось.

Направленность денежно-кредитной политики в течение 2017 года не изменялась. Учетная ставка НБКР оставалась без изменений на уровне 5,0%. Коридор ставок, образуемый ставками по постоянно доступным инструментам, составлял 0,25-6,25%.

При этом ставки денежного рынка в течение 2017 г. колебались вблизи нижней границы процентного коридора. Экспансивные монетарные условия определялись слабым инфляционным фоном.

В течение 2017 г. инфляция находилась ниже целевого ориентира в 5,0-7,0% и на конец 2017 года сложилась на уровне 3,7% г/г.

Дефицит бюджета по итогам 2017 года составил 3,2% к ВВП (4,4% к ВВП в 2016 г.). Несмотря на то, что во втором полугодии 2017 года дефицит бюджета расширился, фактические показатели не превысили целевого ориентира на 2017 год в 4,3% к ВВП, при этом рост доходной части (+14,4% г/г) опережал темпы роста расходной части (+9,5% г/г).

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Прирост ВВП по итогам 2018 года вышел в область положительных значений и по предварительным данным составил 1,5% после падения в 2015-2016 гг. на 2,8% и 0,2% соответственно. Наряду с восстановлением инвестиций и наращиванием экспорта в 2017 г. поддержку экономическому росту оказала восстановительная динамика в потребительской сфере. Важным достижением 2017 года стало восстановление товарооборота России со странами ЕАЭС, в том числе снижение сырьевой направленности российского экспорта.

Инфляция в России в 2017 года достигла исторического минимума в 2,5% (декабрь к декабрю предыдущего года) по сравнению с 5,4% за аналогичные период 2016 года. Замедлению инфляционных процессов способствовало укрепление рубля, высокий урожай и снижение инфляционных ожиданий на фоне умеренно жесткой денежно-кредитной политики.

Постепенное замедление инфляционных процессов сопровождалось умеренным снижением ключевой ставки, которая за прошлый год была снижена шесть раз с 10% до 7,75%.

Восстановление цен на сырьевые товары положительным образом сказалось на росте стоимостных объемов экспорта товаров по сравнению с импортом. Улучшение торгового баланса стало определяющим фактором в увеличении положительного сальдо счета текущих операций по итогам 2017 года до уровня 40,2 млрд долл. США, что более чем в полтора раза превышает уровень 2016 года. Чистый вывоз капитала, по оценке Банка России, по итогам 2017 года составил 31,3 млрд долл. США, что на 11,5 млрд долл. США больше, чем в 2016 году и в первую очередь связано с операциями банковского сектора по сокращению внешних обязательств.

> Инфляция в России в 2018 года достигла исторического минимума в 2,5% (декабрь к декабрю предыдущего года) по сравнению с 5,4% за аналогичные период 2016 года. Замедлению инфляционных процессов способствовало укрепление рубля, высокий урожай и снижение инфляционных ожиданий на фоне умеренно жесткой денежно-кредитной политики.



Прогноз основных макроэкономических показателей стран-участниц ЕАБР

	Армения	Беларусь	Казахстан	Кыргызстан	Россия	Таджикистан
			ВВП в сопоставимых ценах (прирост в % к пред. году)			
2018	3,0	2,6	3,7	4,2	2,0	7,4
			Инфляция (прирост в % на конец года)			
2018	3,4	6,0	5,8	4,7	3,8	6,9

Источник: Расчеты ЕАБР

Восстановление цен на нефть в течение 2017 году нашло отражение в росте нефтегазовых доходов федерального бюджета (прирост на 23,3% по сравнению с 2016 годом). Это стало основным фактором снижения дефицита бюджета по итогам 2018 года до 1,5% ВВП с 3,4% ВВП годом ранее.

РЕСПУБЛИКА ТАДЖИКИСТАН

В Таджикистане рост экономики активизировался во второй половине 2017 года на фоне улучшения инвестиционных ожиданий и перспектив финансирования крупных инфраструктурных проектов. Ослабление негативной динамики в странах – донорах денежных переводов трудовых мигрантов запустило процесс восстановления внутреннего потребительского спроса. Высокий урожай технических и продовольственных культур обеспечил рост не только в сельском хозяйстве, но и имел положительное влияние на динамику роста в ряде обрабатывающих отраслей. По итогам 2017 года рост ВВП составил 7,1% г/г (6,9% в 2016 году).

Рост экспорта по итогам 2017 года согласно таможенной статистике, определялся в большей степени факторами предложения, а именно ростом объемов производства в горнодобывающей отрасли и сельском хозяйстве, нежели условиями ценовой конкурентоспособности. В то же время в 2017 году замедлилось падение импорта, а в последние месяцы 2017 года наметилась тенденция роста импорта машин и оборудования, транспортных средств и промежуточных товаров на фоне оживления инвестиционной активности.

В условиях ускорения инфляции и повышенной волатильности обменного курса сомони, наблюдавшихся в первой половине 2017 года, Национальный банк Таджикистана два раза повышал ставку рефинансирования с 11,0% до 16,0%. Во второй половине 2017 г. вокруг дискретного инфляционного ориентира был образован коридор: 7% (±3).



По предварительным данным дефицит бюджета по итогам 2017 года составил 0,3% к ВВП, тогда как годом ранее он сложился на уровне 1,7% к ВВП. Доходы бюджета выросли на 11,5% по сравнению с 2016 годом, преимущественно за счет роста налоговых поступлений на 17,2% г/г. Замедление темпов роста государственных расходов до 6,9% г/г было преимущественно обусловлено 14%-ным сокращением государственных инвестиций в топливно-энергетический комплекс.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЕАБР В 2018 ГОДУ

На фоне благоприятных цен на сырьевые товары прогнозы экономического развития в странах-участницах ЕАБР улучшаются. Дальнейшее смягчение денежно-кредитной политики в большинстве стран региона будет поддерживать рост потребительской и инвестиционной активности. При сохранении благоприятного внешнего фона можно рассчитывать на развитие и других положительных тенденций, в том числе в области восстановления притока зарубежных инвестиций, денежных переводов трудовых мигрантов и роста взаимной торговли стран ЕАБР.

В течение 2018 года ожидаются положительные темпы роста ВВП во всех странах региона операций Банка и развитие инфляционных процессов в рамках целевых ориентиров. В 2018 г. прогнозируется прирост экономик стран-участниц ЕАБР на 1,9%. Достигнутый по итогам 2017 года рекордно низкий уровень инфляции в целом по региону (около 3%) несколько увеличится в 2018 году до 4% на фоне дальнейшего восстановления внутреннего спроса.

В 2018 году ожидается проведение макроэкономической политики, способствующей дальнейшему снижению сырьевой зависимости экономики стран региона, в том числе за счет усиления роли экономических правил. Это касается бюджетных правил, ограничивающих чрезмерное использование дополнительных доходов от экспорта сырья в период относительно благоприятной ценовой конъюнктуры – так, в Российской Федерации начиная с 2018 года будет функционировать новое бюджетное правило. В Республике Казахстан – снижение гарантированного трансферта из Национального фонда в республиканский бюджет.

Сохранение низкой волатильности обменных курсов валют стран-участниц ЕАБР в 2018 году будет способствовать дальнейшему улучшению условий для долгосрочных инвестиционных проектов, и активизации взаимного товарооборота, что положительно может сказаться на реализации потенциала региональной интеграции и росте взаимных инвестиций.



Евгений Винокуров, директор Центра интеграционных исследований ЕАБР
Тарас Цукарев, руководитель направления Центра интеграционных исследований ЕАБР

Транспортные коридоры Шелкового пути

ОДНИМ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОНТИНЕНТАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА ПРОСТРАНСТВЕ ЕВРАЗИИ ЯВЛЯЕТСЯ ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА И СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ. РАБОТА В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ ПРИВЕДЕТ К РЯДУ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫХ ЭФФЕКТОВ, ГЛАВНЫЕ ИЗ КОТОРЫХ — ЭТО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРАНЗИТНОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРАН, ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ВДОЛЬ ТРАНСЕВРАЗИЙСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ, РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТА И УСИЛЕНИЕ СВЯЗАННОСТИ ВНУТРИКОНТИНЕНТАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВ И РЕГИОНОВ. ОСНОВНЫЕ ИГРОКИ В ЭТОМ ПРОЦЕССЕ — КИТАЙ, РОССИЯ, КАЗАХСТАН, БЕЛАРУСЬ, СТРАНЫ ЕС (СМ. КАРТУ).

Для стран ЕАЭС сопряжение с китайской инициативой ЭПШП носит стратегический характер. Главное в этом вопросе — решение внутренних проблем транспортно-логистической инфраструктуры, контейнеризации экономик и оптимизации регулирования отрасли, таможенного администрирования и т.д. Это приведет к интенсивному наращиванию внутренних межрегиональных грузоперевозок, повысит связанность регионов, улучшит логистическую позицию регионов, не имеющих выхода к морю, — российских Урала и Сибири, а также всей Центральной Азии.

Динамика перевозок из Китая в Европу и обратно по железнодорожной сети стран ЕАЭС сильная. Отмечается заметный рост железнодорожного контейнерного грузопотока из ЕС в Китай: с 1.3 тыс. TEU (эквивалент 20-футового контейнера) в 2010 году до более 98 тыс. TEU в 2017 году. Транзитный контейнерный грузопоток из Китая в ЕС за 2010–2016 годы вырос с 5.6 тыс. TEU до почти 100 тыс. TEU. В 2017 году взрывной рост грузопотока продолжился: транзит из Китая в ЕС достиг почти 164 тыс. TEU.

Однако, рост контейнеропотока по оси КНР – ЕАЭС – ЕС во многом обеспечен субсидиями железнодорожных перевозок в Китае. Согласно проведенному Центром интеграционных исследований ЕАБР (ЦИИ ЕАБР) анализу, имевшее место в 2013–2016 годах ежегодное удвоение числа контейнерных поездов и объемов контейнерных грузов на маршрутах КНР – ЕАЭС – ЕС во многом было обусловлено субсидированием со стороны китайских властей экспортных железнодорожных перевозок. Фактическое «обнуление» тарифа на провоз контейнера по территории КНР способствовало оперативному переключению грузопотоков китайских экспортеров с морских маршрутов на железнодорожный транспорт.

По нашим оценкам, в 2016 году объем субсидий со стороны китайских властей составил около $88 млн. Данная оценка предполагает средний размер субсидирования контейнерных перевозок на уровне $2500 за 40-футовый контейнер и совокупное количество субсидируемых контейнеров из центральных провинций КНР на уровне 35 тыс. 40-футовых контейнеров. В среднем размер субсидии для одного 40-футового контейнера составляет всего 0.3–0.4% от стоимости перевозимого в контейнере груза.

Сохранение и расширение субсидирования перевозок со стороны китайских провинций — ключевой вопрос для перспектив роста контейнеропотока. Рост железнодорожного контейнеропотока между Китаем и ЕС за 2011–2017 годы с 3.7 до 49 тыс. 40-футовых контейнеров (или с 7.5 до 97 тыс. TEU) достигнут при уровне сквозного железнодорожного тарифа $4800–6000 за 40-футовый контейнер (с учетом субсидирования в размере около 40%)..

Точность железнодорожного расписания (99.7% контейнерных поездов на маршрутах между Китаем и Европой следуют точно по расписанию) и примерно в три раза меньшие сроки доставки по сравнению с морским транспортом обеспечивают комплексное преимущество «по удобству». По нашим оценкам, потенциал развития контейнерных перевозок между Китаем и Европой за счет преимуществ «по удобству» (срокам, регулярности, точности доставки) при сохранении нынешнего уровня сквозных тарифов (с учетом субсидирования Китаем) далеко не исчерпан и позволит к 2020 году кратно увеличить число контейнерных поездов: число отправлений поездов в неделю вырастет в три раза (около 100 в неделю).

До 2019–2020 годов взрывной рост контейнеропотока по оси КНР — ЕАЭС — ЕС мы считаем обеспеченным. Согласно нашим оценкам, применяемый в настоящее время сквозной тариф (с учетом субсидий) сохраняет потенциал увеличения грузопотока до 500 тыс. TEU в 2020 году, то есть в два раза за три года. После этого поддержание тарифа на прежнем уровне уже не будет иметь столь выраженного эффекта, и темпы прироста контейнеропотока резко снизятся.

Для дальнейшего роста будет необходим более низкий тариф, инвестиции в расшивку узких мест транспортной и логистической инфраструктуры (строительство дополнительных железнодорожных путей, электрификация участков железной дороги, обновление и модернизация тяговой силы, специализированный подвижной состав, строительство транспортно-логистических центров, инфраструктура пограничных переходов и т.п.) и скоординированная транспортная политика на уровне «Большой Евразии». В благоприятном сценарии в долгосрочной перспективе грузопоток может вырасти до 1.3 млн. TEU в транзите и до 2 млн. TEU совокупно.



Есть ряд проблем, как внешнего, так и внутреннего характера.

Среди внешних можно выделить две. Первая – риск прекращения или сокращения размеров субсидирования Китаем перевозок после 2020 года. Причиной этому может послужить рост спроса на контейнерные перевозки по направлению КНР — ЕС среди китайских грузоотправителей вследствие использования ими дополнительных преимуществ железнодорожных маршрутов (по сравнению с морскими): удобство (скорость, частота и регулярность, адресность и т. д.) компенсирует тарифный диспаритет. Для дальнейшего роста грузопотока необходимы гарантии сохранения субсидирования перевозок со стороны КНР.

Вторая – недостаточные пропускные и перерабатывающие мощности польских железных дорог, включая пункты пропуска на белорусско-польской границе. Наиболее интенсивный трафик контейнерных поездов характерен для погранперехода Брест (Беларусь) – Малашевиче (Польша). Через него проходят практически все маршруты, связывающие Китай и ЕС. С учетом текущего состояния инфраструктуры, локомотивного и вагонного парков в Польше существенный рост контейнеропотока через переход Брест – Малашевиче видится чрезвычайно проблемным. Уже сейчас вместо передачи согласованных 14 маршрутов в сутки польская сторона принимает всего 9-10 составов. Совокупная мощность действующей и перспективной перерабатывающей инфраструктуры Польши существенно ниже планируемого многими участниками трансевразийского транзита контейнеропотока.

Внутри ЕАЭС актуальна тема финансирования инфраструктурных проектов, а также координация транспортных политик и соответствующих инвестиционных решений. Кем и за чей счет будет создаваться либо модернизироваться транспортная инфраструктура? Рассчитывать на бурный поток китайских прямых инвестиций в транспорт и инфраструктуру пока нет оснований. Ни в 2015, ни в 2016, ни в первой половине 2017-го года проектов в транспорте стран ЕАЭС с привлеченными прямыми китайскими инвестициями зафиксировано не было. Можно возразить, что Китай работает не через прямые инвестиции, а через портфельные инвестиции и кредиты. Действительно, в общей сложности Китай предоставил государствам Центральной Азии кредитов на сумму около $30 млрд.

Основной поток кредитов идет в добычу и транспортировку нефти и газа, создание энергетических мощностей и горнодобывающую промышленность.

Это говорит о том, что странам ЕАЭС нужно искать внутренние источники финансирования. В условиях ограниченности бюджетных ресурсов реализация инфраструктурных проектов ЭПШП может приводить к значительным задержкам. Необходимо привлекать частный бизнес, использовать механизмы ГЧП, более активно подключать институты развития (МФО).

Для увеличения пропускной способности сухопутных транспортных коридоров по оси КНР – ЕАЭС – ЕС, повышения их конкурентоспособности по сравнению с морскими маршрутами не требуются мегапроекты. Нужен не «второй Транссиб», а точечная расшивка «узких» мест транспортной инфраструктуры, требующая ограниченных капиталовложений.

Среди перспективных направлений инвестиционной деятельности на территории стран ЕАЭС выделим следующие:



– Одним из решений проблемы польских железных дорог могли бы стать инвестиции в альтернативные маршруты для движения контейнерных поездов по направлению Восток – Запад. В данном случае ключевыми направлениями могут стать: (1) расширение практики использования транспортного узла Санкт-Петербурга; (2) использование в международном транзите транспортно-логистической инфраструктуры Калининградской области (перегрузочные пункты в Черняховске и Калининграде). Для полноценного использования данного маршрута необходимы инвестиции в увеличение перерабатывающих мощностей перегрузочных пунктов и инфраструктуру пограничных переходов (Польша – Калининградская область, Литва – Калининградская область). При этом в средне- и долгосрочной перспективе в любом случае необходима поддержка такого проекта со стороны польских железных дорог.

– Создание опорных транспортно-логистических центров (ТЛЦ) на территории России, Казахстана и Беларуси. Нехватка опорных ТЛЦ на территории ЕАЭС повышает общий пробег транспорта и соответственно транспортные расходы грузоотправителей, а также увеличивает время аккумуляции и дистрибуции грузов. Цели создания транспортных хабов/ТЛЦ в ЕАЭС: (1) обработка на приграничных территориях входящих в ЕАЭС контейнерных грузов (из КНР и ЕС) и их дальнейшая дистрибуция железнодорожным/автомобильным транспортом; (2) аккумуляция контейнерных грузов на территории хабов/ТЛЦ и их дальнейший экспорт железнодорожным/автомобильным транспортом в КНР и страны ЕС (перевозки на коротком плече); (3) в перспективе возможна аккумуляция контейнерных грузов на территории хабов/ТЛЦ для дальнейшей дозагрузки ими транзитных контейнерных поездов, движущихся по оси КНР – ЕАЭС – ЕС.

– Развитие международных грузоперевозок через использование спецконтейнеров/кузовов (для химических и минеральных грузов), рефрижераторных контейнеров (для транспортировки продовольственных товаров). Нужно освоение новых контейнеропригодных товарных ниш, которые будут востребованы на емком китайском рынке. Это могут быть продовольственные товары, фасованные товары химической промышленности и нефтехимии, машинотехническая продукция.

> Точность железнодорожного расписания (99.7% контейнерных поездов на маршрутах между Китаем и Европой следуют точно по расписанию) и примерно в три раза меньшие сроки доставки по сравнению с морским транспортом обеспечивают комплексное преимущество «по удобству».

На уровне «Большой Евразии» необходимы усилия по реализации скоординированной тарифной политики и унификации нормативных и технических регламентов (правила перевозки различных видов груза, параметры используемого подвижного состава, экологические стандарты и т.п.).

Важным аспектом в плане устранения барьеров в сфере международных грузовых перевозок является взаимное информирование между странами, по территории которых проходят основные маршруты контейнерных перевозок, о долгосрочных (5-10 лет) прогнозах развития взаимных железнодорожных перевозок: перспективные направления и объемы перевозок грузов; планы о среднесуточных объемах приема/сдачи вагонов по стыковым пунктам смены ширины колеи; другая информация. Взаимный обмен информацией позволит определить заранее потребность в организационно-технических мероприятиях и мероприятиях по развитию железнодорожной и сопутствующей инфраструктуры для беспрепятственного следования грузов в установленные нормативом сроки.

ESSO TECHNOLOGY

ПРОДУКЦИЯ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА ДЛЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ

ГАЗОВЫЕ И СТРУЙНЫЕ РЕЛЕ

Реле газовые серии РГТ и реле струйные серии РСТ представляют собой Российский аналог реле Бухгольца, широко применявшихся во времена Советского Союза. Новые реле обладают улучшенными характеристиками, разработаны и выпускаются на территории РФ и дают возможность обновлять устаревший приборный парк без каких-либо переделок.

Реле РГТ и РСТ

Реле газовые серии РГТ предназначены для защиты маслонаполненных трансформаторов, автотрансформаторов и реакторов, имеющих расширитель, от повреждений внутри бака. При повреждениях масло нагревается, выделяется газ, уровень масла понижается или оно проливается из бака в расширитель. РГТ-50 разработано как аналог реле BF-50/10 и РЗТ-50. «Прототипами» реле РГТ-80 являются BF-80/Q, РЗТ-80 и РГЧЗ-66.

Типы реле устанавливаются в зависимости от диаметра проходного сечения и уставки по скорости потока масла. Таким образом, проходные сечения реле РГТ-50 и РГТ-80 имеют диаметр соответственно 50 и 80 мм и рассчитаны на скорость потока масла 0,65; 1,0; 1,5 м/с.

Реле струйное РСТ-25 защищает маслонаполненные трансформаторы и автотрансформаторы от повреждений, при которых масло проливается из бака переключателя в расширитель. Реле является аналогом URF-25 и РЗТ-25.



На фото:
Реле газовое РГТ-80

Проходное сечение РСТ-25 имеет диаметр 25 мм и рассчитано на скорость потока масла 0,9; 1,2; 1,5; 2,0; 2,5 м/с.



На фото:
Реле струйное РСТ-25

Контактная система реле РСТ-25 срабатывает только от потока масла.

Скорость срабатывания реле – 0,1 с.

Установочные и присоединительные размеры всех перечисленных реле позволяют использовать их для замены находящихся в эксплуатации РЗТ-25, РЗТ-50, РЗТ-80, РГЧЗ-66, BF 80/Q, BF 50/10 и URF 25/10 без каких-либо переделок.

РЕЛЕ КОНТРОЛЯ ТОКА УТЕЧКИ ТИПА РКТУ–01

Реле контроля тока утечки типа РКТУ–01, предназначено для реализации следующих функций: контроль сопротивления изоляции; контроль целостности общесекционных шинок. Принцип действия реле основан на непрерывном контроле тока в цепях постоянного, переменного или выпрямленного напряжения (в том числе контроля изоляции цепей газовой защиты) и выдачи сигнала срабатывания при превышении контролируемым током величины выбранной уставки (задается пользователем с помощью DIP-переключателя на лицевой панели). Срабатывание реле указывает на недопустимое снижение сопротивления изоляции, приводит к выводу газовой защиты из действия и действует в схему предупредительной сигнализации.

ЗИП ДЛЯ ВЫСОКОВОЛЬТНЫХ ВЫКЛЮЧАТЕЛЕЙ

Поставка запасных частей к высоковольтным выключателям 10-110 кВ (ВМГ-133, ВМГ-10, ВПМ-10, ВМП-10, ВМПЭ-10, ВКЭ-10, С-35, ВТ-35, ВМТ-110, МКП-35, МКП-110, У-110, ВГУ-20, ВК-10, МГГ-10 и др.) производство и поставка запасных частей к приводам высоковольтных выключателей (ПС-10, ПЭ-11, ПЭВ-11, ПЭВ-12, ПП-67, ППО-10, ШПЭ-12, ПЭМУ, ППрК-1400, ППрК-1800, ШПЭ-33, ШПЭ-44, ШПЭ-44У1, ШПЭ-46 и др.). поставка запасных частей к ячейкам КРУ (главные контакты и разъемы для вторичных





цепей) поставка маслоуказательных стекол к высоковольтным выключателям и трансформаторам. Маломасляные выключатели типа ММО-110 кВ для номинальных токов 1250 и 1600 А (токи отключения 20 и 31,5 кА) с пружинно-моторным приводом ЗПМ-70000. Поставляются запасные части для ММО-110 и ЗПМ-70000 – узлы, детали и аппараты.

ЗИП ДЛЯ ТРАНСФОРМАТОРОВ

Предназначены для ремонта силовых масляных трансформаторов мощностью от 25 до 1000 кВА. Реализуемые изделия входящие в ЗИП.

Алюминиевые, медные трансформаторные обмотки к ТМ от 25 до 1000 кВа. предназначены для ремонта силовых масляных трансформаторов в качестве запасных частей.

Шпильки латунные к ввода трансформатора мощностью от 25 ква до1000 ква латунные шпильки с покрытием О-ВИ.

Ввод силового трансформатора (тип ВСТ и ВСТА) гайки латунные состав комплекта для одного трансформатора, в состав изделия входят (латунные детали с покрытием О-ВИ): – изолятор ИПТ и ИПТВ; – шпилька ввода;

Резинотехнические изделия к трансформаторам (кольца уплотнительные, прокладки для изоляторов. В наличие имеются уплотнители НАД изолятором и ПОД изолятор. Возможна покупка, как комплектами, так и поштучно любого типа ВН, НН, НН I, НН II, НН III, НН IV, НН V. Уплотнительные кольца выполнены из резины маслостойкой.

Уплотнители ввода силовых трансформаторов (к трансформаторам мощностью от 25 кВА до 1000 кВА)

Прокладка фланца радиатора, Фланец радиатора. Фланец отстойника, Фланец термодатчика, Фланец расширительного бака , Фланец крепления изолятора (разборный)

Расширительный бак предназначен защиты трансформаторного масла от увлажнения и окисления в процессе эксплуатации и компенсации температурных изменений объема масла в баке трансформатора.

Отстойник расширительного бака (с прокладкой) предназначен для удержания тяжелых примесей в трансформатором масле.

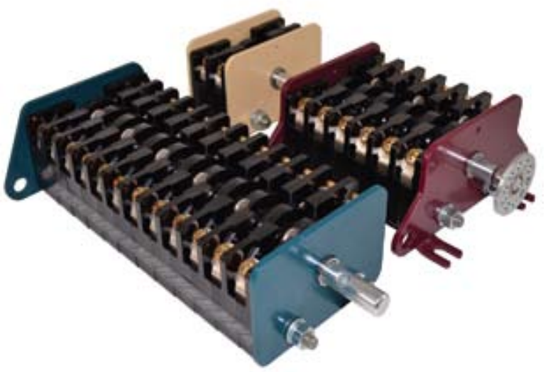


ЗИП ДЛЯ РАЗЪЕДИНИТЕЛЕЙ

Изделия наружной установки

Запасные части на разъединители серии РЛНД, РЛК, РЛКВ, РГ, РГ-К, РГ-В, РП, РПВ, РПГ

Запасные части на заземлитель серии РГП, РГ, РГН, РГН-СК, РГН-ОП, РГН-В, РГН-К, РГНП, РГП



Изделия внутренней установки

Запасные части выключателя нагрузки ВНМ

Запасные части на разъединитель серии РКВЗ, РВЗ, РРЗ, РВРЗ, РРЧЗ, РВПЗ, РВО, РРП, РЗЧ, РРЗ

РЕЗИНОТЕХНИЧЕСКИЕ ИЗДЕЛИЯ

Производство уплотнительных колец (прокладок) для высоковольтных выключателей Детали выполнены из современных резиновых смесей, обеспечивающих повышенные эксплуатационные свойства изделий. Производим прокладку под изолятор ИПУ-10-630/1000:

прокладка 8ЕС.151.002 овал под ИПУ
прокладка 8ЕС.151.002-01 овал под ИПУ
прокладка 8ЕС.151.003 квадрат под ИПУ
прокладка 8ЕС.151.005 квадрат под ИПУ-35/1000
прокладка 8ЕС.151.006 квадрат под ИПУ-10/2000
прокладка 8ЕС.151.007 под изолятор ИО-1/2, 5
прокладка 8ЕС.151.008 под изолятор ИО-10/3, 75

Так же под заказ любые другие прокладки из резины и других материалов



ООО «ЕССО-Технолоджи» – одно из предприятий электротехнической промышленности России, специализирующееся на выпуске современной низковольтной и высоковольтной аппаратуры.

Поставка устройств плавного пуска электродвигателей, выполненных в шкафном исполнении, любой мощности (для нефтекачалок, для высовольтных электродвигателей), микропроцессорах. Высоковольтная аппаратура КСО, ВРУ, КРУ, КМ. Трансформаторы ТМ400, ТМ630, КТП 400, КТП630. Реле РВ, РТ, РПВ, РТЗ, РП, РНТ, ДЗТ, РНФ, РСН, РСВ, РСТ, РМ, РСГ, , РУ, РЭП, РЭ, РЭВ и т. д. и запчасти к ним, катушки , контакты и т.д. к контакторам КТ, МК, КПВ, КТПВ, КМ, КВ, ТКД, ТКС, КНЕ, КНИ и т. д. и сами контакторы, контакты и запчасти к пускатели ПМ, ПМА, ПМЕ.

Кнопки серии КУ, ПКУ. Рубильники серии ВРА. Панели управления серии ПДУ8000, ПУ7000, блоки управления Б5130, шкафы управления насосами серии Ш5100, 5900 (аналог ДЗЭ).

Ящики управления серии ЯУ8000, ШУ8000, Я5000, Я9000, ЯОУ8500, ЯВЗ-31, ШР11, ЯРВ 9000. Панели собственных нужд типа ПСН1100, ПСН1200, панели распределительные ЩО70, шкафы РТЗО, ШСЭ, ШО, ШРУЭ, пункты распределительные серии ПР11, ПР8500, ПР8700, комплектные устройства типа КТПСН (РУСН 0,4), сборки РТЗО88, 99. Изготовление контактов и катушек по Вашим чертежам

ООО «ЕССО-Технолоджи»,
г. Чебоксары,
телефон:
+7 (8352) 62-38-81
+7 (8352) 62-58-48,
e-mail: esso@esso.su,
сайт: www.esso.inc.ru

ООО «ФЕРУМ КС»

НАМ 30 ЛЕТ!

НУЖНЫ ПРУЖИНЫ — ЗВОНИТЕ!



Мы изготавливаем любые пружины и изделия из проволоки круглого сечения по чертежу, эскизу, образцу:

- пружины сжатия (в том числе оплетка для проводов, тросов)
- пружины растяжения (в том числе батутные, дверные, манжетные)
- пружины кручения (в том числе двойные)
- пружины конические
- изделия сложной конфигурации

В производстве используется пружинная проволока ГОСТ 9389-75 и нержавеющая проволока ГОСТ 18143-72, диаметрами от 0,2 до 5 мм.

При необходимости возможно нанесение гальванопокрытия на готовые изделия (цинк).

Адрес: г. Москва, Сибирский проезд, д. 2, стр. 11. **Тел:** (499) 917-03-16; (977) 418-98-84; (499) 271-49-41.
E-mail: elv-fetisova@yandex.ru **Сайт:** www.zmeyka.ru

Наталья Силкина,
Экспертно-аналитический центр Союза Нефтегазопромышленников России

ИМПОРТОНЕЗАВИСИМОСТЬ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ



Важенин Юрий Иванович
Член Совета Федерации от законодательного органа государственной власти Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (Комитет Совета Федерации по экономической политике).
Кандидат технических наук.
Почётный работник газовой промышленности, почётный работник промышленности Тюменской области, заслуженный работник нефтегазодобывающей промышленности Ханты-Мансийского автономного округа, почётный гражданин города Сургута, почётный профессор Тюменского нефтегазового университета. Почётный гражданин ХМАО-Югры.

? Импортонезависимость и импортозамещение – на Ваш взгляд это одно и то же, или есть различия в этих понятиях?

Я думаю, это две стороны одной медали. Нужно, конечно, стремиться к абсолютной импортонезависимости. Это классика, её бы достичь. Но, а пока мы просто не можем себе вообразить, что бы с нами было, если бы отсутствовали доходная газовая часть, нефтяная, а также производство вооружений.

Импортонезависимости нам, наверное, быстро не достичь, а импортозамещение мы можем каким-то образом осуществить. Я считаю, что импортонезависимость необходима в каких-то определённых стратегически важных отраслях, где делается акцент на достижение промышленной безопасности страны в целом. Здесь нужна импортонезависимость однозначно, даже если это будет для нас очень дорого. А это будет дорого, потому что как бы там ни было, на сегодняшний день, увы, много есть вещей, где мы не импортонезависимы. Но импортонезависимость необходимо осуществить там, где есть угроза промышленной безопасности, безопасности национальной.

Насколько нам нужно «импортозаместиться»? Трудно назвать какой-то конкретный процент соотношения «отечественное/импортное», подходящий ко всем отраслям. Но думаю, что соотношение 30% импортного и 70% отечественного – это вполне достижимый результат, но, опять-таки, смотря где. По большому счёту на сегодняшний день мы импортонезависимы там, где не требуется интеллектуальный труд. Железку тяжёлую сварить, какой-то аппарат создать, где-то даже насосно-компрессорное оборудование, какие-то краны-задвижки, – это мы можем сделать.

Там, где нужны высокие технологии, высококвалифицированные специалисты, к сожалению, мы отстаём. Любое производство – это длинная цепочка, состоящая из того же самого создания оборудования и заканчивая программным обеспечением. Если любое из звеньев цепочки работать не будет – она порвётся.

В условиях санкций мы можем попасть в такую ситуацию, когда закупив за рубежом какое-то оборудование до санкций, мы элементарно не будем иметь возможности его спокойно отремонтировать. Из нас будут вить верёвки, отыгрываясь на стоимости ремонта. В таких ситуациях выручает импортозамещение. Все равно нам, конечно, приходится закупать их «мозги», никуда от этого пока не денешься. Но уже хорошо то, что хотя бы железо не надо закупать у них.

? В теории есть две крайности: полный либерализм во внешней торговле или автаркия. В реальной жизни существует комбинация мер ограничения рынка и свободы. Какое соотношение этих мер, по Вашему мнению, необходимо для сохранения импортонезависимости?

Это извечный вопрос. Ещё в советское время поддерживали такую мысль: «А что, пускай заходят к нам, так они будут заинтересованы с нами не воевать, не применять к нам санкции. Пускай приходят, будь то со своим капиталом, мозгами или технологиями». Но я не поддерживаю и идею полной автаркии. Натуральное ведение хозяйства – это шаг назад по лестнице социально-экономических формаций.

? А как вести себя в условиях политических игр? Какая у России здесь должна быть позиции по отношению к импортозамещению?

Вы знаете, чем мы принципиально отличаемся от США? У нас нет двойных стандартов. Мы что говорим, то и делаем. Поэтому все больше стран начинают с нами сотрудничать. Они видят последовательность наших действий и отмечают это. Для человеческого взаимоотношения это положительный результат, ну и для взаимоотношений между странами. Позиция, когда ты не юлишь, а откровенно говоришь: «Да, мне будет плохо без этого, но кланяться тебе все рано не буду и придумаю своё» – очень правильная.

? Как быть с такими компаниями, которые якобы российские, но на самом деле куплены западными концернами? Пример: российская компания «Метран», купленная «Эмерсоном», где выпускается продукция «Эмерсон» под нашей маркой.

Выпускают где? В России? Ну и хорошо! Пускай выпускают, куда они денутся? Вы не захотите на нас работать? Идите! Технология у нас, все у нас. Я считаю, это абсолютно нормально. Рабочие места у нас? У нас! Налоги у нас? У нас! Продукция наша, никто на неё эмбарго не наводит. Что ещё нужно? Это к тому же вопросу «впускать или не впускать». Впускать, ничего страшного. Я не вижу отрицательных моментов в этом. Разве стоит бояться, что «Эмерсон» скажет: «Все я ухожу от вас, больше не выпускаем ничего». Ну, пусть уходит. Может уйти управляющий, группа управляющих, но оборудование то не уйдёт, технология останется, рабочие не уйдут. Да им и не выгодно уходить, я вам скажу.

> В целом я считаю, что нежелательно попадать в зависимость от кого-либо

? Как Вы можете оценить состояние импортозамещения в малотоннажной химии? Что происходит на рынке катализаторов, добавок, компонентов?

Производство катализаторов в России постепенно развивается. В скором времени, я думаю, оно на 70-80% будет отечественным, а не импортным. Но здесь крайне важен вопрос стабильных поставок и, главное, гарантии качества. Плюс ко всему, не всегда то, что производится в России дешевле продукции импортного производства. Иногда легче купить на Западе.

Отмечу, что катализатор – это составляющая какой-то технологии. Зачастую мы привязаны к импортным технологиям, поскольку не имеем своих катализаторов. Компонентный состав узнать – это 6 секунд, сделать качественно – вот, что сложно.

Но радует то, что сегодня практически все наши игроки отрасли поняли, что нужно переходить на собственные катализаторы. В этом направлении активно двигаются «ГАЗПРОМНЕФТЬ-ОНПЗ», Салаватский катализаторный завод и другие.

? Кто должен в большей мере заниматься производством катализаторов? Крупные компании или лучше это отдать в руки малых компаний?

Я бы считал, что не ВИНКи должны этим заниматься. Но здесь вот, что ещё интересно. «Газпром переработка» успешно работала с частной компанией. Рецептура была у них, составляющую зачастую брали за границей. Они нормально работали. Но бизнес это непростой, наукоёмкий. Как правило, в этой сфере могут выживать только те маленькие компании, которые в советское время приобрели какие-то патенты. Но создать с нуля такое производство – большая проблема, связанная также с наличием квалифицированных кадров. У ВИНКов возможностей больше. А у нас, что на сегодняшний день? Пока есть такие ВИНКи, как Роснефть, о каком частном бизнесе можно говорить? Они всё под себя подминают. Я считаю, что не должно быть таких компаний. Все сосредоточено в крупных компаниях, ВИНКах. Мы говорим о развитии малого и среднего бизнеса. Весь мир так живёт. А где у нас этот бизнес? В сфере обслуживания и торговле. И это всё? К сожалению, в наукоемких отраслях его практически нет.

? Сегодня остро стоит вопрос закрытости крупных компаний. Есть мнение, что нужно законодательным образом заставлять компании раскрывать долгосрочную потребность, чтобы отечественные производители успевали готовиться к тем же тендерам. Что Вы думаете по этому поводу?

Руководители крупных компаний тоже с большим удовольствием хотел бы знать свои долгосрочные перспективы. Но они их не знают. Почему? Потому что условия, в которых придётся работать завтра, совершено непредсказуемы. Компании не раскрывают эти данные, потому что они не уверены в завтрашнем дне. Если спросить руководителя крупной компании он скажет: «Что вы меня спрашиваете? Завтра акцизы могут поменять, послезавтра поменяются другие правила игры, потом поменяется стоимость газа или нефти, или стоимость кредитных ресурсов. Все будет зависеть от этого». Не всегда крупные компании, пусть даже они и великие, готовы ответить на все вопросы, которые им задают. Свою линию они смогут выстроить, но помочь выстроить чужую не всегда могут.

К разговору о непредсказуемости нашего государства. Читаю обоснования в первом чтении закона «Об изменениях Акцизов и НДПИ», где написано о том, что поскольку государство недополучило от Газпрома по дивидендам за 2016 год некоторую сумму, с 1 октября предлагается увеличить НДПИ по Газпрому и аффилированным компаниям на 280 рублей за 1000 кубических метров. Этот даст возможность пополнить казну на 30 млрд рублей. У меня возникает вопрос: «А куда раньше то смотрели?».

Семь человек в составе Совета директоров Газпрома, которые определяют, какую величину дивидендов брать с компании – представители государства. Они и вышли с этой инициативой.

Хотя не прошло и года с момента, как нам обещали, что увеличения НДПИ не будет. Сегодня же правила игры поменялись. В таких условиях никто не сможет ничего прогнозировать. Это факт. Пока государство не перестанет менять правила игры хотя бы в течение 5 лет, требовать с компаний долгосрочные перспективы нельзя.

? Насколько нам необходимы независимые испытательные полигоны? За чей счёт должны проводиться испытания?

Они однозначно нужны. И чем больше, тем лучше. Без их развития не будет нормального продвижения отечественного хозяйства. Внедрять оборудование без испытания на полигоне – обойдётся дороже. Если у компании нет полигона, или возможности испытать своё оборудование на полигоне, то у неё обязательно запросят информацию о том, где и как работает это оборудование. У крупных компаний есть свои полигоны, но попробуй туда сунуться мелким компаниям! Поэтому спасение утопающих – дело рук сами утопающих. Если речь идёт, о том, что нужно заплатить за проведение испытаний и получение заключения, то, как вариант, можно действовать по схеме, когда вы в обмен на всю эту испытательную работу предлагаете часть своей продукции бесплатно. Тогда ни о каких больших тратах беспокоиться не придётся.

В любом случае нужно двигаться. Стагнации не должно быть. Газпром в этом направлении принял правильное решение, сделав разницу между отечественным и зарубежным предложением в 25%. То есть, будучи отечественным производителем, ты приходишь на тендер со своей ценой, которую сразу дисконтируют на 25%.

? Что делать, когда компании хотят «пробиться», а их просто не замечают, не берут?

Во-первых, нужно понять, почему их не берут? Есть три фактора. Первый – это цена, второй – качество, третий – соотношение «цена/качество».

В какой-то момент Газпром выступил с предложением заниматься импортозамещением и продвигать отечественные разработки. С другой стороны Газпром как государственная компания вынужден проводить конкурсные процедуры. А отечественная разработка это всегда штучный товар, который обычно дороже. Предположим ситуацию: за импортный не штучный товар предлагают условно 100 рублей, а за отечественный штучный, качеством не хуже, предлагают 120 рублей. Заказчик вынужден брать тот, что дешевле.

> Произвести ты можешь всё, что угодно. Вопрос, по какой цене ты все это продашь? Бесплатно? Возьму, чуть поднимешь цены – нет

Как решить эту проблему? Как вариант, позволить тем, кто заявляется с новыми отечественными разработками, чтобы у них из цены были вычтены топливная и энергетическая составляющие. Это повысит их конкурентоспособность в ценовом факторе.

Желательны и различные стимулы со стороны государства.

? На Ваш взгляд, достаточно ли принято законодательных мер по импортонезависимости в ТЭК и химии?

Однозначно недостаточно. По ряду причин. Поскольку те меры, которые были созданы, они, к сожалению, как это слишком часто у нас бывает – не работают. Замечательный закон «О промышленности», но кроме принятия закона необходимо ещё что? Во-первых – нормальное финансирование этого закона; во-вторых – его гласность, незабюрократченность; и в-третьих – контроль над выполнением этого закона. А что у нас есть? 38 принятых государственных программ, которые расписывают в основном то, как тратить деньги. А как зарабатывать – вот вам закон «О промышленности», который финансируется если не по остаточному принципу, то, по крайней мере, далеко не в приоритетном порядке. В неприоритетном порядке финансируются также программы, которые в последующем могли бы дать именно приток денежных средств, фактор развития экономики в целом. Увы, но этого нет. Разве можно сегодня без помощи государства или определённых мер поддержки взять кредит и потом его выплатить? У нас можно взять кредит под 15-17%. Во всем мире кредитование промышленности идёт под 1-2%.

Поэтому, считаю, что необходимо в корне менять бюджетно-денежную политику. Понятно, что все сразу поменять нельзя, но хотя бы, в отношении инновационных технологий изменить ситуацию. Вот мы вкладываем на сегодняшний день в НИОКР и науку по сравнению с США примерно в 10 раз меньше. С чего у нас возьмутся наукоёмкие производства, если мы, грубо говоря, «экономим» на науке?

Считается, что область IT отстаёт с точки зрения импортозамещения. Но здесь государство хотя бы как-то оказывает помощь. К примеру, продлено действие закона, по которому те структуры, которые заняты в области IT, освобождены от уплаты взносов в пенсионный фонд, а это не много, не мало – 20 млрд рублей.

? Сейчас часто можно услышать: «Не надо догонять существующие технологии, надо обогнать не догоняя». Это возможно в наших нынешних условиях?

Лозунг прекрасный, это классика, которую надо притворить в жизнь. И для начала в этом может помочь увеличение объёма финансирования в наукоёмкие отрасли, академическую и прикладную науку. Для начала пускай это будет двукратное увеличение. У нас почти исчезли прикладные институты, остались только несколько при крупных корпорациях. Они делают своё дело, но в узкой направленности. Давайте хотя бы финансировать науку под 1%. У нас порядка 60% финансов всех банков расположено в государственных банках. Так давайте, чтобы эти банки не просто гнались за прибылью (не в этом состоит задача государственных банков), а финансировали развитие экономики страны.

В программе, которую предложила Временная комиссия Совета Федерации по мониторингу экономического развития России, предложено возродить государственный комитет по науке и технике, в функции которого входила бы координация всей деятельности академических и отраслевых институтов. Комитет был создан не от хорошей жизни, а именно из-за того, что надо было каким-то образом развиваться стране. И в СССР он давал возможность для этого.

Серьезные преобразования необходимы. Направить их надо, прежде всего, на развитие высокотехнологичных производств в наукоемких отраслях промышленности. На образование центров науки и высоких технологий на основе действующих центров фундаментальной и прикладной науки. Без целеполагающей, координирующей, финансово стимулирующей роли государства сделать это в кратчайшие сроки, я думаю, невозможно.

Это министерская прерогатива, чтобы все было увязано. Не можете? Создавайте отдельную структуру. Должна быть структура, которая будет увязывать интересы абсолютно всех в этой стране (регионов, министерств и ведомств, предприятий и т.д.)

Насколько при Госплане все было увязано: не строили параллельно заводы, не ругались за дополнительные ресурсы, поскольку они были увязаны. Поэтому согласен с теми, кто считает целесообразным возвращение в Госплан. Можно говорить, что это не рыночная экономика и так далее. Ребята, Госплан и рыночная экономика будут уживаться. Хочешь что-то помимо Госплана? Делай! Но не нужно тогда рассчитывать на преференции и льготы. Работай сам. Это то, что касается чисто законодательных дел.



Что касается технологических дел. Не будет отраслевых институтов, не будет вложений со стороны госкорпораций, ВИНКов в мозги и НИОКР – не будет импортонезависимости. Предложения по законодательным вопросам, по изменению фискальной политики, по экономическому стимулированию, казалось бы, можно расписать на несколько листов. Но зачем так много? Достаточно 2-3, но существенных. Иначе просто запутаешься во всех этих стимулах и стимуляциях.

Коэффициент извлечения нефти у нас становится все ниже и ниже по сравнению с развитыми странами. Себестоимость добычи у нас в связи с этим не падает, а растёт. И в недрах остается все больше и больше не извлечённой нефти. Потому, что мы не внедряем новые методы увеличения нефтеотдачи.

Пример, те же США, которые за счет применения таких методов в полтора раза за последние 5 лет сократили себестоимость добычи сланцевой нефти, которая на нас уже однозначно сказывается и будет продолжать сказываться.

Мы ждём, что ни с чего вдруг возьмутся новые технологии и будут внедряться в производство. А откуда они возьмутся? Они разрабатываются и внедряются, но в других странах, где нормально относятся к наукоёмким технологиям. Мы к этому, к сожалению, не пришли. У нас на НИОКР и науку тратится в десять раз меньше, чем в США и Китае. Речь, идет о вхождении в шестой технологический уклад, а мы еще, даже, не полностью в пятом.

? Что мешает грамотно сформулировать всё предложения и законодательные инициативы на высшем уровне?

Ничего. Самое интересное, что всё формулируется достаточно правильно. Проблема в другом. Приняли правильное решение, сформулировали, проходит 3-4 года, прежде чем под это правильное решение подводят какой-то закон. А решение уже устарело.

Мало того приняли закон, а он не работает. И куча таких примеров. Начиная с закона о развитии промышленности (декабрь 2014 год). Там была затронута тема экологии, а именно то, что к 2018 году все производства с вредными выбросами должны быть обеспечены приборами учёта. А сформулировать, куда должны устанавливаться приборы учёта должны были в Минприроды. До сих пор от них ничего нет. В этом году это должно внедрятся, а что должно внедрятся, под какие выбросы по количеству и качеству – не ясно. Сейчас уже пишут, давайте с 2023 года всё это дело внедрять. Поэтому очень нужны своевременные, грамотные формулировки, разработанная проектная документация, элементарно план закупок этих приборов учёта. За день же всё не сделаешь.

Кроме этого, начинать нужно с проведения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и поддержки инновационных разработок на уровне институтов. Мало просто что-то изобрести. Надо чтобы это не пролежало на полках 5-10 лет. Допустим, одна отечественная компания что-то изобрела и предложила другой отечественной. Та в свою очередь подхватила это предложение и сказала – внедряй. И это правильно. Такая замкнутая цепочка должна существовать в условиях импортозамещения. Иначе ни о каком импортозамещении речи быть не может.

Татьяна МАНЕНОК,
экономический обозреватель. эксперт в вопросах энергетики, нефтехимической промышленности и приватизации Белоруссии

НЕФТЬ – ОСНОВА КОНСТРУКЦИИ БЕЛОРУССКОГО БЮДЖЕТА



ПРОГНОЗЫ БЕЛОРУССКИХ ВЛАСТЕЙ ОТНОСИТЕЛЬНО РОСТА ВВП В 2019 ГОДУ НА 3,5% ВО МНОГОМ ОБУСЛОВЛЕНЫ ВОЗРОСШЕЙ ЦЕНОЙ НА НЕФТЬ, КОТОРАЯ С КОНЦА ОКТЯБРЯ ДЕРЖИТСЯ ВЫШЕ 60 ДОЛЛАРОВ ЗА БАРРЕЛЬ (ЦЕНА URALS ЗА 11 МЕСЯЦЕВ 2017 ГОДА СОСТАВИЛА 52,2 ДОЛЛАРА ЗА БАРРЕЛЬ, В 2016 ГОДУ — 41,6 ДОЛЛАРОВ, В 2015 ГОДУ — 51 ДОЛЛАР). КАКИЕ СРЕДНЕСРОЧНЫЕ РИСКИ ИМЕЕТ ЭТОТ СЦЕНАРИЙ?



По итогам 2016 года белорусские нефтяники считали потери из-за резко изменившейся внешней конъюнктуры и нефтяного «секвестра» РФ. Потери на самом деле были драматичными: из-за резкого падения цены на нефть и, как следствие, снижения экспортных цен на нефтепродукты белорусские НПЗ недополучили 1,65 млрд. долларов валютной выручки. Еще около 1,2 млрд. долларов составили их потери из-за сокращения поставок российской нефти («Нафтан» и Мозырский НПЗ стали заложниками белорусско-российского газового конфликта).

Напомним, в 2018 году отечественные НПЗ импортировали из РФ 18,157 млн. тонн нефти вместо планируемых 24 млн. тонн. В результате экспорт нефтепродуктов упал на 23% по сравнению с 2015 годом – до 13,004 млн. тонн, а валютная выручка — на 39%, до 4,034 млрд. долларов. Как следствие, чистые потери экспортных доходов белорусской нефтянки (разница между затратами на импорт нефти и выручкой от экспорта нефтепродуктов) достигли около 400 млн. долларов. В итоге вклад нефтеперерабатывающей отрасли в национальную экономику резко упал: добавленная стоимость нефтепереработки в ВВП в 2016 году составила всего лишь 0,5% (при том, что доля нефтепереработки в промышленности — более 13%, а в экспорте – около 17%).

Минувший год для белорусской нефтянки был более ус-пешным, чем 201 год. Оба НПЗ сработали с прибылью.

Подорожавшая нефть повысила стоимость белорусской экспортной корзины нефтепродуктов. Хотя за 10 меся-цев 2017 года Беларусь снизила экспорт нефтепродуктов на 14,9% в сравнении с январем-октябрем 2016 года — до 9,908 млн. тонн, в стоимостном выражении экспорт не-фтепродуктов из Беларуси вырос на 20,5%, или на 716,649 млн. долларов, – до 4,218 млрд. долларов. Средняя цена экс-портируемых Беларусью нефтепродуктов в январе-октябре прошлого года выросла на 41,6% в сравнении с аналогич-ным периодом 2016 г и составила 426 долларов за тонну.

Если растет цена на нефть, то растут и экспортные пошлины на нефтепродукты (они полностью перечисляются в бюджет Беларуси). По оценкам, по итогам года их размер может приблизиться к 1 млрд. долларов. Кроме того, в 2017 году Беларусь впервые получила возможность зачислить в свой бюджет экспортные пошлины от перетаможки 6 млн. тонн российской нефти. Эти пошлины благодаря возросшей в 2016 году цене нефти существенно упрочили конструкцию белорусского бюджета-2017.

По оценочным данным, по итогам 2017 года объем экспортных пошлин от перетаможки 6 млн. тонн российской нефти и экспорта белорусских нефтепродуктов может составить около 1,5 млрд. долларов.

В 2018 году условия поставок российской нефти для Беларуси не изменились: 18 млн. тонн российской нефти будет поставлено на переработку, еще 6 млн. тонн – для растаможки. Следовательно, если мировые цены на нефть сохранят нынешний тренд роста, то конструкция белорусского бюджета-2018 благодаря «нефтяному» фактору еще более упрочится.

Правда, это в том случае, если Россия не будет форсировать завершение налоговой реформы в своей нефтяной отрасли. Но, судя по всему, в 2018 году принципиальных изменений в этой здесь не ожидается, а вот через год – вполне возможно.

МИНФИН РФ ГОТОВ ОБНУЛИТЬ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЬ С 2019 ГОДА

Сейчас белорусские НПЗ покупают нефть в РФ без пошлины, поэтому она для Беларуси ниже мировой цены. Тем не менее, российские цены потихоньку приближаются к мировым из-за налоговой реформы в нефтяной отрасли РФ. Но пока эта налоговая реформа не завершена (то есть, экспортные пошлины на нефть не обнулены), Беларусь получает нефтяные субсидии от переработки российской нефти. Причем, чем выше мировая цена на нефть, тем больший объем нефтяных субсидий получает Беларусь (согласно экспертным оценкам, для Беларуси оптимальная цена на нефть – 60-70 долларов за бар-

рель). Однако уже скоро Беларусь может лишиться этих субсидий.

Напомним, в течение последних нескольких лет в России проводится реформа налогообложения в нефтяной сфере. Ключевым направлением реформы является завершение налогового маневра с обнулением экспортных пошлин на нефть с одновременным повышением налогообложения добычи. Министерство финансов РФ предлагало обнулить экспортную пошлину на нефть уже с 2018 года. Но против этого выступает Минэнерго, которое считает, что это может привести к падению объемов нефтепереработки на 20% и закрытию ряда НПЗ.

Обнуление пошлин автоматически приведет к повышению внутренней цены на нефть в России, а это в свою очередь чревато резким снижением маржи НПЗ.

Поэтому российский Минфин предлагает поддержать нефтепереработку через отрицательные акцизы на нефть: при продаже нефти компании будут выставлять НПЗ акциз на нефть, который будет уплачиваться в бюджет, а затем НПЗ смогут получить вычет на сумму акциза, но в увеличенном размере — с повышающим коэффициентом.

Теперь этот вопрос в РФ снова актуализирован. Минфин и Минэнерго РФ до 15 января 2018 года должны представить в правительство предложения по стимулированию модернизации НПЗ. В Минэнерго РФ обратился ряд компаний, которые хотят стимулирования нефтепереработки за счет компенсации акциза на нефтепродукты.

Министерство финансов РФ выступает за привязку введения отрицательного акциза на нефтепродукты для поддержки нефтеперерабатывающих заводов к обнулению экспортной пошлины на нефть и завершению налогового маневра.

В Минфине считают, что ввести новую систему можно уже к началу 2019 года, но это надо делать вместе с отменой экспортной пошлины на нефть. «Мы тогда получим дополнительные доходы, которые можем потратить на стимулирование переработки. Сейчас нефтепереработка у нас не находится в какой-то критическом состоянии, требующем каких-то дополнительных мер стимулирования. Мы предложили решать проблему в целом», – рассказал журналистам замминистра финансов РФ Илья Трунин.

По его словам, комплексное решение позволит сократить неэффективную переработку и получить дополнительный доход, чтобы направить эти средства на поддержку эффективных НПЗ.

Также в 2019 году в российской нефтяной отрасли может быть введен налог на добавленный доход (НДД). Ожидается, что этот налог, призванный частично заменить налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ), будет стимулировать освоение новых месторождений и ускорит модернизацию российской нефтепереработки. Дополнительные поступления в бюджет от НДД оцениваются в 1 трлн. рублей.

Основная идея НДД – налогообложение не объема добываемой нефти (принцип НДПИ, взимаемого с выручки добывающих компаний), а дохода от ее продажи за вычетом экспортной пошлины, НДПИ, расходов на добычу и транспортировку.

Ставка НДД составит 50%, при этом НДПИ упразднен не будет, но ставка будет снижена.

Со стороны нефтяников основным инициатором введения НДД выступает компания «Роснефть». По данным российских СМИ, президент этой компании Игорь Сечин вскоре после резкого падения цен на нефть и девальвации рубля направил письмо в правительство о необходимости более гибкого налогообложения в отрасли. Именно «Роснефть» ощутила основной груз налогового маневра в нефтегазовой отрасли, в ходе которого был резко – примерно с 15% до 33% – увеличен НДПИ, а параллельно уменьшены пошлины на экспорт нефти и темных нефтепродуктов, что значительно снизило рентабельность нефтепереработки. Для «Роснефти», которая все последние годы инвестировала в основном в нефтедобычу, в разработку шельфа, в покупку ТНК-ВР и «Башнефти», маневр оказался невыгоден. В относительном выигрыше от налогового маневра остались ЛУКОЙЛ и «Газпром нефть», а также «Сургутнефтегаз», которые до маневра активно инвестировали в НПЗ, повышая выход светлых нефтепродуктов и уменьшая долю мазута.



Законопроект об НДД для нефтяной отрасли был внесен в Госдуму в конце ноября 2017 года. Вслед за чем премьер-министр Дмитрий Медведев поручил Минфину и Минэнерго совместно с ФАС и ФНС подготовить необходимые проекты правовых актов. Они должны быть подготовлены в первом квартале 2019 года. В Минэнерго РФ отмечают, что принятие закона точно состоится в 2018 году, а заработает он в 2020 году.

Введение этих новаций приведет к заметному росту внутренних цен на нефть в РФ, а значит и для Беларуси. При этом обнуление пошлин на нефть означает, по сути, что Беларусь потеряет нефтяные субсидии, которые она сейчас имеет.

ФАКТОРЫ РИСКА ДЛЯ НЕФТЯНЫХ ЦЕН

Для мирового нефтяного рынка 2017 год ознаменовался сделкой между странами ОПЕК+, которые после рекордного падения цены на нефть в январе 2016 года до 27,7 долларов за баррель нефти марки Brent предприняли огромные усилия для ликвидации профицита. По итогам 2017 года эффект от сделки ОПЕК+ по снижению добычи нефти проявился в полной мере: цена нефти закрепилась выше 60 долларов за баррель, что отвечает интересам производителей, в первую очередь – России и Саудовской Аравии.

Между тем, для России участие в соглашении ОПЕК+ весьма противоречиво. С одной стороны, растут доходы российского бюджета, а с другой, — снижение добычи привело к тому, что доля российской нефти на мировом рынке снизилась на 0,4 п. п. до 11,1%. За счет роста спроса и снижения предложения основным бенефициаром сделки ОПЕК+ стали США: добыча увеличилась на 6,5% до 9,7 млн. баррелей в сутки. Благодаря развитию технологий сланцевой добычи американские производители смогли снизить себестоимость добычи до 30-40 долларов за баррель, что при текущей цене позволяет им работать с прибылью, к тому же сейчас этот сектор перестал быть «токсичным» для кредиторов.

В середине 2018 года производители планируют пересмотреть условия соглашения ОПЕК и, возможно, объявят план выхода. Насколько болезненным это станет для рынка, будет зависеть не только от тактики экспортеров, но и от поведения американских сланцевых производителей.

По мнению экспертов, теоретически усилия американских компаний способны и далее создавать помехи странам ОПЕК+. С другой стороны, по мере истощения резервов легкодобываемой нефти на сланцевых месторождениях будут расти расходы на добычу. Если это окажется так, то 2018 год может оказаться не менее успешным для производителей нефти и даже более стабильным.

Еще один фактор, который окажет влияние на цены, — радикальное снижение налогов на бизнес в США, что неминуемо скажется на всей мировой экономике. Конгресс США одобрил налоговую реформу 20 декабря 2017 года, а президент США подписал документ 22 декабря. По мнению экспертов, для России и стран ОПЕК радикальное снижение в США ставки корпоративного налога и предоставление компаниям других фискальных льгот могут обернутся падением мировых цен на их главный экспортный товар — нефть. При новых налоговых ставках часть американских фирм впредь готова будет добывать сланцевую нефть при более низких мировых ценах на этот энергоноситель, чем до сих пор считалось.

Таким образом, у американских компаний, занимающихся добычей как сланцевой, так и традиционной нефти, появился двойной стимул взяться за расширение производства: выросшие на мировом рынке цены и снижающиеся в Америке налоги. Поэтому, отмечают эксперты, в первой половине 2018 года США будут усиленно наращивать нефтегазовую добычу. Тем более, что доступные американским энергетическим компаниям запасы нефти и газа практически в одночасье увеличились, поскольку в рамках налоговой реформы Трампа эти фирмы получили право бурить на Аляске – в регионе, который до сих пор являлся природоохранной зоной.

Следовательно, отмечают эксперты, в краткосрочной и уж тем более в среднесрочной перспективе весьма вероятно снижение цен как на американскую нефть, которая будет все больше теснить в Соединенных Штатах импортируемую, в частности, саудовскую, так и на американский сжиженный природный газ, который США планирует экспортировать и в Европу, и в Азию, особенно в Китай.

СПРАВКА

Россия в 2019 году сохранит переработку нефти на уровне 2017 года – 280 млн. тонн, сообщил журналистам замминистра энергетики РФ Кирилл Молодцов.

По данным Минэнерго РФ, в России в 2011-2016 годах введены в эксплуатацию или модернизированы 70 установок вторичной переработки нефти, в 2017 году – еще 8.Глубина переработки в 2017 году составит 81,4%, в 2019 году – 82,2%, выход светлых нефтепродуктов в 2019 году – 62,1%, в 2018 году – 64%.

Работа по модернизации российских НПЗ началась в 2011 году, когда возникла необходимость перевода условного экспорта от нефти к нефтепродуктам. В результате глубина переработки (отношение количества получаемых светлых нефтепродуктов к исходному нефтяному сырью) по итогам 2017 года достигнет более 81%, а к 2020 году составит порядка 85%.

Производство бензина в 2020 году составит 39 млн. тонн, в 2018 году – 40,1 млн. тонн, дизельного топлива в 2018 году – 76,6 млн. тонн, в 2018 году – 79 млн. тонн.

Ранее министр энергетики РФ Александр Новак сообщал, что Россия увеличит нефтепереработку в 2017 году до 284 млн. тонн, спрос на бензин вырастет на 1%.

По данным Минэнерго, объем первичной переработки нефти в России снижается с 2015 года, когда он составил 282,9 млн. тонн (288,9 млн. тонн в 2014 году). В 2016 году показатель составил 280,7 млн. тонн.

Богомолов О.В., д.т.н., генеральный директор, академик РАЕН
Малышев А.А., к.х.н., заместитель генерального директора по научной работе

ИНТЕРБЛОК™
ИНЖЕНЕРНАЯ КОМПАНИЯ

ЛИКВИДАЦИЯ НЕФТЯНЫХ РАЗЛИВОВ С РАЗДЕЛЕНИЕМ НЕФТИ И ВОДЫ

ЗАЩИТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ ОТ ВРЕДНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ РАЗЛИВАХ НЕФТИ В ПРОЦЕССЕ ЕЁ ДОБЫЧИ И ТРАНСПОРТИРОВКИ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ВАЖНЕЙШИХ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ТРЕБОВАНИЙ. АВАРИЙНЫЕ РАЗЛИВЫ НЕФТИ МОГУТ ИМЕТЬ КАТАСТРОФИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ЖИВОЙ ПРИРОДЫ. ЗАГРЯЗНЕНИЯ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ПРОЦЕССЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ БУРОВОЙ ПЛАТФОРМЫ, ОБРАЗУЮТСЯ И СБРАСЫВАЮТСЯ В ВОДУ ПОСТОЯННО, ПРИ ЭТОМ ПРОИСХОДИТ СИСТЕМАТИЧЕСКОЕ ЗАГРЯЗНЕНИЕ АКВАТОРИИ МОРЕЙ. ПРИМЕНЯЕМЫЕ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ТЕХНОЛОГИИ ЛИКВИДАЦИИ РАЗЛИВОВ НЕФТИ ИЗВЕСТНЫМИ СПОСОБАМИ - МЕХАНИЧЕСКИМ, ХИМИЧЕСКИМ, СЖИГАНИЕМ, НЕ ОБЕСПЕЧИВАЮТ ВЫПОЛНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ТРЕБОВАНИЙ СТАНДАРТОВ ОЧИСТКИ И НЕ В ПОЛНОЙ МЕРЕ УМЕНЬШАЮТ УЩЕРБ ПРИРОДНЫМ РЕСУРСАМ, А ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЛЯ ЭТИХ ЦЕЛЕЙ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ РАЗЛИЧНОГО НАЗНАЧЕНИЯ, ВКЛЮЧАЯ СУДА ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ, ОБУСЛАВЛИВАЮТ ВЫСОКУЮ СТОИМОСТЬ ЭТИХ РАБОТ.

В связи с активным освоением арктического шельфа, оперативная ликвидация разливов нефти (далее ЛРН) в экстремальных природно-климатических условиях акватории Северного Ледовитого океана становится ещё более актуальной научно-технической задачей. Быстрая, качественная и экономически эффективная ЛРН в условиях полярной ночи, короткого полярного дня, низких температур воздуха, дрейфа льда, сильных ветров является сложной инженерной задачей. Мировой опыт показывает, что даже в более простых природно-климатических условиях пока не удаётся эффективно бороться с последствиями таких разливов.

В целях оперативной ликвидации аварийных или эксплуатационных разливов нефти на ледяной или водной поверхности Инженерная компания «ИНТЕРБЛОК» в сотрудничестве с лабораторией «Криброл» разработала автоматизированный комплекс ликвидации разливов нефти универсального назначения (АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл») корабельного или наземного базирования, не имеющий аналогов в мире, что подтверждено соответствующими патентными исследованиями. Новизна технологии «ИНТЕРБЛОК» заключается в применении способа скоростного плавления льда, нагрева загрязнённой нефтепродуктами воды технологическим паром, получении водонефтяной эмульсии, эффективном отделении нефти от воды.

Основные функции АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл»:

– сбор, накопление и плавление загрязненного льда, нагрев загрязнённой воды, собранных в ходе ликвидации аварийного разлива нефти;

– эффективное разделение нефти и воды из водонефтяной эмульсии, образовавшейся при плавлении загрязненного льда и при нагреве воды, загрязнённой нефтепродуктами;

– хранение и перекачка нефти и воды в соответствующие приёмные танки судна или другие ёмкости.

АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» размещается в 20-футовом морском контейнере. Состоит из трех отсеков:

– парогенераторного,

– ледоплавильного,

– фильтросепараторного.

Парогенераторный отсек предназначен для производства технологического пара температурой 100-200^{0}C и



Рис. 1: Промышленный парогенератор ИнтерБлок

Таблица 1:

Основные технические характеристики	ST-102H	ST-302H
Тепловая мощность, кВт	290	870
Диапазон рабочих температур пара, ^{0}C	100-200	100-200
КПД,%	97	97
Давление пара, не более МПа	0,05	0,05
Потребляемая мощность, кВт	5,5	15
Расход воды, л/мин (м^3/час)	4 (0,24)	12 (0,72)
Расход дизельного топлива, кг/час	23	69
Вес установки, т	1,7	2,2

давлением не более 0,05 МПа, обеспечения эффективного плавления льда или нагрева воды, загрязненных нефтепродуктами, в ледоплавильном отсеке. В состав парогенераторного отсека входят:

– дизельный парогенератор ИнтерБлок ST-302H тепловой мощностью 870 кВт или дизельный парогенератор ИнтерБлок ST-102H тепловой мощностью 290 кВт (рис.1);

– топливный бак объёмом 800 л;

– система управления АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл».

Преимущества промышленных парогенераторов ИнтерБлок:

– быстрота пуска и останова – 15 секунд;

– отсутствие дымовой трубы;

– высокий КПД – 97%;

– независимость температуры пара от давления;

– небольшие размеры и вес;

– не требуется постоянное присутствие обслуживающего персонала.

Ледоплавильный отсек предназначен для приёма и плавления льда или нагрева воды, загрязненных нефтепродуктами, и получения водонефтяной эмульсии. В состав отсека входят:

– загрузочный бункер специальной конструкции объёмом 9 м^3. Конструкция загрузочного бункера рассчитана на его эксплуатацию в условиях повышенной влажности, солёности воды и максимальных механических ударных нагрузок. Загрузочный бункер изготовлен из нержавеющей стали, с усиленными стенками. Для загрузки льда или загрязнённой воды он оборудован подвижной крышкой, в рабочем положении крышка открыта, в транспортном положении – закрыта.

– система паропроводов, обеспечивающих приём пара из парогенераторного отсека для плавления льда и нагрева воды, загрязнённых нефтью, и получение водонефтяной эмульсии в загрузочном бункере;

– трубопровод для передачи водонефтяной эмульсии в фильтросепараторный отсек.

Фильтросепараторный отсек предназначен для эффективного отделения нефти от воды в водонефтяных эмульсиях любой степени загрязнения. Состоит из насосного агрегата и технических средств фильтрации и сепарации. Насосный агрегат обеспечивает эффективное перекачивание вязких жидкостей с механическими включениями. По показателям надёжности и износоустойчивости он превосходит все известные типы насосов, требует меньше электроэнергии, обладает уникальными эксплуатационными свойствами. Технические средства фильтрации и сепарации обеспечивают высококачественное разделение нефти и воды. Их основные характеристики:

– Площадь фильтрации – 1,7 м^2;

– Период эксплуатации фильтроэлемента – более 3 лет;

– Автоматическая регенерация фильтроэлемента без его демонтажа из корпуса;

– Диаметр отверстий фильтроэлементов от 5 до 500 мкм.

– Непрерывность фильтрации – обеспечивается за счёт установки двух фильтроэлементов – основного и резервного. В случае засорения основного фильтроэлемента, поток водонефтяной эмульсии автоматически перенаправляется на резервный фильтроэлемент. После очистки основного фильтроэлемента, он становится резервным.

Примечание:

а) дизельный парогенератор ИнтерБлок ST-302H применяется для ЛРН на поверхности льда,

б) дизельный парогенератор ИнтерБлок ST-102H применяется для ЛРН на водной поверхности.



Рис. 2: Результаты технологического процесса разделения водонефтяной эмульсии

Место отбора: До фильтрования. Код пробы 5/1

Определяемые показатели	Результаты исследований	Погрешность результатов измерения ±	Норма ПДК	НД на методы испытаний
Нефтепродукты, мг/дм^3	2562,5	256,2	0,05	П НДФ 14.1:2.5-95

Место отбора: До фильтрования. Код пробы 5/2

Определяемые показатели	Результаты исследований	Погрешность результатов измерения ±	Норма ПДК	НД на методы испытаний
Нефтепродукты, мг/дм^3	1,29	0,31	0,05	П НДФ 14.1:2.5-95

* СанПиН 2.1.4.1074-01. Питьевая вода. Гигиенические требования к качеству воды централизированных систем питьевого водоснабжения. Контроль качества.

Таблица 2: Основные технические характеристики АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл»

№№	Наименование оборудования	Модель, характеристики
1	***Парогенераторный отсек***	
1.1	Парогенератор	ИнтерБлок ST
1.2	Паропровод	Ø159 мм
1.3	Пульт управления АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл»	(600x300x800) мм
1.4	Электрошкаф	(400x250x600) мм
1.5	Бак для дизельного топлива	0,8 м^3
2	***Ледоплавильный отсек***	
2.1	Ледоплавильный бункер	9 м^3, (2580x1880x2200) мм
2.2	Паровые регистры	Ø76 мм
2.3	Трубопровод водонефтяной эмульсии	Ду50 мм
3	***Отсек фильтросепарации***	
3.1	Насосный агрегат	Криброл ЭП
3.2	Узел сепарации и фильтрации	Криброл ЭВ-9/3
3.3	Трубопровод очищенной воды	Ду125 мм
3.4	Трубопровод очищенной нефти	Ду125 мм
3.5	Время плавления льда и отделения нефти от воды из 8 м^3 водонефтяной эмульсии, не более	1 час
3.6	Время очистки воды от нефтепродуктов объёмом 8 м^3, не более	30 мин.

Корабельный АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» в контейнерном исполнении устанавливается на палубе судна аварийно-спасательного дежурства (АСД). ЛРН начинается с загрузки загрязненных нефтью льда или загрязненной воды в загрузочный бункер ледоплавильного отсека. Одновременно парогенератор ИнтерБлок ST-302H (ST-102H) вырабатывает пар и подаёт его через греющие регистры в загрузочный бункер. В загрузочном бункере под действием пара происходит образование водонефтяной эмульсии, которая поступает в отсек фильтрации и сепарации для отделения нефти от воды. Время плавления льда объёмом 8 м^3 с одновременным отделением нефти от воды не превышает 1 часа. Время очистки воды от нефтепродуктов объёмом 8 м^3, собранной с поверхности моря, с одновременным отделением нефти от воды не превышает 30 минут.

После обработки, разделённые нефть и очищенная вода с помощью насосной станции поступают в соответствующие судовые танки.

РАСЧЁТ ЗАТРАТ НА ЭНЕРГОРЕСУРСЫ ПРИ ЛИКВИДАЦИИ РАЗЛИВА 1000 ТОНН НЕФТИ НА ВОДНОЙ ПОВЕРХНОСТИ С ОТДЕЛЕНИЕМ НЕФТИ ОТ ВОДЫ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПАРОГЕНЕРАТОРА ИНТЕРБЛОК ST-102H В СОСТАВЕ АЛПК «ИНТЕРБЛОК-КРИБРОЛ»

Исходные данные

1). Количество нефти, разлитой на водной поверхности – 1 000 тонн;

2). Производительность АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» по нагреву загрязнённой воды до температуры 100-200^{0}С, получению водонефтяной эмульсии и отделению нефти от воды – 16 м^3/час;

3). Объёмное соотношение «вода/нефть» принято 85%/15% или 13,8 т/час воды и 2 т/час нефти;

4). Основные характеристики дизельного парогенератора ИнтерБлок ST-102H:

– тепловая мощность – 290 кВт,

– максимальный расход топлива – 23 кг/час,

– максимальный расход воды для парообразования – 0,24 м^3/час;

5). Максимальный расход электроэнергии АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» – 40 кВт;

6). Производственная мощность АЛПК «ИНТЕР-БЛОК-Криброл» – 48 т очищенной нефти в сутки.

Принятая для расчётов стоимость энергоресурсов:

– дизельного топлива – 40 руб/кг,

– воды – 40 руб/м^3,

– электроэнергии – 3 руб. за 1кВт*час.

Расчётное время ликвидации разлива нефти

Работа по ликвидации аварийного разлива нефти ведется круглосуточно.

Расчётное время ликвидации разлива 1 000 т нефти на ледовой поверхности при работе одного АЛПК «ИНТЕР-БЛОК-Криброл» с эффективной очисткой нефти от воды составит:

Т = 1 000 т : 48 т /сутки = 20 суток.

Выводы

1. Расчётные затраты на энергоресурсы при ликвидации разлива 1000 т нефти с эффективной очисткой нефти от воды при использовании одного АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» составят около 500 тысяч рублей.

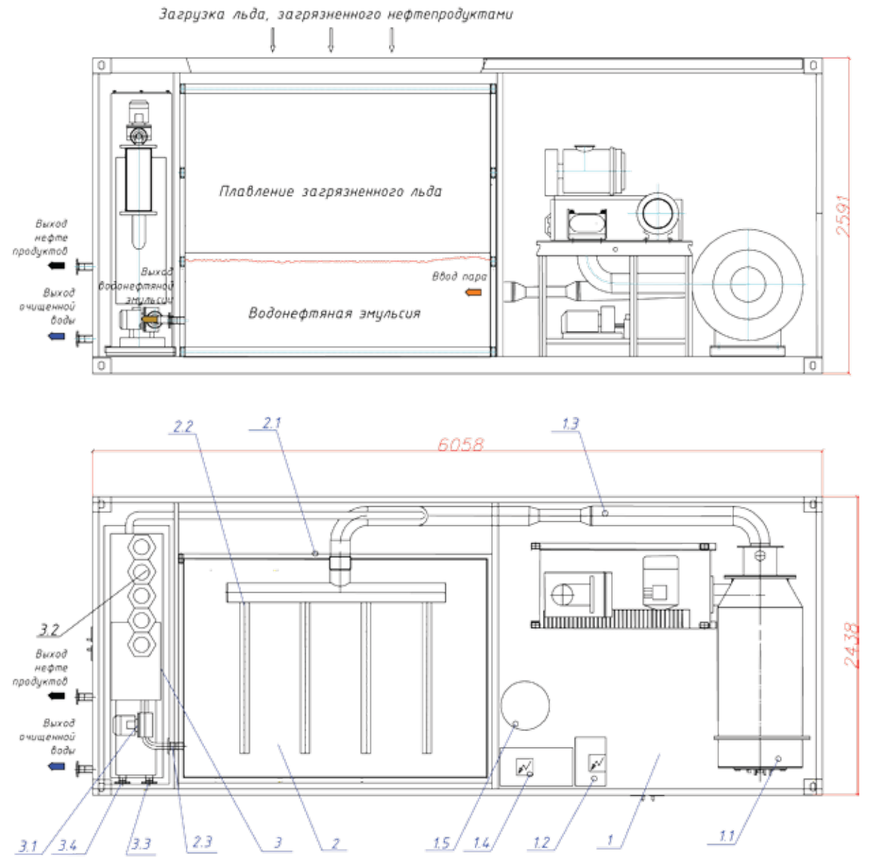


Рис. 3: Технологическая схема АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл»

Таблица 3: Основные технические характеристики АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл»

№	Наименование	Количество	Стоимость, руб.
1	Количество часов работы АЛПК «ИНТЕРБЛОК-Криброл» при ЛРН	24 час х 20 дн. =480 час	
2	Затраты на топливо	23 кг/час х 480 час = 11 040 кг	11 040 кг х 40 руб. = 441 600.00
3	Затраты на воду	0,24 м^3/час х 480 час = 115,2 м^3	115,2 м^3 х 40 руб. = 4 608.00
4	Затраты на электроэнергию	40 кВт х 480час = 19 200 кВт*ч	19 200 кВт*ч х 3руб.= 57 600.00
5	Общие затраты на энергоресурсы в течение 480 часов работы		503 808.00 руб.

2. Удельные затраты на сбор 1 т нефти составят 503 руб./т.

Справочно

1. Проект приказа Министерства по природным ресурсам РФ «Об утверждении методики расчета финансового обеспечения мероприятий, предусмотренных планом ЛРН» устанавливает лимиты финансового обеспечения для проведения операций по ликвидации разливов нефти:

– для разлива 500 тонн требуется 5 млн. рублей;

– для разлива 5000 тонн – 44 млн. рублей.

2. Удельные затраты на сбор 1 тонны нефти механическим способом оцениваются в диапазоне от 11 000 – до 22 000 руб./т. «Предупреждение и ликвидация аварийных разливов нефти и нефтепродуктов». Воробьев Ю.Л., Акимов В.А., Соколов Ю.И. Москва, 2005, стр.31.

Таким образом, технология ликвидации разливов нефти, разработанная Инженерной компанией «ИНТЕРБЛОК», имеет неоспоримые экологические, технологические и экономические преимущества перед всеми известными в настоящее время способами ЛРН.

Инженерная компания
«ИнтерБлок»
123592, г. Москва,
ул. Кулакова, 20
+7 (495) 728-9293,
+7 (495) 149-8781
info@interblock.ru,
www.interblock.ru

Ольга Казанцева



В НАЧАЛЕ НЫНЕШНЕГО ГОДА ТЕМА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИИ И ГОСУДАРСТВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ ВОШЛА В ПОВЕСТКУ МНОГИХ ДИСКУССИОННЫХ ПЛОЩАДОК. АКТУАЛЬНОСТЬ ЕЕ МОТИВИРУЕТСЯ НЕ ТОЛЬКО ПРОЦЕССАМИ, ПРОИСХОДЯЩИМИ В СТРАНАХ РЕГИОНА, НО И ТЕНДЕНЦИЕЙ ИЗМЕНЕНИЯ БАЛАНСА СИЛ И ИНТЕРЕСОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ ВНЕРЕГИОНАЛЬНЫХ ИГРОКОВ. МНЕНИЕМ НА ЭТОТ СЧЕТ ПОДЕЛИЛСЯ РОССИЙСКИЙ ЭКСПЕРТ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ИНСТИТУТА СТРАН СНГ ВЛАДИМИР ЕВСЕЕВ.

ЭКСПЕРТ:

ЕСЛИ В ГОСУДАРСТВАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ ВОЗНИКНУТ ПРОБЛЕМЫ, НИКТО, КРОМЕ РОССИИ, ИМ НЕ ПОМОЖЕТ

? Владимир Валерьевич, какое место, роль и значение во внешней политике России отводится взаимоотношениям с государствами Центральной Азии с учетом процессов, которые в настоящее время происходят в странах региона?

Для России Центральная Азия, несомненно, была и остается стратегически важным регионом. Но, по моему мнению, сейчас в регионе меняется баланс сил, что России необходимо учитывать в процессе развития взаимодействия с центрально-азиатскими государствами.

Очевидно усиливаются позиции Узбекистана, и в этом смысле позитивна роль президента республики Шавката Мирзиеева. Недавние кадровые изменения в сфере безопасности фактически стали завершающим этапом транзита власти в этой стране.

При этом, однако, я далек от мысли, что в обозримом будущем республика вступит в Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Узбекистан будет и дальше проводить самостоятельную внешнюю политику, полагая, что евразийская интеграция – лишний в ней элемент.

В связи с этим России необходимо делать ставку на развитие двусторонних отношений с республикой.

В то же время, если говорить о наших казахстанских коллегах, то для них противопоставить что-то усилению роли Узбекистана в регионе возможно только через усиление евразийской интеграции. В целом, если ЕАЭС не подтвердит, что может дать серьезные экономические дивиденды тем странам, которые входят в Союз, он не сможет стать привлекательным и для других государств региона.

Центральная Азия



Конечно, желательно, чтобы не только Узбекистан и Таджикистан, но также и Туркменистан рассматривали возможность включения в евразийский интеграционный процесс. Но сейчас это не совсем реально.

Одновременно актуализируются внешние вызовы. Прежде всего, риски, которые исходят из Афганистана. Именно сейчас у границ центрально-азиатских государств возрастает активность не только различных близких к Талибану группировок, но и активность ИГИЛ (запрещенная в России террористическая организация. прим. ред.), с которой просто невозможно договариваться. В этих условиях угроза прорыва границы Туркменистана становится вполне реальной. И понятно, что это угроза не только для Туркменистана, а для всей Центральной Азии.

Эти риски необходимо учитывать, равно, как и возможности налаживания сотрудничества с дружественными государствами на внешнем треке, в первую очередь с Исламской Республикой Иран (ИРИ), которая заинтересована в развитии экономического сотрудничества с государствами ЕАЭС и Центральной Азии в целом, подтверждает эту заинтересованность конкретными шагами. В частности, в направлении модернизации портов на Каспии для предложения транспортных коридоров через свою территорию.

И здесь вновь высвечивается особая роль Казахстана. Совершенно очевидно, что в условиях ухудшения иранотаджикских отношений для Ирана важен партнер, способный помочь ИРИ более активно включиться в интеграционные процессы на территории Центральной Азии. Таким партнером выступает Казахстан как уверенно развивающееся государство, с которым у Ирана существуют отлаженные экономические связи в процессе поставок зерна и углеводородов. В политическом плане важно учитывать также, что именно Казахстан поддержал «ядерную сделку» с Ираном и внес значимый вклад в то, чтобы это соглашение было подписано.

В отличие от некоторых коллег, я не считаю Иран нашим ситуационным партнером. Полагаю, что курс, который определили президенты Владимир Путин и Хасан Роухани, будет реализовываться через стратегическое партнерство. И для ЕАЭС в целом, и для отдельных государств Центральной Азии принципиально важно рассмотрение ИРИ в качестве государства, которое, несомненно, будет экономически усиливаться, и, соответственно, будет расти его влияние в регионе.

? Но пока осмысление роли Ирана только приходит, иные игроки уже активно действуют. Речь прежде всего о Китае…

Действительно, и Евразийский экономический союз, и отдельные государства Центральной Азии все больше «втягиваются» в сферу влияния КНР, в том числе через мега-проект «Экономический пояс Шелкового пути». И здесь встает вопрос о том, как мы можем выстраивать отношения с позиций Евразийского экономического союза, не «подомнет» ли Поднебесная интеграционную структу-

> Если ЕАЭС не подтвердит, что может дать серьезные экономические дивиденды тем странам, которые входят в Союз, он не сможет стать привлекательным и для других государств региона.

ру? Ведь одно дело красиво говорить о некоем «сопряжении» проектов. Но в реальности это сопряжение не совсем в нашу пользу по одной простой причине: у Пекина больше ресурсов.

С одной стороны, хорошо, когда в экономику приходят инвестиции и современные технологии. Но с другой – нам все-таки нужно обеспечивать экономическую самостоятельность Евразийского экономического союза.

Для этого в условиях нарастания китайского влияния практически во всех странах региона государствам-членам ЕАЭС необходимо проводить согласованную внешнюю политику с тем, чтобы не слишком открывать свой рынок. Чем увереннее мы будем это делать, тем большего добьемся.

В настоящее время, например, беспокойство вызывает то, что Китай начинает перемещать свой так называемый «ржавый пояс» на территорию Центральной Азии. В частности, речь о Казахстане, где уже идет процесс размещения не совсем экологичных производств при возможном участии в их работе китайского обслуживающего персонала. Аналогичную тревогу вызывает заинтересованность Кыргызстана в строительстве железной дороги из Китая. Не думаю, что это такие уж «альтруистические» инициативы. Китай при несравнимом экономическом потенциале может создавать вызовы евразийской интеграции, поскольку его экономическое влияние может трансформироваться в политическое. Поэтому Пекину и выгодно работать в двустороннем формате, где позиции сторон – и Казахстана, и Кыргызстана – несоизмеримы с китайским потенциалом.

Безусловно, это очень деликатный вопрос наших взаимоотношений с коллегами, но такого рода деятельность требует хотя бы обсуждения.

Считаю, что нам необходимо вести согласованную политику и работать с КНР в многостороннем формате, руководствуясь коллективными интересами.

? Говоря о влиянии внерегиональных игроков, нельзя обойти стороной Соединенные Штаты Америки. Уже сейчас понятно, что прогнозы относительно «охлаждения» интереса к Центральной Азии со стороны администрации Дональда Трампа не оправдались. Какова ваша позиция на этот счет?

США активно работают на территории Центральной Азии. И продвигаемый ими формат С5+1, в рамках которого в прошлом году министры иностранных дел государств Центральной Азии встречались в Вашингтоне, еще одно тому подтверждение.

При этом важно отметить, что фактически США ничего не предлагают в плане ресурсной поддержки, но хотели бы сохранить регион в сфере своего влияния.

Было бы наивным полагать, что США забыли про Центральную Азию. Не забыли. И уходить они не собираются.

На фото:
Встреча глав МИД стран Центральной Азии и США



Американцы всегда уходят, чтобы остаться, руководствуясь концепцией «игры со второго ряда» – когда им самим не хватает ресурсов, они пытаются работать чужими руками.

Поэтому на авансцену выходит, например, Япония, которая имеет собственную политику в отношении Центральной Азии, но частично воплощает и американские национальные интересы. Нужно четко понимать: не всегда за действиями Японии или Южной Кореи стоят только сами эти страны.

Фактически США хотят оставаться в Центральной Азии за счет своих союзников. Прежде всего потому, что регион расположен между Китаем и Россией, а государства региона выступают не то чтобы разменной монетой, но их рассматривают в качестве рычага воздействия на РФ и КНР.

Беспокойство вызывает и программа НАТО «Партнерство во имя мира» – еще один фактор закрепления США на территории центрально-азиатских государств.

Оптимистичным фактом в связи с этим я оцениваю закрытие транзитной базы в Манасе, это, на мой взгляд, позитивный пример стратегических взаимоотношений между Россией и Кыргызстаном.

Но, с другой стороны, беспокоят темпы развития особого партнерства между НАТО и Казахстаном. Очевидно, что США очень хотят иметь доступ к военной инфраструктуре региона. Зачем? Это позволяет достаточно быстро осуществлять развертывание войск для реализации американских национальных интересов. И здесь любой «шлюз», даже такой, как аварийные посадки на разовой основе, может привести постепенно к более широкому военному присутствию. Такое «партнерство» с НАТО иногда служит просто ширмой, за которой американцы пытаются реализовывать собственные интересы, не имеющие ничего общего с тем, что на самом деле нужно государствам Центральной Азии.

Абсолютно не имеет под собой оснований американский проект «Большая Центральная Азия», причем, заметьте, при определяющей роли крайне нестабильного Афганистана. Но это традиция США – навязывать некие схемы, для того, чтобы обеспечить себе военное присутствие в регионе. А по моему личному убеждению, военное присутствие США всегда носит дестабилизирующий характер. Возможно, в краткосрочном периоде и будут какие-то плюсы, но в долгосрочном – это всегда появление новых проблем.

Конечно, для государств Центральной Азии сейчас внутренние проблемы более важны, чем внешние. Но к деятельности США и их союзников нужно относиться с большой осторожностью, понимая, что они зачастую работают не совсем по правилам, а чаще – совсем не по правилам.

Формально США не являются для нас сейчас противником, но это то государство, которое будет создавать нам проблемы и сейчас, и потом. Проблемы не только для России, но для всех государств Евразийского экономического союза.

? В контексте сказанного любопытный факт: после заявления о введении санкций против России в рамках закона «О противодействии противникам Америки» Госдепартамент США предупредил, что санкции могут распространиться и на компании в других странах, ведущих бизнес «с оборонным сектором и разведкой России». Насколько реальны такие угрозы?

Вы знаете, так называемый «кремлевский доклад» я оцениваю либо как желание Трампа переложить всю ответственность на Конгресс, либо как отписку. Но, если США расширит санкции на такие организации, как Рособоронэкспорт, например, а государства Центральной Азии в рамках ОДКБ будут закупать российские вооружения, то они, безусловно, могут попасть под санкции США.

> Беспокойство вызывает то, что Китай начинает перемещать свой так называемый «ржавый пояс» на территорию Центральной Азии. В частности, речь о Казахстане, где уже идет процесс размещения не совсем экологичных производств при возможном участии в их работе китайского обслуживающего персонала.

Вообще, складывается впечатление, что в условиях, когда президентом страны является столь непредсказуемый лидер, а Конгресс представляет собой собрание русофобов, нужно быть готовыми ко всему. Согласитесь, включение в «кремлевский список» министра иностранных дел РФ Сергея Лаврова – это за гранью здравого смысла!

Но, я думаю, все-таки, что преувеличивать возможности США не стоит.

Очевидно, санкции будут наращиваться. И не только для того, чтобы сдерживать Россию экономически. США будут пытаться использовать все возможные рычаги, потому что их роль в мире уменьшается.

По некоторым оценкам, начиная приблизительно с 2025 года США будут терять контроль над мировыми деньгами. А в период 2025-2030 годов возникнет альтернативный глобальный финансовый рынок.

То есть возможности США по времени не очень большие.

Второй момент: идти напролом против всех у Вашингтона уже не очень получается. Яркий пример – та самая ядерная сделка с Ираном. Фактически и Европа уже не идет на то, чего от нее хотят Штаты. Совершенно понятно, что США – это не супергерой, который может все. Скорее, сейчас они выступают в роли разрушителя, готового сделать все, чтобы сохранить мировое лидерство.

Я считаю, что действиям и угрозам США нужно противопоставлять не какие-то одиночные контрмеры, а коллективные решения проблем, например, от имени Евразийского экономического союза, от ШОС, иных структур. Очень важно, чтобы это был именно международный формат. Чем сильнее будет международное сопротивление, в том числе и с участием европейцев, тем легче будет удержать США от тех шагов, которые могут привести к болезненным последствиям.

В заключение отмечу еще один важный момент. Россия выступает за евразийскую интеграцию в любых форматах, за развитие партнерства на пространстве «Большой Евразии». Но государства Центральной Азии должны понимать: если у них возникнут проблемы, никто кроме России им не поможет. Только Россия реально заинтересована в их стабильности, поскольку это фактор стабильности самой России. США – за океаном, им все равно, будет дестабилизация в регионе или нет.

Развивая сотрудничество с другими партнерами, все элиты государств Центральной Азии, должны исходить из этого очевидного факта и, действуя в концепции многовекторности, не создавать своим соседям лишних проблем.

Б. Куандыков – Президент Казахстанского Общества Нефтяников Геологов

ИССЛЕДОВАНИЕ ГЛУБОКОЗАЛЕГАЮЩИХ ГОРИЗОНТОВ ПРИКАСПИЙСКОЙ ВПАДИНЫ – НОВАЯ ЭРА В ГЕОЛОГОРАЗВЕДКЕ НА НЕФТЬ И ГАЗ (ПРОЕКТ ЕВРАЗИЯ)

СОЗДАНИЕ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ ДЛЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ И НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНОЙ ИЗ ОСНОВНЫХ ПРЕДПОСЫЛОК УСПЕШНОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ ЛЮБОЙ СТРАНЫ, КАК НА ЭТАПЕ ИНДУСТРИАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ, ТАК И В ПЕРИОД ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ. НАГЛЯДНЫМ ПРИМЕРОМ ЭТОГО ПОСТУЛАТА СЛУЖИТ СОВРЕМЕННАЯ ИСТОРИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.



Если оценивать мировую энергетику в целом, не стоит отрицать, что наметилась тенденция перехода ряда стран на энергосистемы с низким содержанием углерода, так сказать на альтернативные источники энергии. И этот тренд с каждым годом будет неуклонно расти.

Несмотря на быстрые темпы наращивания мощностей ВИЭ, важно помнить о том, что основная часть мирового потребления энергоресурсов будет еще много лет обеспечиваться за счет традиционных источников углеводородов. К 2040 г. на ВИЭ будет приходиться лишь 5% от общемирового объема потребления первичных энергоресурсов, а совокупная доля угля, нефти и газа в этом объеме будет составлять все еще более трех четвертей.

Мировая зависимость от энергоресурсов, в частности от нефти, еще более усиливается за счет неослабевающего спросом на нее со стороны транспортного сектора, потому что по-прежнему остается труднодостижимой коммерчески реализуемая альтернатива двигателю внутреннего сгорания, работающему на ископаемом топливе. На долю транспорта по-прежнему приходится более 60 % мирового спроса на нефтепродукты. Если говорить о конкретных цифрах, то ожидается, что к 2025 г. мировой спрос на жидкие углеводороды достигнет уровня порядка 108 млн. барр./сутки, а к 2040 году вырастет до 115 млн. барр./сутки. (Источник IHS Markit 2017г.) (Рис 1).

Таким образом, можно сказать, что сколько-нибудь значимой альтернативы нефти и газу в ближайшей перспективе в качестве энергетического ресурса нет, и, следовательно, для обеспечения устойчивого роста экономики необходимо обеспечить опережающие темпы прироста запасов против объемов добычи.

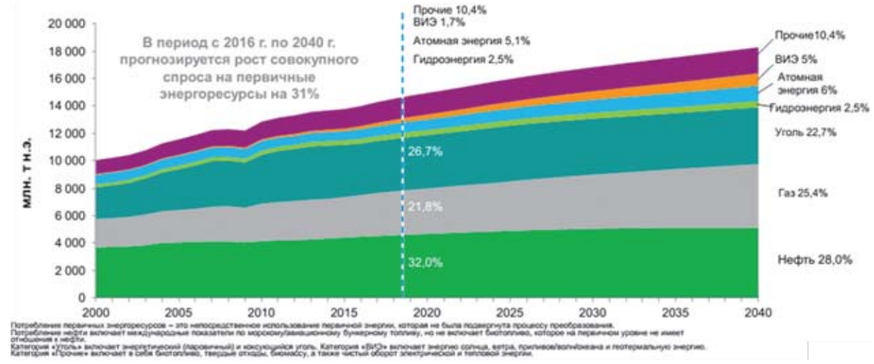


Рис. 1: Совокупное потребление первичных энергоресурсов по видам топлива

С другой стороны сегодня мир стоит на пороге осознания того, что эра «легкой нефти», которая позволяла открыть многие крупные и гигантские месторождения углеводородов до глубины 5 км, осталась в прошлом. Данный факт, к сожалению, коснулся и нашей страны. Примером этому служит и Прикаспийская впадина, в недрах которой на глубинах до 5 км были открыты три гигантских месторождения углеводородов (Тенгиз, Карачаганак, Кашаган). Как полагают большинство экспертов, на этих глубинах открытие аналогичных гигантских месторождений нефти и газа маловероятно. Следующие крупные открытия могут располагаться на больших и труднодоступных глубинах (6-15 и больше км).

Изучение глубоких горизонтов имеют актуальность и в других нефтегазовых провинциях мира. Данный факт основан на открытии за последнее время ряда крупнейших месторождений углеводородного сырья, как пример месторождения Тупи в Бразилии и Тайбер в акватории Мексиканского залива, где получены мощные фонтаны нефти и газа с глубин более 9-10 километров. В Катаре, Сахалине также пробурены продуктивные скважины глубиной 12-15 км. Япония недавно объявила о начале программы сверхглубокого бурения.

Следует отметить, что мировое нефтегазовое сообщество среди других перспективных на углеводороды осадочных бассейнов особо выделяет Прикаспийскую впадину, где на глубинах более 6 км прогнозируются открытия крупных и гигантских месторождений.



Рис. 2: Крупнейшие нефтегазоносные бассейны мира



Рис. 3: Извлекаемые ресурсы по осадочным бассейнам Республики Казахстан

Общеизвестно, что Прикаспийская впадина представляет собой провинцию с высоким доказанным потенциалом углеводородов. Сегодня около 80% нефти Казахстана добывается именно в Прикаспийском регионе. Проведенные в 2013-2014гг. исследования осадочных бассейнов Казахстана показали, что в Прикаспийском нефтяном бассейне в еще не изученных бурением более глубокозалегающих горизонтах сосредоточено до 40-60 миллиардов тонн условного топлива. (Рис.3).

В связи с этим для преодоления указанных выше неоднозначностей и неопределенностей и выработки дальнейших направлений нефтепоисковых работ Республикой Казахстан было принято решение инициировать проект Евразия, основной целью которого является глубинное геологическое изучение, поиск перспективных объектов на больших глубинах, окончательная оценка перспективности на углеводороды всего осадочного чехла впадины.

Предполагается, что разработка и введение проекта в действие займет, по меньшей мере, шесть лет. Реализация проекта предусмотрена тремя этапами с 2018 по 2023г. Фаза 1 – повторная обработка существующих геолого-геофизических данных прошлых лет с использованием новых технологий. Фаза 2 – проведение крупномасштабных геофизических исследований по выбранным новым региональным профилям. Фаза 3 – уникальное по своему значению бурение новой опорно-параметрической сверхглубокой скважины на глубину до 15 км (Рис. 4).



Рис. 4:
Программа работ для реализации проекта Евразия

Центральной идеей этого уникального проекта служит бурение не имеющей себе аналогов сверхглубокой скважины ОП Каспий-1 глубиной до 15 км для исследования до-девонских отложений этого огромного региона, охватывающего северо-западный Казахстан. Одним из предполагаемых мест заложения этой скважины станет район центральной, наиболее глубокой, части Прикаспийской впадины, где расположены крупнейшие соляные купола. Соляные ядра некоторых куполов в центральной части впадины достигают площадей несколько тысяч км2 при их мощности до 9 и более км. Естественно, по результатам выполняемых региональных сейсморазведочных работ, а также после проведения новых комплексных геофизических исследований будет уточнено окончательное оптимальное местоположение этой уникальной скважины (Рис. 5).

Очевидно, что для успешной проводки скважины ОП «Каспий»-1 потребуются сложнейшие инженерно-техни-

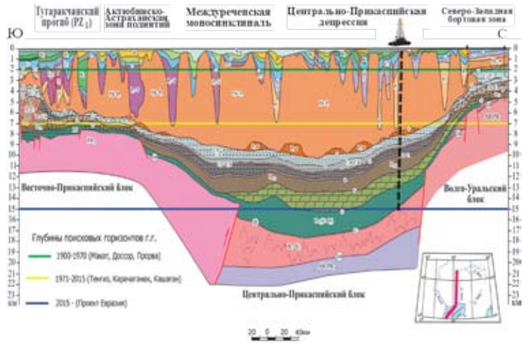


Рис. 5:
Геологический разрез через центральную часть Прикаспийской впадины

ческие решения. Рассматривается вариант привлечения в проект элементы космических технологий России. Также планируется использовать казахстанские и российские разработки в области оборонной промышленности, где применяются передовые технологии и сверхпрочные материалы. Это и новые виды сталей, и новые виды цементов и других передовых разработок. На планируемой глубине ожидаются температуры порядка 200-250 0С и более при давлении 2 тысячи атмосфер. В таких условиях обычная каменная соль, как кристалл, находится почти в текучем состоянии. Из-за этих горно-геологических условий требуется искать новые виды материалов – металлов, цементов, химреагентов, необходимых для буровых растворов.

Нельзя не сказать и об огромной научной ценности проекта Евразия. Впервые в мире предполагается пробурить вертикальную скважину глубиной 15 километров в отложениях осадочного чехла. Полученные в результате бурения данные позволят дать ответ не только на вопросы нефтяной геологии, но знаменует начало новой эры в изучении истории Земли.

На сегодняшний день заинтересованность в участии в проекте «Евразия» выразили ряд крупнейших международных нефтегазовых компаний. 21 июня 2017 года подписан Меморандум о взаимопонимании следующими компаниями: ТОО «КМГ-Евразия»; «ENI»; «Роснефть»; «CNPC»; «NEOS Geosolution»; «SOCAR». Недавно компания Шелл изъявила желание войти в состав заинтересованных к этому проекту компаний.

В течение 2018 года будут выработаны принципы сотрудничества, управления проектом, гарантии и обязательства для участников проекта, рабочую программу и бюджет проекта, которые лягут в основу Соглашения о Консорциуме (Соглашения о совместной деятельности) и Контракта на геологическое изучение.

Реализация проекта Евразия сулят большие выгоды: Бизнесу – значительные финансовые выгоды за счет обнаружения гигантских месторождений, и что особенно важно, невысокой стоимости извлечения углеводородов из недр; Фундаментальной науке – прорывы в области технологий прогнозирования и поисков залежей углеводородов на больших (6- 10км) глубинах; Государству – наращивание ресурсной базы и обеспечения устойчивого энергетического баланса развития регионов традиционной нефтедобычи с развитой инфраструктурой на дальнейшую перспективу.



ПРОМБИОФИТ®

РОССИЙСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ЭМУЛЬСИЙ, СУСПЕНЗИЙ И ГЕЛЕЙ

ООО Инновационно-техническое предприятие «ПРОМБИОФИТ» - российский производитель импортозамещающнго оборудования для производства смазочных материалов, битумных эмульсий, топливных композиций, специальных эмульсий, суспензий и гелей для скважинных и проходческих работ, установок для упаковки бытовой, строительной и автохимии.

Установки приготовления эмульсий и суспензий (серия УПЭС) изготавливаются в модификациях для оснащения производственных цехов с объемом рабочей емкости от 50 до 1200 литров, а также в настольном исполнении для лабораторной отработки технологии — объемом 10 и 20 литров.

Установки обеспечивают нагрев и поддержание температуры смеси, первичное перемешивание компонентов, качественное перемешивание, диспергирование и гомогенизацию смеси в циклическом или однократном режиме. Качество эмульсий и суспензий обеспечивается насосами-гомогенизаторами роторно-пульсационного типа (серия НГД).

Насосы-гомогенизаторы серии НГД изготавливаются в модификациях с производительностью от 0,8 до 28 куб.м/час, по согласованию с заказчиком возможно взрывобезопасное исполнение оборудования, оснащение химостойкими уплотнительными элементами, рубашкой нагрева/охлаждения, специальное изготовление с уменьшенными/увеличенными рабочими зазорами, а также оснащение дополнительной трубопроводной, соединительной и запорной арматурой.

Предприятие ИТП «ПРОМБИОФИТ» - 25 лет успешно работает на рынке технологического и упаковочного оборудования, продукция предприятия отмечена сотнями дипломов и десятками медалей, в том числе Благодарностью Министра экономического развития РФ за большой вклад в развитие предпринимательства, медалью Всероссийского конкурса ТПП РФ «Золотой Меркурий», золотой медалью ВВЦ за разработку «Мини-заводы для микро- и нанотехнологий», многими добрыми отзывами производственников.

ООО ИТП «ПРОМБИОФИТ»
127299, Москва, ул.К.Цеткин, д.4, а/я 118
+7 499 150 2764, +7 495 459 0618,
+7 916 747 2746, +7 926 893 2266
www.prombiofit.com
itp@prombiofit.com

К. БОЗУМБАЕВ: ИНВЕСТИЦИИ В НЕФТЕГАЗОВУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ КАЗАХСТАНА



ПРОРАБАТЫВАЕТСЯ ВОПРОС ПРИВЛЕЧЕНИЯ ЗАЙМА ЕАБР ПО ПРОЕКТУ СТРОИТЕЛЬСТВА ГАЗОПРОВОДА В АСТАНУ

За годы независимости в нефтегазовую отрасль страны привлечено порядка $200 млрд прямых иностранных инвестиций. Более $120 млрд пошли на освоение трех крупнейших проектов – Тенгиз, Кашаган и Карачаганак. Об этом на заседании Правительства под председательством Премьер-Министра РК Бакытжана Сагинтаева доложил министр энергетики Канат Бозумбаев, передает pm.kz.

Докладывая по вопросу о привлечении инвестиций, министр энергетики Канат Бозумбаев отметил, что на текущий момент на этих трех крупных месторождениях реализуются проекты расширения и продления полки добычи, общий объем инвестиций по которым составит $42,3 млрд.

В 2019 году внесены изменения в Кодекс о недрах и недропользовании, где предусмотрены меры по стимулированию инвестиций в геологоразведку, снижению



инвестиционных рисков недропользователей. Кодекс вступает в силу с июля 2018 года, на текущий момент Министерством энергетики разработаны и находятся на согласовании 52 подзаконных НПА.

В газовой отрасли в настоящее время прорабатывается вопрос привлечения заемных средств у ЕАБР для проекта строительства магистрального газопровода «Сарыарка» АО «КазТрансГаз» в целях газификации города Астаны, центральных и северных регионов страны. Согласно ТЭО, общая стоимость всех четырех этапов проекта составляет 370 млрд тенге с НДС, включая первый этап до города Астаны — 267,3 млрд тенге с НДС.

В сфере нефтегазохимической промышленности проект по производству полипропилена мощностью 500 тыс. тонн в год находится в активной фазе, определен EPC подрядчик (китайская компания — China National Chemical Engineering Company), привлечено заемное финансирование на сумму $2 млрд, решен вопрос обеспечения сырьем. Срок завершения строительства — 2021 год.

По проекту производства полиэтилена мощностью 1,2 млн тонн в год заинтересованность в совместной реализации проявила австрийская компания Borealis. В 2018 году планируется создать совместную проектную компанию с Borealis и завершить разработку ТЭО.

По словам министра Каната Бозумбаева, реализация вышеуказанных проектов позволит привлечь $9 млрд инвестиций, из них частных $8 млрд, создаст до 10 000 рабочих мест на этапе строительства и 1200 на этапе эксплуатации, вклад в ВВП после ввода в эксплуатацию составит 1,5%.

В сфере возобновляемых источников энергии на сегодняшний день имеется 55 действующих объектов ВИЭ суммарной мощностью 335,7 МВт. До конца 2020 года планируется ввести в эксплуатацию порядка 52 объектов ВИЭ суммарной мощностью 2 ГВт с общим объемом инвестиций почти 1 трлн тенге.

ЕАБР планирует инвестировать в проекты ВИЭ до €200 млн, с возможностью привлечения в ВИЭ Казахстана частных инвестиций и инвестиций других международных финансовых институтов на общую сумму до €480 млн.

«Прорабатывается возможность реализации проектов ВИЭ в рамках соглашений с такими компаниями, как «Эни Интернэшнл Б.В.», «Дженерал Электрик Интернэшнл Инк», ЕАБР, «Samruk Kazyna-United Green», «Банк развития Казахстана», «ЦАТЭК Green Energy», дочерней организацией БРК – «БРК-Лизинг», «KAZ GREEN TEK SOLAR», — подытожил Канат Бозумбаев.

Юрий Кофнер, заведующий Евразийским сектором ЦКЕМИ НИУ ВШЭ

СИСТЕМА ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС

ПРАВОВЫЕ РАМКИ ЕАЭС ПО ВОПРОСАМ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОДВЕРГЛИСЬ РЕФОРМЕ С 1 ЯНВАРЯ 2015 ГОДА В РАМКАХ РАБОТЫ СОЮЗА ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ АРМЕНИИ, БЕЛАРУСИ, КАЗАХСТАНА, КЫРГЫЗСТАНА И РОССИИ. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ, ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ ПЕРЕНЯЛ БОЛЬШУЮ ЧАСТЬ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПРЕДЫДУЩЕГО ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА ЕВРАЗЭС, КОТОРЫЙ БЫЛ СОЗДАН В 2010 ГОДУ БЕЛАРУСЬЮ, КАЗАХСТАНОМ И РОССИЕЙ. ПОЭТОМУ МНОГИЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АКТЫ НОСЯТ КОД «ТС».



Государства-члены ЕАЭС согласились гармонизовать свои системы и политику в области технического регулирования. Хотя этот процесс еще не завершен, целью данной гармонизации является обеспечение единообразных требований к обращению товаров на территории государств-членов ЕАЭС посредством общих технических регламентов. Юридически эти технические регламенты должны применяться непосредственно на территории государств-членов без дополнительного национального законодательства.

Соответствующие положения Договора ЕАЭС и других нормативно-правовых актов ЕАЭС основаны на Соглашении ВТО по техническим барьерам к торговле (ТВТ), поскольку указано, что технические регламенты будут приняты в ЕАЭС в целях защиты жизни и-или здоровья людей, имущества, окружающей среды, жизни и-или здоровья животных и растений и предотвращения действий, которые могут ввести в заблуждение потребителей, а также для обеспечения энергоэффективности и экономии ресурсов.

Правовой основой для единой (общей) политики является Раздел X «Техническое регулирование» и Приложения № 9-11 Договора о ЕАЭС. Эти положения заменили бывшие тексты Таможенного союза 2009 и 2010 годов. Особое значение представляет статья в разделе X, которая предусматривает «использование международных стандартов в качестве основы для разработки технических регламентов», которая призвана заменить в значительной степени устаревшие стандарты «ГОСТ», унаследованные от Советского Союза.

Приложение № 9 Договора о ЕАЭС предусматривает разработку «Единого перечня товаров», подлежащих обязательной оценке соответствия. Это основано на унифицированном списке, ранее установленном Таможенным союзом Евразийского экономического сообщества в период с 2010 по 2013 годов (Решения № 620 и 526). Товары, включенные в Единый перечень, согласно Решению № 620, могут свободно перемещаться по всей территории ЕАЭС, если они прошли процедуры оценки соответствия в любом из государств-членов ЕАЭС. Товары, не включенные в этот Единый перечень, подлежат обязательной оценке соответствия в соответствии с национальным законодательством государств-членов Союза.

После вступления в силу технических регламентов ЕАЕС, соответствующие национальные требования, установленные законодательством государств-членов ЕАЭС, больше не могут применяться. Соответствующие национальные технические регламенты должны быть отменены. На практике этот процесс может занять некоторое время, т.е. существуют переходные периоды. В этой связи могут возникать некоторые несоответствия. Например, одновременный перечень общих согласованных межгосударственных стандартов («евразийских» ГОСТов) наряду с различными или модифицированными национальным стандартами (ГОСТ Р, СТБ, СТ РК, и т.д.).

В Приложении 11 к Договору ЕАЭС изложены принципы единой (общей) системы взаимного признания аккредитации, обязанности органов аккредитации государств-членов ЕАЭС и общие принципы аккредитации, а также принципы поэтапной замены этой системой взаимного признания путем принятия и применения единой (общей) системы технического регулирования в Союзе.

Что касается институциональных рамок, то в Договоре ЕАЭС (раздел X и Приложения № 9-11) предусматривается существенная передача компетенций в области технического регулирования с национального уровня на уровень Союза. Государства-члены не могут устанавливать дополнительные обязательные требования на национальном уровне сверх того, что будет установлено в технических регламентах ЕАЭС. Однако, и это пример «не-до-интеграции», разработка и применение стандартов, оценка соответствия, государственный контроль и надзор, метрологический контроль и вопросы ответственности в государствах-членах ЕАЭС по-прежнему осуществляются на национальном уровне.

Компетенции ЕАЭС в области технического регулирования разделены между Советом Евразийской экономической комиссии, отвечающим за общее управление интеграционными процессами, и Коллегией ЕЭК, исполнительным органом, который вносит предложения по дальнейшей интеграции.

Процесс разработки технических регламентов осуществляется следующим образом. «Разработчик» проекта технического регламента, который обычно является государственным учреждением государства-члена ЕАЭС, готовит первый проект, который рассматривается рабочей группой, включая представителей органов стандартизации, промышленности и бизнеса. В качестве следующего этапа Евразийская экономическая комиссия запускает рабочий комитет, публикует проект техрегламенты на своих официальных сайтах и проводит общественные консультации. Текст, пересмотренный с помощью этих процессов, представляется Коллегией ЕЭК Совету ЕЭК для принятия решения.



На фото:
Заседание Коллегии Евразийского экономического союза

Крайне интересным представляется то обстоятельство, что большинство из 47 принятых ЕЭК технических регламентов и стандартов «идентично» по тексту и содержанию техрегламентам ЕС и европейским стандартам, а также «международным» стандартам, которые, как сказано выше, совпадают с европейскими. Практика разработки и принятия техрегламентов и стандартов в Евразийском экономическом союзе на основе международных/европейских образцов, создает главную предпосылку для сближения систем технического регулирования ЕС и ЕАЭС. В 2017 году ЕЭК, CEN и CENELEC подписали Меморандум о взаимопонимании.

31 технический регламент ЕАЭС, которые вступили в силу в период с 2012 по 2015 годов, были разработаны на основе рамочных директив и регламентов ЕС. От 60% до 80% технических стандартов ЕАЭС идентичны европейским/международным стандартам (в зависимости от регламента). Общее количество евразийских стандартов, разработанных на основе международных и европейских стандартов – 5821. Например, техрегламент ЕАЭС «О безопасности низковольтного оборудования» (бытовая техника и ручные инструменты) практически совпадает с соответствующей директивой ЕС, а из 978 стандартов, перечисленных в перечне стандартов к данному техрегламенту, 841 идентичны стандартам IEC/CENELEC. Остальные 137 стандарта «модифицированы» на основе международных/европейских стандартов, т.е. по тексту отклоняются от них не более, чем на 20%.

Многие из «модифицированных» стандартов принимаются одним из государств-членов ЕАЭС, прежде всего Россией. В этой связи, возникает такая ситуация, когда перечни стандартов, прикрепленные к определенному техрегламенту, представляют из себя смешанный набор «идентичных» международным/европейским стандартам межгостандартов ЕАЭС и «модифицированных» национальных стандартов. Задача ЕЭК состоит в том, чтобы поэтапно отказаться от этих национальных стандартов, но насколько быстро это произойдет, пока неясно.

1 января 2018 года вступил в силу новый Таможенный кодекс ЕАЭС. Таможенный кодекс ЕАЭС насчитывает свыше 1000 страниц и предназначен для систематизации и кодификации более 20 международных соглашений Союза в сфере международной торговли, в том числе по таможенной оценке, правилам происхождения, таможенному оформлению товаров, отправленных по международной почте и т.д. Таможенный кодекс ЕАЭС направлен на то, чтобы ускорить таможенные операции, сделать их более прозрачными, сократить объем документов. Новый кодекс потребует внедрение многих исполнительных положений Союз и национальных властей государств-членов.

В настоящее время для таможенного оформления широкого спектра продуктов (обозначенных в «Едином перечне» товаров, подлежащих обязательной сертификации), импортер товаров в Евразийский союз должен доказать, что эти товары соответствуют действующим нормам и стандартам ЕАЭС. Количество охваченных товаров будет расширятся по мере того, как в действие вступят дополнительные техрегламенты ЕАЭС.

Национальные органы отвечают за сертификацию, например, в России Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии («Росстандарт»), а в Казахстане — Комитет технического регулирования и метрологии Министерства промышленности и новых технологий.

В настоящее время соответствие товаров, производимых иностранными производителями, расположенными за пределами территории Союза, может быть доказано путем использования либо декларации соответствия по общей форме ЕАЭС, либо декларации согласно национальному законодательству государства-члена ЕАЭС.

Постановлением о порядке ввоза товаров (Решение Комиссии ТС № 319) предусмотрено порядок, в соответствии с которым таможенным органам требуют документы, подтверждающие соответствие товаров обязательным требованиям согласно их категорией (товары для внутреннего потребления, временный ввоз, зона свободной торговли, беспошлинный склад, реимпорт). Кроме того, в Регламенте указаны категории товаров, для которых не требуется соблюдение данных требований (б/у товары и товары, ввозимые в ограниченных количествах для личного потребления или в целях научных исследований).

"ТермИТ"

НПФ «ТЕРМИТ»

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОБИРНЫХ ЛАБОРАТОРИЙ

ЗАО НПФ «ТЕРМИТ» ЯВЛЯЕТСЯ РАЗРАБОТЧИКОМ, ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ И ПОСТАВЩИКОМ СПЕЦИАЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОБИРНОГО АНАЛИЗА С 1994 ГОДА.

Предлагается вашему вниманию предложение по исполнению комплексов оборудования для плавки рядовых и богатых проб.

Общая характеристика:

Высокая технологическая и эксплуатационная надежность систем оборудования при массовом производстве пробирного анализа подтвержденная практикой

Высокая производительность

Отработанная эксплуатацией компоновка систем оборудования

Оборудование не требует использования высококвалифицированного персонала операторов

СОСТАВ КОМПЛЕКСА ОБОРУДОВАНИЯ:

Плавильный комплекс оформлен в виде двух модулей (для раздельной работы с рядовыми и богатыми пробами).





Каждый модуль аппаратурно образован плавильным постом на базе «ТИТ.12», разливочным постом с вращающимся столом и отбивочным постом (для обработки веркблеев от шлака). Плавильный пост и разливочный пост объединены общим вытяжным кожухом с возможностью подсоединения к нему вытяжной вентиляции с помощью фланца 250х250мм. При этом общая производительность вентиляции на модуль составляет (2500 + 500) = 3000 м^3/ час. Производственная площадь занимаемая модулем в плане составляет не более 7 -8 м^2 с учетом отступа от стены и рабочей площадки.

В печи конструктивно реализовано разделение мест размещения тиглей садки с местом образования шлаковой ванны на подине после технологических проливов. Положительно отмечается возможность индивидуальной работы с садкой и визуального контроля процесса и состояния





Возможность последовательной работы с группами тиглей при осуществлении загрузочно-разгрузочных операций в сочетании с плавной работой ручной механики крышек, что защищает от термических ударов и конденсирования шлакообразующих элементов рабочего пространства

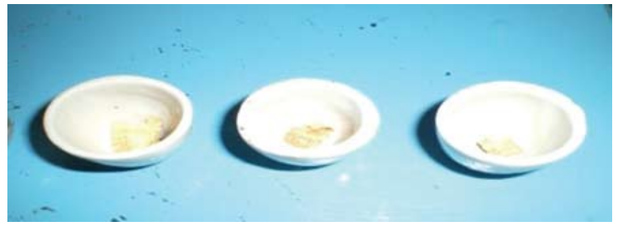
Удобная работа оператора в режиме разливки с поворотным столом разливочного поста с последующей отбивкой веркблев на наковальне отбивочного поста

Купелировочный комплекс состоит также из двух модулей.

Каждый модуль аппаратурно оформлен на базе печи «Купель ТИТ.3», установленной в вытяжном шкафу с подвижной прозрачной рамкой и встроенным источником питания и управления. Привязочный к системе вентиляции фланец 250х250 мм. Производительность вентиляции 1500 м^3 . Производственная площадь занимаемая модулем в плане составляет не более 3,5 -4 м^2 с учетом зоны обслуживания.

Отличительной особенностью печи является возможность автоматического управления не только температурой, но и окислительным потенциалом печной атмосферы в рабочей





зоне каждой капели. Воздушная стабилизация температурного поля рабочей зоны положительно улучшает проблему масштабного фактора и повышает точность анализов

Рекомендуется использование печей Купель-ТИТ.3 в сочетании с Российской пробирной капелью типа «КАМА-17» изготовленной из плавленного магнезита с игольчатой структурой и отличающейся высокой скоростью впитывания окислов свинца и минимальными потерями.

Для работы с корольками после купелирования можем рекомендовать комплекс оборудования, состоящий из двух модулей типа « Лабораторный комплекс «Золото-ТИТ.01» и двусторонних вальцев В-51 (61) для прокатки свинцовой фольги и изготовления, путем многоручьевой прокатки, золото-серебрянных корточек

Каждый модуль аппаратурно оформлен на базе плиток для разварки типа РП-01 и обжига корточек ОП-01 в вытяжном шкафу со встроенными источниками питания.

Положительной особенностью конструкции разварочных плиток РП-01 является наличие мягкого тепла для спокойного течения процесса и равномерное распределение источников тепла по поверхности.

Для плиток ОП-01 характерна ячеистая структура (под установку фарфоровых тиглей №3) и удобный визуальный контроль.

Указанное выше оборудование представляет собой полностью оформленные рабочие места.

Общая производительность оборудования комплекса составляет не менее 400 проб/ сутки с учетом технологического времени выполнения загрузочно-разгрузочных операций.

Фирма обеспечивает техническую поддержку потребителей на всем этапе Эксплуатации комплексов оборудования.

Благодарим своих партнеров от Калининграда до Владивостока, от Сочи до Камчатки и в странах ЕАЭС.

г. Москва,
(495) 757-51-20
E-mail:
info@termit-service.ru
www.termit-service.ru

GenerationS — крупнейший стартап-акселератор России и Восточной Европы, федеральная платформа развития инструментов корпоративной акселерации.
АО «РВК» — государственный фонд фондов, институт развития венчурной отрасли Российской Федерации

ИННОВАЦИОННЫЕ РАЗРАБОТКИ

ТОПЛЕВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

РАЗРАБОТАН ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ДОБЫЧИ ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМЫХ ЗАПАСОВ НЕФТИ

Проект стал участником федерального стартап-акселератора GenerationS от РВК

Новый способ добычи трудно-извлекаемых запасов нефти разработали инноваторы из Самары. Блочно-модульный комплекс должен обеспечить эффективную добычу нефти на новых месторождениях. Уникальная разработка позволяет при помощи подаваемой под давлением горячей воды разогревать нефтеносные пласты и улучшить тем самым извлекаемость нефти.

Данный проект уже смог пройти несколько этапов экспертного отбора и вошел в число участников акселерационной программы трека Power&Energy стартап-акселератора GenerationS от РВК. Уральский федеральный университет выступает инфраструктурным партнером акселератора.

Эксперты отмечают, что в России в последние годы наблюдается истощение запасов нефти на действующих месторождениях. Перспективные для добычи при текущих ценах на нефть ресурсы сосредоточены в Баженовской свите, расположенной в Западной Сибири на территории свыше одного миллиона квадратных километров. Они состоят из твёрдого органического вещества – керогена, подвижной легкой нефти низкопроницаемых пород, и относятся к категории трудно-извлекаемых запасов (ТРИЗ).

Коэффициент извлечения нефти на таких месторождениях без использования методов увеличения нефтеотдачи не превышает 3–6%. Наиболее эффективными методами его увеличения являются тепловые методы. В связи с тем, что примерно 70% мировых запасов трудноизвлекаемой нефти находится на глубинах свыше одного километра, необходимы технологии, позволяющие создавать в нефтеносных пластах высокие температуры при малых тепловых потерях и относительно низкой стоимости.

Для решения подобных задач разработана технология и создан комплекс добычи трудноизвлекаемой нефти – сланцевой, тяжелой, нефти низкопроницаемых пород, в том числе для внутрипластовой генерации синтетической нефти из керогена с глубиной залегания продуктивных пластов до пяти и более километров.

«Разработка представляет собой блочно-модульный комплекс, который способствует разогреву нефтяного пласта, – описывает принцип работы комплекса представитель проекта Владимир Левкоев. – Мобильная прямоточная теплогенераторная установка предназначена для обеспечения выработки теплоносителя для нагнетания в нефтяные скважины с целью повышения нефтеотдачи пластов в разных климатических условиях. Другими словами, за счет разогрева пласта происходит внутрипластовая генерация тяжелой нефти в легкую и подвижную синтетическую нефть. Носителем тепловой энергии выступает вода, находящаяся в сверхкритическом состоянии с температурой +500°С и выше и давлением до 45 Мпа, доставляемая в забой с высокой скоростью по стальной гибкой безмуфтовой трубе или по термоизолированным трубам».

Физические свойства сверхкритической воды позволяют эффективно использовать ее в качестве теплоносителя в забое вертикальных, наклонных и горизонтальных скважин и создавать температуры от +250°С и выше в нефтеносных пластах. Коэффициент извлечения нефти может быть увеличен с 3–6% до 35% и выше.

Синтетическая нефть, полученная в процессе подземной генерации, имеет значительно лучшие характеристики по сравнению с обычной нефтью, в том числе по содержанию серы. Комплекс может дополнительно оснащаться оборудованием для переработки попутного нефтяного газа в метанол.

Комплекс может эксплуатироваться как в автономном варианте с использованием в качестве топлива попутного нефтяного газа, мазута и нефти, так и в варианте с использованием внешних энергоисточников – с подводом природного газа.

Продуктами переработки избыточного попутного нефтяного газа могут быть метанол или синтетическая нефть. Оборудование комплекса размещается в укрытиях (блок-контейнерах) и перемещается к месту монтажа на автомобильных платформах.

В РОССИИ СОЗДАДУТ ИННОВАЦИОННУЮ БЛОКЧЕЙН-ПЛАТФОРМУ ДЛЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ

Проект создания «умной платформы» по управлению электроэнергией NS стал участником стартап-акселератора GenerationS от РВК

Российские ученые разрабатывают «умную» блокчейн-платформу NS для управления электроэнергией. Платформа снижает расход электроэнергии, фиксирует данные по объемам ее производства и потребления, автоматически выставляет счета за электроэнергию и многое другое.

Проект уже прошел несколько этапов экспертного отбора и вошел в число участников акселерационной программы трека Power&Energy стартап-акселератора GenerationS от РВК. Уральский федеральный университет выступает инфраструктурным партнером акселератора.

Основатели платформы планируют, что она получит широкое применение в сфере энергоснабжения: от отдельных домохозяйств до целых городов. Как утверждают авторы и разработчики проекта, масштабное использование изобретения не только быстро оправдает финансовые затраты, но и позволит стране значительно сэкономить на электричестве.

«Созданная в результате реализации проекта блокчейн-платформа позволит решить ряд основных проблем энергетической отрасли, – считает основатель проекта Ян Койфманн. – Платформа NS способствует энергосбережению и управлению электроэнергией, обеспечивает взаимодействие производителей электроэнергии, операторов электросети, органов регулирования и потребителей. Решения, которые сможет предложить платформа, затрагивают не только сегмент конечных потребителей электроэнергии, будь то домохозяйс-



тва или более крупные участники, но и производителей и регуляторов. Использование закрытого блокчейна устраняет необходимость в таких посредниках, и взаиморасчеты между поставщиками электроэнергии и её производителями производятся напрямую».

По мнению Яна Койфманна, внедрение платформы в энергетике позволит снизить цены на электроэнергию за счет сокращения количества посредников, таких как энергетические биржи, поставщики платежных услуг, электросбытовые и электроэнергетические компании. Во многих странах суммарный размер комиссий и надбавок посредников при расчете за электроэнергию составляет не менее 10%. Используя технологию смарт-контрактов на платформе NS, потребители смогут оплачивать электроэнергию в автоматическом режиме.

«На смену монополии и олигополии энергетических компаний придет конкуренция и борьба за потребителей, что приведет к дополнительному снижению стоимости электроэнергии. Платежи между участниками платформы за произведенную и потребленную электроэнергию будут осуществляться в токенах — расчетных единицах произведенной и потребленной энергии», – считает основатель NS.

На данный момент проект находится на стадии поиска инвесторов. В разработке проекта участвуют как российские, так и зарубежные ученые и программисты. В перспективе планируется масштабирование платформы в сферы водоснабжения, газоснабжения, теплоснабжения и иных видов энергии.

МОСКОВСКИЕ РАЗРАБОТЧИКИ СОЗДАЮТ ЦИФРОВУЮ ПЛАТФОРМУ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТ В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ

Проект новой информационной системы стал участником трека Power&Energy крупнейшего в России и Восточной Европе стартап-акселератора GenerationS от РВК. Инфраструктурным партнером трека выступает Уральский федеральный университет.

Московские инноваторы ведут работы по созданию цифровой платформы для более быстрого и качественного строительства технологических трубопроводов в нефтегазовой отрасли. Специализированная PLM-система (англ. product lifecycle management) предназначена для управления жизненным циклом строительства, эксплуатации и ремонта технологического трубопровода. С помощью PLM: PipelineEngineering также автоматизируется планирование трудоемкости и денежных ресурсов, учет, контроль и анализ всех основных бизнес-процессов и решения бизнес задач в масштабе предприятия. Использование системы позволит повысить эффективность работ в 5 раз.

В новой системе реализована сквозная интеграция данных, поступающих из различных подразделений компании, их консолидация в едином источнике и обеспечение различных уровней доступа к информации. Это позволяет сократить время обработки первичной документации, контроль изменений и создание единой системы учета материалов, изделий и готовой продукции.

Руководитель проекта, кандидат экономических наук Александр Пименов отмечает, что сегодня на большинстве предприятий, осуществляющих строительно-монтажные работы в нефтегазовом секторе, управление данными практически отсутствует, что часто создает ситуацию дублирования бизнес-процессов, размытия ответственности за принятые решения и отсутствие унификации во внутренних отчетах. Также часто наблюдается разрыв в коммуникациях между различными отделами при обновлении входящей информации и отсутствие сквозного учета бизнес-процессов от заказа до отгрузки.



«Мы же предлагаем готовое решение по управлению жизненным циклом строительства технологического трубопровода с предустановленным функционалом, покрывающим 80% потребностей в комплексной автоматизации предприятия, осуществляющего строительно-монтажные работы в нефтегазовом секторе, – говорит Александр Пименов. – Система связывает все этапы жизненного цикла строительства технологического трубопровода и автоматизирует все основные процессы, в том числе автоматически разбивает трубопровод на трубные узлы. Таким образом, система позволяет создать «цифровое предприятие» с максимально оптимизированными бизнес-процессами».

Программа предоставляет единый доступ к классифицируемому хранилищу информации по проектам, реализуемым предприятием. Хранение информации организовано на основе реляционной системы базы данных, обеспечивающей удобную классификацию и поиск информации.

При использовании системы куратор обеспечивает загрузку первичной документации по проекту. Всего существует 23 вида первичной документации. Наиболее объемной и сложноструктурированной является документация по трубному хозяйству: спецификация изделий и материалов, ведомостей трубопроводов, изометрических чертежей. Также куратор осуществляет загрузку всех изменений, внесенных проектным институтом, в первичную документацию и формирует заказы на закупку материалов.

«С помощью данной системы куратор контролирует исполнение работ в соответствии с календарным планом. При этом программа хранит все версии загруженной документации, а также поддерживает сравнение последующей версии по отношению к предыдущей с указанием измененной позиции», — подчеркивает руководитель проекта.

Значительный функционал системы составляет конвертация в текстовый формат исходной документации проекта, предоставляемой, как правило, в растровом формате. Процесс заключается в полуавтоматическом распознавании и классификации полных спецификаций установок проекта и локальных спецификаций трубопроводов для составления структурированных справочников деталей, материалов, размеров, ГОСТов, испытаний и т.п.

GENERATION

GenerationS – крупнейший стартап-акселератор России и Восточной Европы, федеральная платформа развития инструментов корпоративной акселерации. Проводится РВК с 2013 года. Индустриальными партнерами GenerationS ежегодно становятся более 20 российских корпораций, в интересах которых проводится отбор и акселерация стартапов. По итогам многоступенчатой экспертизы участники GenerationS получают широкие возможности для развития бизнеса и привлечения инвестиций, доступ к ресурсам и инфраструктуре партнеров акселератора. В 2019 году на участие в GenerationS подано 3470 заявок из 13 стран мира.
www.generation-startup.ru

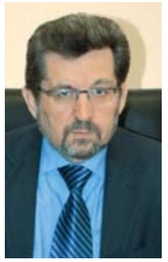
РВК

АО «РВК» – государственный фонд фондов, институт развития венчурной отрасли Российской Федерации. Основные цели деятельности АО «РВК»: стимулирование создания в России собственной индустрии венчурного инвестирования и исполнение функций Проектного офиса Национальной технологической инициативы (НТИ). Уставный капитал АО «РВК» составляет более 30 млрд руб. 100% капитала РВК принадлежит Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом Российской Федерации (Росимущество). Общее количество фондов, сформированных АО «РВК», достигло 26, их суммарный размер – 35,5 млрд руб. Доля АО «РВК» – 22,6 млрд руб. Число одобренных к инвестированию фондами РВК инновационных компаний достигло 218. Совокупный объем одобренных к инвестированию средств – 17,9 млрд руб.

Близнец Иван Анатольевич,
Действительный государственный советник 3 класса, д.ю.н, профессор, академик РАЕН, ректор РГАИС

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЕВРАЗИЙСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

2 МАРТА 2018 ГОДА НА ЗАСЕДАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОВЕТА СНГ БЫЛО ПРИНЯТО ВЕСЬМА ВАЖНОЕ РЕШЕНИЕ, ИМЕЮЩЕЕ КОЛОССАЛЬНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЕВРАЗИЙСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ. ПРОЕКТ ДОКУМЕНТА БЫЛ ПОДГОТОВЛЕН БАЗОВОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ ПО ПОДГОТОВКЕ, ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕПОДГОТОВКЕ И ПОВЫШЕНИЮ КВАЛИФИКАЦИИ КАДРОВ В СФЕРЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ – РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АКАДЕМИЕЙ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ. СОГЛАШЕНИЕ РАЗРАБОТАНО В ЦЕЛЯХ СОЗДАНИЯ БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ДОСТИЖЕНИЯ, ВОВЛЕЧЕНИЯ В ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ОБОРОТ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ, РАСПРОСТРАНЕНИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ДАННОЙ СФЕРЕ.



Одной из важнейших задач развития современной экономики является создание рынка интеллектуальной собственности. Процесс формирования рынков интеллектуальной собственности в наших странах имеет ряд особенностей. Можно отметить их фрагментарность и ограниченность, слабую рыночную взаимосвязь реального сектора экономики с научными и университетскими структурами, низкий платежеспособный спрос на инновационные разработки, незначительная доля лицензий, на создаваемые технологии и объекты интеллектуальной собственности. И, конечно же, отсутствие общих методологических основ и практики капитализации интеллектуальной собственности.

Предпосылками формирования рынка интеллектуальной собственности является наличие ряда факторов:

- полное господство рыночных отношений в использовании и вовлечении в хозяйственный оборот традиционных факторов производства;
- целесообразность использования заложенного в рыночных отношениях механизма оптимизации использования ресурсов, в том числе интеллектуальных;
- необходимость отчуждения интеллектуальных продуктов от их создателей путем их превращения в товары для последующей коммерциализации.

Анализ степени интеграции национальных рынков ИС наших стран в мировой инновационный рынок показывает их практическую изолированность от мирового и региональных рынков инноваций, низкую степень вовлеченности в мировое научное, информационное и творческое пространство, наличие существенных различий в стандартах, менеджменте знаний, финансовой отчетности, методах оценки ИС, наличие барьеров, препятствующих процессам интеграции (языковые, финансовые, пространственные, связанные с традиционной изолированностью и предубеждениями в отношении сотрудничества с Западом и др.). В условиях вовлечения в мировой рынок инноваций следует учитывать следующее:

- положительное сальдо в торговле технологиями;
- преобладание неохраноспособных видов инновационных разработок (инжиниринг, НИР), при этом патенты на изобретения – около 3%;
- низкие показатели патентования за рубежом.

На примере формирования рынка музыкальной продукции в государствах следует отметить его специфику, а именно:

- огромные масштабы пиратства;
- завышенная роль «живых» концертов в формировании реальных доходов исполнителей;
- слабое развитие фонографических компаний;
- отсутствие прозрачности в функционировании музыкальной сферы;
- слабость организаций по коллективному управлению объектами авторского и смежных прав;
- превращение музыкального сектора в важнейшую отрасль – музыкальную индустрию;
- деформированная интеграция в мировой музыкальный рынок: отечественные исполнители не составляют конкуренцию на мировом рынке, в то же время в репертуаре теле- и радиокомпаний растет доля зарубежной продукции;
- усиление влияния транснациональной музыкальной индустрии требует вмешательства государства для создания цивилизованного рынка и сохранения национальных музыкальных культур.



Сегодня однозначно можно сделать выводы и отметить следующее:

1. Рынок ИС в большинстве в наших государств отсутствует или находится в зачаточном состоянии.
2. В коммерциализации объектов ИС, в т.ч. изобретений доминирует уступка прав, а не продажа лицензий.
3. Наиболее активными участниками рынка являются частные предприятия, в том числе с участием иностранного капитала.
4. Изобретения практически не используются в качестве залога.
5. Институт оценки объектов ИС в ряде государств еще не создан или работает не эффективно.
6. Доля нематериальных активов в корпоративном имуществе незначительна или отсутствует вообще.

В этих условиях мерами по формированию и развитию рынка ИС могут быть:

- широкое вовлечение в рыночные отношения патентов, созданных за счет бюджетных средств;
- создание условий для коммерциализации «ноу-хау», составляющих значительную долю инновационного рынка развитых стран;
- снижение или отмена налогов на операции с объектами ИС;
- формирование института оценщиков и совершенствование методов оценки и условий капитализации объектов ИС.

Основными сегментами рынка ИС должны стать:

- Рынок инновационных разработок (патенты, научные разработки);
- Рынок товарных знаков и франчайзинга драматических произведений.
- Рынок инновационных разработок (патенты, научные разработки);
- Рынок товарных знаков и франчайзинга;
- Рынок программного обеспечения;
- Рынок видео- музыкальной продукции;
- Рынок информации;

Необходимость подготовки проекта Соглашения была обусловлена также тем, что в нормативно-правовой базе большинства стран отсутствуют документы, регулирующие вопросы, связанные с формированием и развитием рынка интеллектуальной собственности.

Реализация Соглашения будет способствовать развитию систем оценки стоимость прав на объекты интеллектуальной собственности, подготовки кадров по направлениям инновационного менеджмента, коммерциализации технологий, созданию и развитию инфраструктуры рынка интеллектуальной собственности государств.

По моему мнению, у рынка интеллектуальной собственности хорошие перспективы. Свидетельством тому, служит тот факт, что решение Экономического совета СНГ получило развитие на заседании Коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) 6 марта, где был утвержден Регламент ведения единого таможенного реестра объектов интеллектуальной.

Коллегия ЕЭК утвердила Регламент ведения единого таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности государств-членов Евразийского экономического союза. Регламент даст возможность правообладателям – владельцам товарных знаков, объектов авторского права и смежных прав – при регистрации объектов интеллектуальной собственности в едином таможенном реестре подавать в Комиссию только одно заявление. Теперь для защиты на всей таможенной территории ЕЭАС предпринимателю не надо проходить пять национальных процедур регистрации в каждом таможенном реестре государства-члена.

Это существенно упростит процедуры защиты прав, сократит финансовые и временные издержки правообладателей, связанные с пресечением нарушений их прав на внешней границе Союза.

Заложенный в документе механизм позволит таможенным органам эффективно защитить права владельцев объектов интеллектуальной собственности, в том числе, пресекать ввоз и распространение на территории Союза контрафактных товаров.

В регламенте определены требования к оформлению и подаче заявлений, сроки и порядок их рассмотрения, порядок включения в единый реестр объектов интеллектуальной собственности, внесения изменений, исключения из него этих объектов, а также порядок опубликования сведений единого реестра на официальном сайте Союза.

Документ предусматривает использование современных безбумажных информационных технологий, что облегчит взаимодействие правообладателей, Комиссии и центральных таможенных органов при рассмотрении заявлений и ведении единого реестра.

Убежден, эти решения будет способствовать становлению и развитию рынка ИС в странах ЕЭАС.

В регламенте определены требования к оформлению и подаче заявлений, сроки и порядок их рассмотрения, порядок включения в единый реестр объектов интеллектуальной собственности, внесения изменений, исключения из него этих объектов, а также порядок опубликования сведений единого реестра на официальном сайте Союза.



Источник: http://kontursverka.ru

НДС ПРИ ЭКСПОРТЕ В СТРАНЫ ЕАЭС

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ — УСТОЙЧИВЫЙ ТРЕНД ПОСЛЕДНЕГО ВРЕМЕНИ. СЕГОДНЯ СВОЮ ПРОДУКЦИЮ В СОСЕДНИЕ И НЕ ТОЛЬКО СТРАНЫ ПРОДАЮТ И БОЛЬШИЕ КОРПОРАЦИИ, И МАЛЫЕ КОМПАНИИ, И ДАЖЕ ЧАСТНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ. ПОЭТОМУ ОДНО ИЗ АКТУАЛЬНЫХ ТРЕБОВАНИЙ К СОВРЕМЕННОМУ БУХГАЛТЕРУ — ЗНАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ. О ТОМ, КАКИЕ ДОКУМЕНТЫ НУЖНО ОФОРМЛЯТЬ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ В СТРАНЫ ЕАЭС И КАКИЕ ПЛАТИТЬ НАЛОГИ, РАССКАЖЕМ В ЭТОЙ СТАТЬЕ.

ЭКСПОРТ ПО-РУССКИ

Подавляющее большинство российских организаций ведет торговую деятельность с нашими ближайшими соседями. Преимущественно это Беларусь, Казахстан, Армения, Молдавия и Киргизия. Перечисленные страны вместе с Россией образуют Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Кроме того Таджикистан является кандидатом на вступление в ЕАЭС, а Молдавия имеет статус наблюдателя в союзе.

Государства — члены этого союза договорились об установлении единых правил налогообложения экспортных операций. Отметим, что речь идет об НДС, остальные налоги при экспорте компании уплачивают точно так же, как и при реализации в России.

Реализация в страны ЕАЭС и экспорт в прочие государства имеют мало отличий. И в том, и в другом случае применяется ставка НДС 0%, для подтверждения которой налогоплательщик представляет в ИФНС определенный пакет документов.

ЧТО И КТО ОБЛАГАЕТСЯ «ЭКСПОРТНЫМ» НДС

Сразу отметим, что на налогоплательщиков, применяющих УСН, требование о подтверждении ставки НДС при экспорте не распространяется. Согласно пункту 2 статьи 346.11 НК РФ, «упрощенщики» признаются плательщиками НДС лишь в отношении товара, который они ввозят на территорию России. Что же касается экспорта, то для компаний и предпринимателей на УСН этот тип операций в части налогообложения не имеет никаких отличий от работы с отечественными покупателями.

А вот организациям, применяющим классическую систему налогообложения (ОСНО), необходимо помнить об особенностях экспортных операций в страны ЕАЭС. И прежде всего о том, что подтверждать ставку НДС 0% нужно по любым товарам, даже по тем, которые в соответствии со статьей 149 НК РФ этим налогом не облагаются. Все дело в том, что в части экспортных операций налогообложение регламентируется нормам международных договоров. И согласно статье 7 НК РФ, такие соглашения имеют приоритет над нормами Налогового кодекса России.

ЕАЭС действует на основе Договора о Евразийском экономическом союзе от 29.05.14. Нормы, регулирующие порядок налогообложения при экспорте, указаны в пункте 1 статьи 72 этого договора, а также в пункте 3 приложения № 18 к нему «Протокол о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг». Так вот, согласно указанным нормам, для товаров, перечисленных в статье 149 НК РФ, освобождение от обложения НДС по ставке 0% не предусмотрено.

Итак, любой товар, работа или услуга, реализуемая в страны ЕАЭС, для российского плательщика НДС облагается этим налогом по ставке 0%. Это подтверждено письмами Минфина от 16.03.12 № 03-07-13/01-15 и от 12.09.11 № 03-07-13/01-40. При этом в счете-фактуре помимо ставки 0% следует указать код вида товара по ТН ВЭД ЕАЭС – этого требует подпункт 15 пункта 5 статьи 169 НК РФ. В соответствии с требованиями подпункта 1.1 пункта 3 статьи 169 НК РФ, составлять счет-фактуру необходимо и в случае реализации на экспорт товаров, поименованных в статье 149 НК РФ.

Что касается вычетов, то больше не нужно отдельно учитывать «входной» НДС по товарам, которые будут реализованы на экспорт, и восстанавливать его при отгрузке. Теперь порядок вычета НДС (коме сырьевых товаров) соответствует обычному. То есть при наличии счета-фактуры «входной» налог по таким товарам принимается к вычету в том периоде, когда они приняты к учету. Такое правило действует с 1 июля 2016 года, когда вступили в силу соответствующие поправки в российский Налоговый кодекс.

ДОКУМЕНТЫ ДЛЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ НУЛЕВОЙ СТАВКИ

Перечень документов, которые должен собрать российский экспортер для подтверждения нулевой ставки НДС, приведен в пункте 4 упомянутого Протокола.

В первую очередь, это договор либо контракт. Причем совершенно необязательно, чтобы в качестве покупателя по этому договору фигурировала организация, зарегистрированная в одной из стран ЕАЭС — достаточно, чтобы на территории союза находился грузополучатель.

Следующий пункт — транспортные, товаросопроводительные и иные документы, которые подтверждают факт перемещения товаров из России в страну назначения. Если законодательством участника ЕАЭС не предусмотрено оформление документов, подтверждающих отдельные виды перемещения (включая перемещение без использо-



вания транспортного средства), то такие документы для подтверждения нулевой ставки не предоставляются.

Последнее правило подразумевает, что в отдельных случаях (если это соответствует правилам государства ЕАЭС) при перемещении товара с территории одной страны на территорию другой таможенный досмотр может не производиться. Тем не менее на практике трудности с документами, подтверждающими факт пересечения границы, случаются нередко. Например, представители ИФНС требуют приложить к комплекту документов для подтверждения нулевой ставки талон о прохождении пограничного контроля, который выдается в автомобильных пунктах пропуска через границу.

Такой талон не является транспортным либо товаросопроводительным документом, так могут ли налоговики его требовать? Да, вполне, ведь в пункте 4 Протокола сказано и о прочих документах, оформление которых предусмотрено в стране — участнице ЕАЭС и подтверждает факт перемещения товара через границу.

Подобного рода сложности возникают и при отправке документов почтой либо курьерской службой (DHL, Fedex). Согласно постановлению Президиума ВАС РФ от 06.07.04 № 1200/04, иными документами для целей применения нулевой ставки НДС считаются документы, которые равнозначны транспортным и товаросопроводительным по своему содержанию.

Они включают информацию о том, каким способом и по какому маршруту осуществлялась доставка груза с учетом его особенностей. Такими документами, например, могут выступать почтовые или багажные квитанции.

Получается, что отправляя товары в страну ЕАЭС через курьерскую службу, российский налогоплательщик для подтверждения нулевой ставки НДС должен представить в ИФНС документы, составленные перевозчиком, из которых было бы понятно, каким способом и по какому маршруту товары попали с территории России на территорию страны назначения.

Если же доставка осуществляется почтой, следует также приложить квитанцию, в которой указаны реквизиты получателя отправления.

Третий документ, который необходимо включить в пакет подтверждающих нулевую ставку, — заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов. На нем должна содержаться отметка налогового органа того государства, куда осуществлялась реализация, о том, что налоговые обязательства по этому товару исполнены. Документ составляется по форме, содержащиеся в Протоколе ЕАЭС об обмене информацией от 11.12.09.

Последний документ, предусмотренный Протоколом о взимании косвенных налогов, — выписка из банка. Однако она представляется лишь в том случае, если иное не предусмотрено законодательством страны — участницы ЕАЭС. А поскольку в пункте 1 статьи 165 НК РФ банковская выписка не фигурирует, то российские налогоплательщики могут ее не предоставлять.

> Отправляя товары в страну ЕАЭС через курьерскую службу, российский налогоплательщик для подтверждения нулевой ставки НДС должен представить в ИФНС документы, составленные перевозчиком, из которых было бы понятно, каким способом и по какому маршруту товары попали с территории России на территорию страны назначения. Если же доставка осуществляется почтой, следует также приложить квитанцию, в которой указаны реквизиты получателя отправления.

ПОРЯДОК ПОДТВЕРЖДЕНИЯ

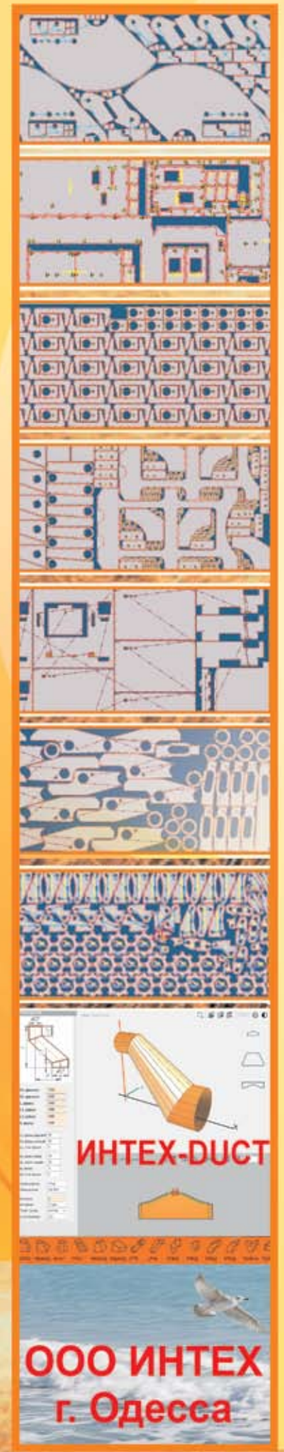
Для того чтобы собрать весь пакет документов, у экспортера есть 180 календарных дней с даты отгрузки. Это правило установлено в пункте 5 Протокола о взимании косвенных налогов. Если в установленный срок документы не будут поданы в ИФНС, придется платить обычный НДС по ставке 18 или 10%. Его следует начислить в том периоде, в котором состоялась экспортная операция. Начиная со 181-го дня после отгрузки, при неподтверждении нулевой ставки и неуплате налога будут начисляться пени.

Бывает, что документы все же удается собрать, хоть и с опозданием. В этом случае уплаченный НДС может быть зачтен или возвращен по правилам статьи 78 НК РФ.

Но если подтвердить нулевую ставку никакой возможности нет, стоит знать — уплаченный НДС можно списать на расходы по налогу на прибыль. Это право подтверждено ФНС в письме от 24.12.13 № СА-4-7/23263 и Минфином в письмах от 20.10.15 № 03-03-06/1/60045 и от 27.07.15 № 03-03-06/1/42961. Объяснение простое: в этом случае налог не был предъявлен покупателю, а оплачивался поставщиком из собственных средств, поэтому запрет из пункта 19 статьи 270 НК РФ не действует.

ОТЧЕТНОСТЬ ПО ЭКСПОРТУ В СТРАНЫ ЕАЭС

В соответствии с порядком заполнения декларации по НДС, утвержденным Приказом ФНС России от 29.10.2014 № ММВ-7-3/558@, операции по экспорту в страны ЕАЭС отражаются в разделе 4 декларации. В качестве приложений пойдут те документы, которыми подтверждалась нулевая ставка. Если же она не была подтверждена, то за тот период, в котором производилась отгрузка, нужно подать уточненную декларацию.



программное обеспечение станков с ЧПУ
кислородных плазменных лазерных

ИНТЕХ®
РАСКРОЙ
www.raskroy.com

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧ РАСКРОЯ МЕТАЛЛА
"СЕГОДНЯ НА СЕГОДНЯ"

АВТОМАТИЗАЦИЯ
ЗАГОТОВИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА
МАШИНОСТРОЕНИЕ, СУДО-, АВТО-, КРАНО-,
ВАГОНОСТРОЕНИЕ, МЕТАЛЛОБАЗЫ

ЭКОНОМИЯ ЛИСТОВОГО МЕТАЛЛА,
ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ, ЭНЕРГОЗАТРАТ,
ВСП.МАТЕРИАЛОВ, ВРЕМЕНИ

ФИГУРНЫЙ РАСКРОЙ ДЕТАЛЕЙ
НА ПЛОСКИХ ЛИСТАХ, НА ОСТАТКАХ
ЛЮБОЙ КОНФИГУРАЦИИ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ КАРТ РАСКРОЯ
УПРАВЛЯЮЩИХ ПРОГРАММ, ОТЧЕТОВ

АВТОМАТИЗАЦИЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ:
РАСЧЕТ ТРАЕКТОРИЙ, ПОДХОДОВ,
НЕПРЕРЫВНЫЙ И СОВМЕЩЕННЫЙ РЕЗ,
СОЗДАНИЕ И ХРАНЕНИЕ БЛОКОВ,
ДЕЛОВОГО ОТХОДА

ВЕРИФИКАЦИЯ - ОТЛАДКА УП,
ПОШАГОВАЯ ВИЗУАЛИЗАЦИЯ ДВИЖЕНИЯ РЕЗАКА

НОРМИРОВОЧНАЯ ВЕДОМОСТЬ
КАРТЫ РАСКРОЯ
ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ
ЭНЕРГОМАТЕРИАЛЬНЫХ И ДРУГИХ ЗАТРАТАХ

РАЗВЕРТКИ ВОЗДУХОВОДОВ
АВТОПОСТРОЕНИЕ, РАСЧЕТ ТРАЕКТОРИЙ
СОВМЕЩЕННЫХ ХОДОВ

ГИЛЬОТИННЫЙ РАСКРОЙ
САПР РАСКРОЯ ПРЯМОУГОЛЬНЫХ ЛИСТОВЫХ
ДЕТАЛЕЙ С УЧЕТОМ ОСОБЕННОСТЕЙ
СКВОЗНОЙ РЕЗКИ, WEB-СЕРВИС

РАЗРАБОТКА, ВНЕДРЕНИЕ,
ОПЫТНАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ, СОПРОВОЖДЕНИЕ,
ОБУЧЕНИЕ,ТЕХПОДДЕРЖКА

© ИНТЕХ 1989-2018



САПР ФИГУРНОГО РАСКРОЯ МЕТАЛЛА

kip.intech@gmail.com

Андрей Каваев

Парамжит Калон: «Невозможное может быть возможным…»

АО «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» – ОДНО ИЗ КРУПНЕЙШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ, ЛИДЕР ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО СЕКТОРА КАЗАХСТАНА. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМБИНАТА ОКАЗЫВАЕТ СУЩЕСТВЕННОЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ. КОМПАНИЯ, КОТОРАЯ ВХОДИТ В ЧИСЛО КРУПНЕЙШИХ В МИРЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ, НЕ ТОЛЬКО РАЗВИВАЕТ ОТЕЧЕСТВЕННУЮ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКУЮ, УГОЛЬНУЮ И ЖЕЛЕЗОРУДНУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ, НО И РЕШАЕТ СОЦИАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕМИРТАУ И ШАХТЕРСКИХ ГОРОДОВ КАРАГАНДИНСКОЙ ОБЛАСТИ.

В течение уже полутора лет гигантом индустрии руководит Парамжит Калон. Он возглавил компанию «АрселорМиттал Темиртау» 1 мая прошлого года. Одновременно Парамжит Калон назначен генеральным директором «АрселорМиттал СНГ» (ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» и АО «АрселорМиттал Темиртау»).

Он умеет очаровать журналистов! Средних лет, с сединой в стильной прическе и бороде, с золотым браслетом на правой руке – знаком принадлежности к кшатриям – касте воинов и царей, новый генеральный директор признается, что не любит носить галстуки и сам себя считает перфекционистом.

– Я человек достаточно дисциплинированный, – говорит господин Калон, – люблю все делать правильно и тщательно. А еще не очень люблю бумажную работу. По моему мнению, успешный руководитель должен быть ближе к людям, к их рабочим местам. Я, можно сказать, родился на заводе. Если не чувствую ни с чем не сравнимого запаха металлургического производства, ощущаю себя подавленным. Наверное, он дает мне энергию. Своеобразный аромат стали – это же настоящий кислород!..

Парамжит Калон окончил государственный инженерный институт в штате Харьяна (Индия). Опыт работы в металлургической промышленности – более 23 лет.

Карьеру начал в 1995 г. с должности менеджера по проектам компании «СМС Зимаг» – одного из крупнейших в мире новаторов в области технологии производства стали и поставок оборудования. В 2001 г. перешел в компанию Danieli & C (Италия), где отвечал за монтаж, пуск и наладку металлургических проектов под ключ для производителей стали в Индии, Китае, Тайване, Великобритании, Франции, Италии и России.

В группе ArcelorMittal Парамжит Калон начал работать в 2008 г. в качестве генерального директора по проектам и стратегии ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог». В июле 2010 г. был переведен на должность технического директора, в марте 2012 г. – на должность директора по производству. С 1 февраля 2015 г. назначен генеральным директором ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог».

Наверное, первый вопрос, который волнует многих: как же он умудряется руководить работой двух гигантских предприятий, расположенных за тысячи километров друг от друга? Плюс очень непростая политическая обстановка в Украине…

– Я возглавил подразделение на юго-востоке Украины, когда военный конфликт был в самом разгаре, – вспоминает Парамжит Калон. – Крайне сложная ситуация, ведь завод расположен всего-то в 200 километрах от зоны боевых действий. Большинство наших поставщиков угля, ферросплавов, известняка находились как раз на линии огня, как, собственно, и большинство предприятий – производителей оборудования. С завода было мобилизовано 500 человек. 16 из них погибли… Это не лучшим образом влияло на психологическую обстановку на предприятии. Но мы работали, учитывая столь непростую ситуацию, постоянно общались с персоналом и, как результат, сумели сохранить производство – единственные в Украине. В Казахстане, конечно, тоже очень много задач, но они совершенно иного плана. Оценив ситуацию, я принял решение – большую часть своего рабочего времени проводить здесь. У этого комбината большие возможности, нужно просто направить энергию в правильное русло.

А что касается больших расстояний… Говорит, что его это не утруждает. Да, действительно, очень занят. Иногда задерживается, опаздывает, но все же старается быть всегда и везде вовремя. У него нет ассистентов. Боль-



На фото: Парамжит Калон, генеральный директор «АрселорМиттал СНГ»

> Несмотря на то, что Казахстан находится вдали от стран Европы и на почтенном расстоянии от передовых государств Юго-Восточной Азии, там еще в 1990-х гг. были приняты важные и прогрессивные решения об отношениях с инвесторами. И сейчас инвестиции в Республику Казахстан делать легко и приятно.



шинство вопросов решает самостоятельно. Отсюда и такая занятость.

Что же касается казахстанского предприятия, новый генеральный директор подчеркивает:

– Моя первоочередная задача здесь – стабилизировать производство, найти лучшие рынки для реализации продукции, снизить ее себестоимость. Что уже удалось сделать? Производственный процесс стабилен. В прошлом году мы произвели 4 миллиона тонн стали – это самый высокий показатель, достигнутый после 2004 г. Изменилась и ориентация рынков сбыта, в основном это страны Таможенного союза – Казахстан, Россия, Беларусь, Армения. Цель предприятия на текущий год – 4,2 млн тонн стали и более 10,5 млн тонн угля.

Стабилизация производства позволила снизить себестоимость продукции. Сыграло здесь свою роль и повышение дисциплины в цехах. И, конечно же, строгий контроль расхода сырья и материалов.

Успех любой компании зависит от ее инвестиционной политики. Планы у АО «АрселорМиттал Темиртау» в этом направлении весьма амбициозны. В 2016 г. завершена реконструкция седьмой агломашины, в этом – шестой. На следующий год запланированы работы по пятой.

Сейчас внимание сосредоточено на улучшении работы воздухонагревателей.

К концу второго квартала 2018 г. конвертерное производство будет оснащено новой установкой печь-ковш. В планах – модернизация листопрокатного цеха № 1.

Проводится модернизация угольного и железорудного департаментов. Более 10 миллионов долларов инвестируется в развитие рудника Атасу. Приобретается современное оборудование для работ под землей.

Главная же цель предприятия, о чем не без гордости говорит Парамжит Калон, – к 2021-2022 г. производить 5 млн тонн стали в год.

Все эти инвестиции так или иначе влияют и на социальную сферу, поскольку каждый проект улучшает экологию, способствует безопасности труда.

А как же обстоят дела в украинском подразделении? Эта компания работает достаточно хорошо – за последний год в ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» произведено 7,5 млн тонн стали. Во многом стабильной работе предприятия способствует близость Черного моря. Запланированы большие инвестиции в модернизацию предприятия. В 2017–2020 гг. сюда будет вложено более миллиарда долларов. В текущем году объемы инвестиций составят 267 млн долларов. Самые крупные проекты – печь-ковш, коксовая батарея, МНЛЗ и модернизация аглопроизводства.

На фото:
машина непрерывного литья заготовок



Понятно, что, отработав полтора года в Казахстане, Парамжит Калон уже составил определенное представление о нашей республике и о том, насколько комфортно здесь вести дела.

– Казахстан привлекателен для инвесторов, – считает он, – потому что правительство страны в этом заинтересовано. Отрадно, что много инициатив исходит от госорганов. Как, например, проведение в стране впервые на постсоветском пространстве выставки ЭКСПО-2017. Много пользы приносит и постоянно действующий Совет иностранных инвесторов, которым руководит президент РК Нурсултан Назарбаев. Это обнадеживает, и мы со спокойной совестью делаем вложения в развитие производства. Только в этом году объем инвестиций превысил 250 млн долларов, а за более чем два десятка лет работы в Казахстане – более 5 млрд долларов.

– Когда я пришел на казахстанское предприятие, девальвация рубля плюс дополнительные демпинги со стороны Китая создали здесь очень сложные условия. Россияне, пользуясь дешевизной своей продукции, смогли внедриться на все рынки, где традиционно реализовывался металл «АрселорМиттал Темиртау». Но нет безвыходных ситуаций, – считает г-н Калон. – И если мы сможем снизить затраты на производство, это реально поможет нам выжить… Я верю, что невозможное может быть возможным, если подходить к делу с нужным настроем. А при правильной расстановке сил и квалифицированном персонале можно будет добиться стабильности.



Елена Есина
Президент Общероссийского межотраслевого объединения работодателей в сфере охраны окружающей среды «РУСРЕЦИКЛИНГ»

ЗЕЛЕНЫЕ ИННОВАЦИИ
ДЛЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ РАЦИОНАЛЬНОСТИ

МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС 2009 ГОДА ВНЕС СУЩЕСТВЕННЫЕ КОРРЕКТИВЫ В РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ, ЧТО СИЛЬНО ОТРАЗИЛОСЬ НА ПОДХОДАХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И БИЗНЕС-СООБЩЕСТВА К ОБЕСПЕЧЕНИЮ ПРОМЫШЛЕННОЙ И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. СЕГОДНЯ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ГОСУДАРСТВ ВСЕХ СТРАН МИРА СТАЛКИВАЮТСЯ С ОЧЕНЬ НЕПРОСТЫМ ТРОЙСТВЕННЫМ ВЫЗОВОМ: РЕКОРДНО ВЫСОКИМ УРОВНЕМ БЕЗРАБОТИЦЫ, БЮДЖЕТНЫМ ДЕФИЦИТОМ И НИЗКИМИ ТЕМПАМИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА. УКАЗАННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЯТСЯ БОЛЕЕ ВАЖНЫМ ЭЛЕМЕНТОМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ.



В настоящее время анализ данных государственного экологического мониторинга и статистического наблюдения о состоянии окружающей среды в Российской Федерации свидетельствует о недостаточном внимании к решению этих проблем.

Эффективный ответ на эти вызовы требует своего рода «хет-трика» при реализации государственной политики, нацеленной на создание адекватных условий для выхода на траекторию устойчивого роста.

Основами Стратегии развития промышленности по обработке, утилизации и обезвреживанию отходов производства и потребления на период до 2030 года к механизмам решения задач предотвращения и снижения текущего негативного воздействия на окружающую среду определены приоритеты государственной политики в области развития отрасли по переработке отходов производства и потребления, необходимые и достаточные условия для создания и развития производственно-технических комплексов по переработке отходов, цели и задачи на стратегическую перспективу, а также направления действий и механизмы реализации, необходимые для их развития.

Эффективность использования ресурсов – важнейший показатель развития экономики. С учетом старения и выбытия из эксплуатации мощностей добывающих отраслей, исчерпания используемых ныне месторождений, резкого увеличения затрат на разведку новых запасов полезных ископаемых и разработку удаленных месторождений, в целях обеспечения приемлемого уровня ресурсной безопасности, ресурсосбережение не имеет альтернативы.

Продажа непереработанного сырья – тупиковый путь развития промышленности России. Это еще в начале XX века после всех раздумий вывел русский гений Дмитрий Иванович Менделеев.

Его выводы основаны на великолепной русской статистике, трудах Императорского Вольного экономического общества и Императорского Русского технического общества и, что самое главное, на аналитических способностях выдающегося русского ученого-патриота. Выводы Менделеева, изложенные в его заключительном труде « К познанию России», к сожалению, не знакомы ни многим депутатам Государственной Думы, ни чиновникам Минприроды, а о Минпромторге с Минстроем, вообще, нечего говорить.

Подсчитано, что на современном уровне развития технологии 9% исходного сырья в конечном итоге уходит в отходы. Поэтому и громоздятся горы пустой породы, небо застилают дымы сотен тысяч труб, вода отравляется промышленными стоками, вырубаются миллионы деревьев.

Если проанализировать итоги развития российской экономики в последние годы, то становится очевидным, что механизм нерационального ресурсопотребления не только не остановлен, но и увеличил обороты, поскольку спад в выпуске продукции опережает сокращение потребления сырья и материалов.

Одним из важнейших направлений ресурсосберегающей деятельности является эффективное использование отходов производства и потребления.

Сколько производится в стране черных и цветных металлов, добывается угля и неметаллических полезных ископаемых, достаточно хорошо известно. А вот, сколько та или иная отрасль производит при этом отходов – известно чаще всего только специалистам.

«Зеленые» технологии – это, прежде всего, ресурсосберегающие и цикличные технологии, которые должны использоваться во всех сферах хозяйственной деятельности и предусматривающие использование современного природоохранного оборудования. Наиболее важно их использование в промышленности и энергетике.

Необходимо подчеркнуть, насколько для организаций, опирающихся на свои корпоративные ценности, важно переходить к экологической рациональности. Преимущества этого шага – снижение затрат, улучшение репутации, более высокая мотивация служащих. Компании, внедряющие разрабатывающие и внедряющие инновационные технологии переработки отходов производства и потребления, в «зеленом» движении играют роль Новатора, одновременно совмещая на экологической сцене роли Инвестора Вдохновителя.

Изучив характеристики этих разных ролей, мы можем утверждать: когда они все вместе работают и сотрудничают, зеленый рынок расширяется и крепнет. Наконец, компаниям следует различать четыре сегмента «зеленого» рынка (законодатели моды, искатели выгоды, соответствующие стандарту и осторожные покупатели) и принимать во внимание различия между ними по покупательскому поведению и готовности приобретать «зеленые» продукты.

ОТ СЛОВ К ДЕЛУ

В Российской Федерации в крупных населенных пунктах и их пригородах проживает 60 млн. чел. Это население образует в год около 30 млн. т ТКО. При применении технологии комплексного ресурсосбережения и сооружении 300 автоматизированных мусоросортировочных комплексов можно получить из отходов: 7,5 млн. т альтернативного топлива (эквивалентно 3,5 млрд. м^3 природного газа), 6 млн. т вторичного сырья, 12 млн. т техногенного почвогрунта.



Поэтому механизм организации ресурсосбережения, базирующийся на основе более полного использования полезных фракций отходов, является одновременно механизмом обеспечения и ресурсной и экологической безопасности. Россия фактически станет лидером ресурсосбережения.

Однако средств от сбыта вторичного сырья недостаточно для покрытия издержек комплексов. На переработку одной тонны отходов необходимы дополнительные затраты в 1500 руб. Следовательно, на субсидирование переработки 60 млн. т ТКО в первые четыре года потребуется до 90 млрд. руб. ежегодно. Это как раз те средства, которые страна планирует собирать с упаковщиков и импортеров упакованной продукции. Особое внимание необходимо уделить вопросу единого регулятора (Минприроды РФ). На сегодняшний день эти функции пытаются растащить еще 2 министерства – это Минстрой (обращение с ТКО) и Минпромторг (обращения с промышленными отходами). Данная ситуация дестабилизирует работы организаций и мешает становлению отрасли в целом.

Деньги, предназначенные для переработки упаковочных отходов, необходимо собрать в государственный внебюджетный фонд и разделить на две части: первая часть – это средства для инвестирования проектов сооружения мощностей для мусороперерабатки, к примеру, объектов МСК, вторая часть – средства, предназначенные для оплаты переработки.

Финансовые ресурсы инвестировать в регион целесообразно в том случае, если в регионе организован вертикально интегрированный комплекс компаний, объединяющий все стадии обращения с отходами. Таким образом, за пять лет проблема негативного воздействия отходов на окружающую среду и задача развития ресурсо- и энергосбережения может быть решена.

Восстановление ресурсного потенциала сырья основа современной стратегии обращения с отходами. Муниципалитеты населенных пунктов западных стран, организовавшие систему замкнутого цикла обращения с отходами, достигли положения, при котором от первоначального объема коммунальных отходов для захоронения на полигонах остается всего несколько процентов мусора. Остальное с успехом используется для обеспечения ресурсами индустрии. Темп развития переработки и использования твердых коммунальных и промышленных отходов не достаточен для удовлетворения возрастающих потребностей жителей и бизнеса. Для поддержания устойчивой жизнедеятельности населения необходимо создать мощности, обеспечивающие использование сырьевых фракций отходов и существенное снижение депонирования мусора на полигонах.

Основная причина токсичности коммунальных отходов – выделения от разложения органических отходов и возможность распространения опасных инфекционных заболеваний (холеры, чумы). Влажная органика превращает полигоны в своеобразные биореакторы, источники эмиссии существенных объемов парниковых газов и стоков фильтрата. В тоже время органика – ценное сырье, необходимое для производства компоста, который используется для поддержания плодородия почв.

Особо хочется подчеркнуть, что представленные технологии – это не научные разработки, а действующие предприятия на территории России.

В различных регионах России, благодаря санкциям успешно эксплуатируются заводы по технологиям переработки отходов, основанные на ресурсосбережении. Одним из таких предприятий является ООО «Ресурсрбережение» г. Санкт-Петербург.

Применение такой технологии позволяет в краткие сроки превысить уровень использования ресурсных фракций отходов, достигнутый большинством стран Европейского союза, резко, в пять раз, снизить количество отходов, размещаемых на полигонах, коренным образом улучшить экологическую ситуацию. Внедрение технологии осуществлено путем реконструкции пункта перегруза отходов в мусоросортировочный комплекс (МСК).



МСК – это объект, на котором механическим способом в полуавтоматическом режиме осуществляется процесс восстановления ресурсных свойств материалов, утраченных при смешивании в составе мусора. Комплекс не теряет функции перегруза и на более высоком уровне продолжает обеспечивать устойчивость системы удаления отходов. Используемые технологии широко применяются в мировой практике, но, в отличие от крупных перерабатывающих заводов, МСК предполагает поэтапную переработку отходов:

1. подготовка сырья с отбором крупногабаритных отходов, картона и лома черных металлов;
2. изготовление органоминеральной сырьевой смеси «ОМСС-1» с последующей ее биотеримической переработкой в грунт техногенный рекультивационный «Рекультиват-1»;
3. разделение оставшейся сырьевой массы на органическую сырьевую смесь «Топал»; высококалорийную сырьевую смесь и вторичные, инертные, обезвреженные отходы.
4. переработка сырьевой смеси «Топал» путем сепарации товарного вторичного сырья на виды, марки и цвета; обогащением оставшегося низкосортного вторичного сырья высококалорийной сырьевой смесью и изготовлением из него «Альтернативного топлива «Топал-1» для цементных заводов.

При полном цикле использования для захоронения на полигоне остается не более чем 20% по объ-

Таблица № 1 [1]

Стоимость сжигания отходов в европейских странах и США, (долл./тонна)

Страна	Захоронение	Сжигание
Испания	18	40
Швейцария	58	58
Франция	22	60
Норвегия	80	120
Дания	58	121
Германия	60	130

ему и 15% по массе инертных отходов низкой категории опасности.

Результат переработки 100 тыс. тонн коммунальных отходов: от 50-75% массы отходов становится товарной продукцией, оставшиеся 25-% инертной, экологически мало опасной фракцией отходов, которые в спрессованном и упакованном виде размещается на полигоне.

При организации на территории отдельного сбора отходов повышенной опасности и отходов стекла, возможно, достигнуть уровня возврата ресурсов в естественные природные и производственные циклы в 85%.

ОДНАКО!

Когда руководители высокого уровня используют противоречивые термины типа «экологически устойчивое развитие» и не отличают утилизацию отходов от их свального захоронения или сжигания, рассчитывать на технологическую революцию в обращении с отходами производства и потребления, а значит на ликвидацию угрозы гибели человеческой цивилизации в собственных отходах, не приходится.

Здесь действительно необходимы технологическая революция и психологическая перестройка мышления людей (человеческий фактор) с осознанием ими персональной ответственности за рост отходов, особенно в жилищно-коммунальном сфере.

Намерение определенных руководителей построить мусоросжигательные заводы в Подмосковье свидетельствует о профессиональной некомпетентности и социальной безответственности специалистов, готовящих такие решения своих руководителей.

Давно установлено, что нет абсолютно экологически безопасных технологий термической переработки ТКО, а выработка электроэнергии на основе этой технологии дороже, чем на традиционных электрогенерирующих установках.

Сравнительный экономический анализ показывает, к тому же, что сжигание ТКО все равно, что сжигание ассигнаций. В условиях постоянного увеличения стоимости первичных природных ресурсов повышается рентабельность использования вторичных ресурсов.

ОТ ШИН К ТОПЛИВУ

Наиболее проблематичной в России является утилизация КГШ (крупногабаритных шин), так как в нашей стране до сих пор не было установок для их переработки.

На сегодняшний день, одним самых перспективных методов переработки изношенной резины является пиролиз – термическое разложение органических соединений в бескислородной среде (не отождествлять со сжиганием).

Это позволяет перевести опасные отходы в высококачественное вторичное сырье, которое может быть вновь использовано в промышленности.

Консорциум «ТРАНССТРОЙЭКСПЕРТ» в феврале 2017 года запустила свой первый завод по переработки РТИ в поселке Металлострой Ленинградской области.

Предприятие сможет перерабатывать до 5000 тонн отходов резино-технических изделий в год. При этом технологический процесс является цикличным. Отсутствие в пирореторте свободного кислорода исключает образование оксидов типа SOx, NOx и др. Таким образом, достигается экологическая безопасность предлагаемой технологии.

Применение энергетических продуктов:

1. Пиролизный газ – из 5 тонн шин получается – 750 кг (1100 м3). Теплота сгорания газа от пиролиза полимеров – 16,7 МДж.

2. Жидкие углеводороды – образующиеся при пиролизе РТИ, пластмасс и полимеров по своим показателям во многом отвечают требованиям на нефтяной малосернистый мазут, содержат ряд ценных органических соединений и могут служить источником органического сырья для получения лимонена, пентанола-2.

Из 5 тонн шин получается – 2000 кг темной коричневой маслянистой жидкости. Из одной тонны отходов полимеров производится 775 литров сырой нефти.

3. Твердый углеподобный остаток – технический углерод. Из 5 тонн шин получается – 2000 кг. Технический углерод высокого качества не содержит бенз-а-пирена. Такой продукт может быть использован в производстве резин, предназначенных, в особенности, для изготовления изделий, контактирующих с пищевыми продуктами.

И это при объеме инвестиций в проект 73 миллионов рублей с годовым доходом 19 млн. рублей!

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

К сожалению, в России разучились мечтать, ставить перед собой прорывные, лидерские задачи. Санкции и членство страны во Всемирной торговой организации не оставляет российскому предпринимательству иного выхода, нежели опережающее развитие.

> Необходимы технологическая революция и психологическая перестройка мышления людей (человеческий фактор) с осознанием ими персональной ответственности за рост отходов, особенно в жилищно-коммунальном сфере.

ESSO TECHNOLOGY

ООО «ЕССО-Технолоджи»
428000, Чувашская Республика, г. Чебоксары, ул. К. Маркса, 52-8, а/я 299
Тел.: +7 (8352) 62-67-57,62-38-81; тел./факс: +7 (8352) 62-58-48
E-mail: esso@esso.su, www.esso.inc.ru



КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ ИЗГОТОВЛЕНИЕ НКУ ПО ЧЕРТЕЖАМ ЗАКАЗЧИКА

Изготовим и поставим в короткие сроки согласно вашим проектам: РГТ-80, РГТ-50, РСТ-25

ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ И ПОСТАВЩИК ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА РЫНКЕ ЕАЭС





